

LA
REVISTA
DE LA

RURAL



magros rindes en maíz y soja

Una cosecha para el olvido en Río Cuarto y la región



**Pandemia y crisis ponen
en jaque al sector porcino**

**La odisea de ser cordobés
y producir en San Luis**

**SOMOS LA MEJOR SOLUCIÓN
PARA TUS MAÍCES DE SEGUNDA**



NUTRICIÓN ANIMAL

NUEVO LOCAL COMERCIAL

*Encontranos de Lunes a Viernes
de 8:00 hs. a 18:00 hs.*

LA NUTRICIÓN DEL FUTURO · HOY




AGRO IMPERIO

BUTEN
FEEDS


nutrifams

Ruta A 005 km 25 | Colectora Oeste
Río Cuarto, Cba.

- 4 - EDITORIAL Los gobiernos y el campo: a contramano del mundo
- 8 - El Gobierno vuelve a ponerle un pie encima al sector productivo
- 10 - La sequía pegó fuerte: los rindes son muy magros en Río Cuarto y zona
- 13 - Córdoba perderá US\$ 660 millones por la baja de precios en soja y maíz
- 16 - De cada 10 dólares exportados por el país en 2019, 6,3 provienen del agro
- 18 - Una increíble odisea: ser cordobés y producir en San Luis
- 20 - La pandemia y la crisis ponen en jaque a los productores de cerdos
- 23 - Córdoba gestiona exportaciones de despojos y menudencias a China
- 24 - La cadena cárnica: el "espejismo" de la faena y los problemas sin resolver
- 26 - "Algo huele mal", asegura CRA
- 27 - En medio de la pandemia, Bio4 se reconvierte y produce alcohol
- 29 - La brecha de precios entre origen y destino aumentó un 9,2% en abril
- 30 - La responsabilidad del productor, clave en la prevención del delito



M RUBEN MARCONI

Amplio stock de repuestos originales a precios oficiales de fábrica" "Servicio pos-venta propio"

CONCESIONARIO OFICIAL

M
E BERTINI
Tráiler en Síndico

(0358) 4700452 / 4629706 - ventas@rubenmarconi.arnetbiz.com.ar - Ruta A005 KM 3 - Río Cuarto

Los gobiernos y el campo: a contramano del mundo

En un abrir y cerrar de ojos el mundo cambió y se coincide en que ya nada será igual. La pandemia que desató el coronavirus socavó hasta las estructuras que parecían más sólidas. En el terreno económico el gran desafío es cómo lograr la imprescindible reactivación, ser competitivos y ganar mercados.

En todos los rincones de la Tierra los mandatarios tomaron debida nota de este nuevo escenario y le pusieron a la actividad agropecuaria el rótulo de "esencial" para garantizar el abastecimiento y permitir que el alimento diario llegue a la mesa de todos, aun con matices dependiendo las características propias de cada gobierno.

Estados Unidos fue el primero en reparar en esta cuestión: su presidente Donald Trump implementó un programa de ayuda de 19 mil millones de dólares (equivalente al valor de una cosecha argentina de soja) para "nuestros grandes agricultores y ganaderos que enfrentan las consecuencias de la pandemia global", destacando el "heroico patriotismo" de quienes han mantenido el suministro de alimentos en el país.

A su vez, la Unión Europea decidió prorrogar la vigencia de la Política Agrícola Común por un plazo de hasta dos años, asegurando la continuidad de los pagos a agricultores y beneficiarios del desarrollo rural, en la búsqueda de previsibilidad y estabilidad para el sector.

Muy distinta es la situación en Argentina. El gobierno de Alberto Fernández llegó poco antes de la pandemia con la modificación del esquema de derechos de exportación, cambiando las reglas de juego en medio de una campaña agrícola. Esto afectó sensiblemente a los productores y muchos de ellos hoy pagan las consecuencias con grandes pérdidas porque el clima jugó una mala pasada y los rindes no fueron los esperados.

El golpe mayor fue elevar a 33% el impuesto a la soja, con el argumento de beneficiar a los pequeños productores con una segmentación de las retenciones. Hoy se sigue esperando la reglamentación de esa medida de dudosa ejecu-

ción y algunos funcionarios ya deslizan que no hay disponibilidad de recursos para llevarla a cabo.

Además, el "ala dura" del oficialismo -con un marcado sesgo anti-campo- observa el actual panorama como una posibilidad para seguir exprimiendo al sector más dinamizador de la economía. En ese marco se inscriben quienes sostienen que hay que aumentar la carga impositiva para apuntalar las escuálidas arcas del Estado, aquellos que impulsan la recreación de la Junta Nacional de Granos y las propias decisiones políticas del Gobierno, como poner distancia en los tratados de libre comercio que impulsa el Mercosur, posición que luego se morigeró ante la lluvia de críticas.

También se sigue castigando al sector agropecuario y beneficiando a la especulación financiera con el atraso cambiario, que amplió la brecha entre el planchado dólar oficial (los productores reciben un dólar a 68 pesos con retenciones del 33% en el caso de la soja) y el menú de opciones que maneja el mercado, como el "blue" y el contado con liqui, que superaron los 130 pesos.

Este cóctel de retenciones y atraso cambiario deja al productor argentino en una enorme desventaja comparativa con sus principales competidores: en el caso de la soja, la brecha con un productor de Paraguay es del 124%, con Brasil 136%, Uruguay 147% y Estados Unidos 148%.

Las lecciones de la historia están para ser aprendidas. No hay que inventar nada sino seguir la línea de los países más exitosos y no caer en viejas prácticas que sólo condujeron al fracaso. El campo argentino no pide subsidios, sólo reclama que le saquen el pie de encima, le den respiro y le dejen hacer lo que mejor sabe: producir granos y carne. Para eso se necesita un Gobierno decidido a dar un golpe de timón, ejecutar políticas de Estado para el sector y brindar un marco de previsibilidad.

El Director

LaREVISTA
RURAL 

Av. Sabattini 3801 Tel. 4646691/0757

Pag Web: www.srruralrc.org.ar

Mail: srrc@srruralrc.org.ar

Publicidad: comercialruralrc@intercity.net.ar

staff

Director: David Tonello, presidente SRRC

Comité Editor: Comisión Directiva SRRC

Redacción y edición: Alberto Llobell

Diagramación: Débora Vicario

Producción comercial y diseño publicitario:

Germán Tinari

Impresión: INGRAF

El futuro de la agricultura

*lo hacemos
juntos.*



GERMINAR S.R.L.

Venta de insumos agropecuarios,
semillas forrajeras, agroquímicos y fertilizantes



**Arauca
Seeds**

Genética Internacional en Forrajes

PRESENTA LAS NUEVAS

**ALFALFAS
IMPORTADAS**

**TROPERA (Grupo 9)
y ARGENTA (Grupo 6)**

Av. Godoy Cruz cruce Ruta N°8

Río Cuarto, Córdoba

358 4640678 / 4647248

358 156027176

germinarsrl@gmail.com

CALIDAD DE SEMILLAS DE ESTACIÓN

MAÍCES HÍBRIDOS

SORGOS HÍBRIDOS

SEMILLAS DE SOJA

visitá

www.carneargentina.org.ar

< la nueva web de la carne argentina desarrollada por el

IPCVA Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina

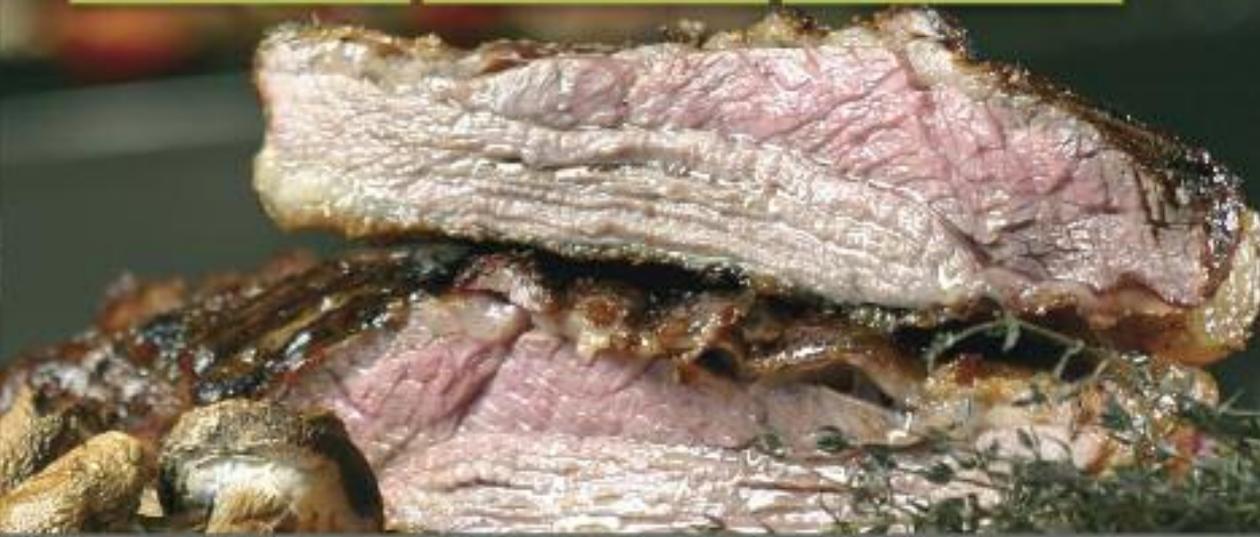


Descubrí lo mejor de la carne en un solo lugar

RECETAS

CONSEJOS

TIPS



SABER LO QUE CONSUMIMOS ES VALORAR LO QUE PRODUCIMOS

IPCVA Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina

CARNE ARGENTINA

El Gobierno vuelve a ponerle un pie encima al sector productivo

Categorico rechazo del campo a la decisión del Banco Central de prohibir los créditos a tasa del 24% a los productores que tengan acopio de trigo y/o soja por un valor superior al 5% de su capacidad de cosecha anual

El Banco Central de la República Argentina dispuso que a partir del lunes 18 de mayo las pymes agropecuarias no podrán acceder a créditos con tasa del 24% si no liquidaron el 95% de la cosecha de trigo y maíz, lo que provocó un enérgico rechazo de las entidades del sector.

En tanto, para los establecimientos agrícolas que no son pymes, cuando un banco quiera prestar deberá multiplicar por cuatro el capital mínimo de riesgo, desincentivando cualquier financiamiento.

A cambio de estas limitantes, la entidad monetaria incentiva a los bancos a ofrecer inversiones atadas al valor de los granos, pero también pone una limitante: el importe puede ser hasta 2 veces el valor total de las ventas de cereales y/u oleaginosas registradas a partir de noviembre de 2019.

Esta medida, en principio, no alcanzaría al resto de líneas que ofrecen los bancos.

Los analistas indican que "no todas las pymes del agro están en la misma situación económico-financiera. Muchos utilizan granos como alimento para la ganadería y la gran mayoría aún tiene que pagar arrendamientos y otros compromisos post cosecha como el Impuesto a las Ganancias".

Asimismo se alertó que la agroindustria es el sector que más aporta a las finanzas del Estado debido a la alta presión fiscal y con esta resolución se está limitando su inversión para la próxima siembra: "Esto termina siendo una medida arbi-

traria que no alienta a las pymes agropecuarias a la inversión y mejorar la productividad".

"Arbitraria y discriminatoria"

En un documento titulado "Una medida arbitraria y discriminatoria", nuestra entidad fijó su posición ante la decisión del Banco Central. El siguiente es el texto del comunicado:

"La Sociedad Rural de Río Cuarto expresa su enérgico rechazo a la decisión del Banco Central de la República Argentina de prohibir a las entidades financieras otorgar créditos a una tasa del 24% a los productores que tengan un acopio de su producción de trigo y/o soja por un valor superior al 5% de su capacidad de cosecha anual.

La Comunicación "A" 7018 de la autoridad monetaria, materializada hoy (por el viernes 15 de mayo), constituye una medida arbitraria y discriminatoria, repitiendo errores del pasado que siempre condujeron al fracaso y golpearon fuertemente al sector más dinamizador de la economía.

Con esta decisión, aquel productor que tenga trigo o soja para fines exclusivamente productivos, como alimentar el ganado, adquirir insumos o cumplir distintos compromisos, estará inhabilitado de acceder para tomar esos créditos.

La medida asoma como "disparatada" si se tiene en cuenta que en lo que va del año se comercializaron más granos que en igual período del año anterior, lo cual descarta de plano la idea de una

LÖCHEL
INDUSTRIA METALURGICA

SERVICIO DE CORTE Y PLEGADO DE CHAPAS

www.lochel.com.ar

Int. Daguerre 1550 - Río Cuarto - Córdoba - Tel.: (0358) 466 4128 - E-mail: lochel@lochel.com.ar



David Tonello, presidente de la SRRC.

retención o especulación por parte del campo.

Con una cosecha de soja el productor tiene que afrontar todos los gastos del año, renovarse y volver a sembrar. Por eso necesita el crédito, más aún en nuestra región, que está sufriendo la peor campaña gruesa en más de 20 años, con magros rindes.

Además, por el desdoblamiento cambiario el productor de soja recibe un dólar a un valor algo superior a los 40 pesos (el tipo de cambio oficial con la deducción del 33% por los derechos de exportación), mientras que en el mercado informal se cotiza a 138 pesos. Está claro que la especulación pasa por otro lado...

El sector agropecuario viene dando sobradas muestras de su compromiso con la sociedad en el marco de la emergencia sanitaria para continuar con su producción y garantizar el normal abastecimiento. Está a la altura de la grave situación que padece el país y no merece tal castigo.

La idea de avanzar con un modelo de control estatal de la actividad económica ya fracasó rotundamente. Es hora de cambiar la lógica y establecer políticas de previsibilidad que incentiven una mayor producción, se promuevan más inversiones



Jorge Chemes, titular de CRA.

y se incrementen las exportaciones para generar las divisas que necesita el país”.

Más repercusiones

Confederación Rurales Argentinas (CRA) fue la primera entidad en salir a pronunciarse contra la disposición del Banco Central y consideró que “el Gobierno repite los errores del pasado”.

“En lugar de idear medidas que castigan a los productores, sería mucho más conducente procurar mecanismos constructivos para incentivar o acelerar el ritmo de inversión productiva y de generación de divisas, partiendo de la premisa que la cosecha es del productor y no del Estado. Sería conveniente que el Estado apuntara a generar la confianza y la previsibilidad necesarias para apuntalar la inversión, la incorporación de tecnología y el aumento de la producción”, señaló.

En otro tramo del documento sostuvo: “El campo exige ser tratado sin discriminación, reclamando que se apuntale su competitividad reduciendo la presión impositiva y evitando el disparate de medidas inconducentes como las anunciadas”.

panorama agrícola

La sequía pegó fuerte: los rindes son muy magros en Río Cuarto y zona

Se considera que es la peor campaña gruesa de las últimas décadas, con rendimientos para maíz y soja muy por debajo de los ciclos anteriores. La falta de lluvias también hace desvanecer las expectativas para la siembra de trigo

Por la crisis general y la pandemia de coronavirus, la economía regional se encuentra seriamente resentida. Para completar este sombrío panorama, el motor que representa el campo para numerosos sectores parece que esta vez no se pondrá en marcha porque la campaña gruesa es para el olvido, con rindes muy magros en la zona de Río Cuarto.

“En la región los rindes han sido muy magros, por lo que hablo con mucha gente son los peores rindes en general de, por lo menos, los últimos 20 años”, señaló el ingeniero agrónomo Francisco Demarchi.

Justificó esta apreciación en que “hubo otro tipos de sequías, pero fueron temporarias y algún cultivo zafaba. Pero ahora, tanto lo que es de primera como lo de segunda, todos han tenido rindes muy malos”.

Al ponerle números a la producción, sostuvo que la soja tuvo rendimientos de entre 18 y 25 quintales por hectárea en zonas que nunca bajaban de 30 o 35. “Hubo productores que cosecharon 27 o 28, pero mucha gente sólo 8, 10, o 12”, y muy pocos –donde tuvieron la bendición de la lluvia– alcanzaron los 40 quintales.

Además manifestó que “muchos lotes de soja van a quedar sin cosechar, sobre todo para el sector oeste”.

En cuanto al panorama del maíz, Demarchi –quien es vicepresidente de la Sociedad Rural de Río Cuarto– indicó que “los de primera rondaron entre 50 y 65 quintales, y llamativamente los maíces de segunda ya se están cosechando a media-

dos de mayo cuando nunca se hacía en esta fecha, nunca era antes del 20 de junio; en los últimos años trillábamos en julio y agosto”.

“Ahora se están cosechando los maíces de segunda, que están con 13 de humedad, y los rindes siguen siendo malos, de alrededor de 55 quintales”, agregó.

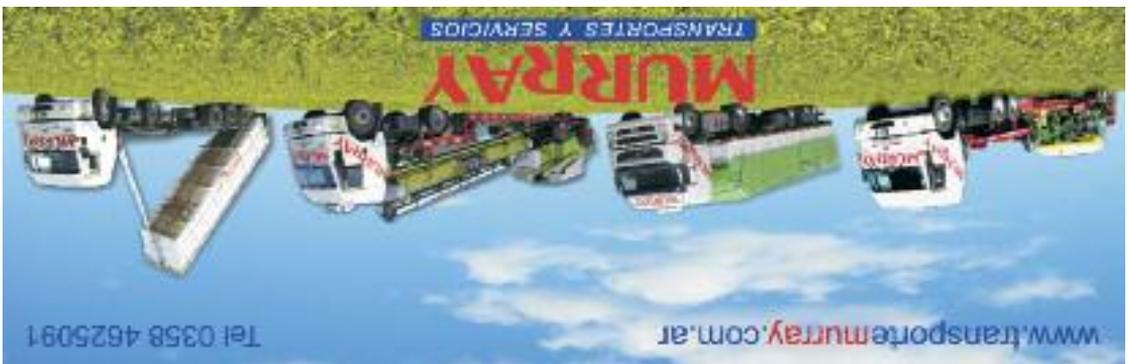
Aclaró que hay casos excepcionales como en La Carolina, La Lagunilla, Alcira Gigena y Coronel Baigorria donde hubo lluvias y los rindes fueron más normales para la zona: de 80 a 90 quintales en maíz y de 35 a 40 quintales en soja, con algunos lotes con mejores performances aún.

No obstante, remarcó que en la región de Río Cuarto y más hacia San Luis “la sequía fue tremenda y pegó muy fuerte”.

El productor agropecuario también se refirió a la próxima siembra de trigo. “Veníamos con buenas perspectivas pero ante la falta de lluvias muchos productores que tenían pensado sembrar no lo van a hacer. Solamente va a sembrar el que es netamente triguero o siempre hace algo de este cereal, o aquel que tenga equipo de riego”, analizó. “Había una intención de siembra que hoy se va desvaneciendo. En esta zona se empieza a sembrar del 20 al 25 de mayo hasta el 10 o 15 de junio. Algunos van a adelantar la fecha de siembra para tomar la humedad que hay en el suelo, pero muchos están dudando de hacer este cultivo”.

Un contexto complicado

Demarchi ponderó que el sector agropecuario





Los maíces parecían “normales” pero los productores se encontraron con granos chicos y livianos, que afectaron notablemente los rindes.

haya podido seguir con sus trabajos en plena pandemia, porque es un factor importante para el país y fundamentalmente para nuestra región, donde numerosos sectores están sin actividad económica y soportando una crisis sin precedentes.

El campo representaba un “salvavidas” para paliar la situación, porque de haber tenido una buena cosecha, con precios internacionales aceptables,

el productor vuelve a invertir en maquinaria, insumos, construcción y varios rubros más, ayudando a mover la economía.

Pero con la sequía que bajó notablemente la producción y los precios derrumbados, el productor no tiene excedente como para volcarlo a la economía regional, lo que agudiza aún más la crisis.

Sigue en página 12

79° REMATE TELEVISADO SALÓN SOCIEDAD RURAL RIO CUARTO



VIERNES
19
JUNIO

Es Directo por:



www.talano.com.ar

EN RIO CUARTO - 14 HORAS

Talano
HERMANOS S.R.L.
• CONSIGNATARIOS DE HACIENDA •
Maipú 1751 - Río Cuarto

Estamos filmando, llame al
0358 4650890
Comuníquese también con nuestros representantes
y recorridores que figuran en nuestro sitio web:
WWW.TALANOHERMANOS.COM.AR

Debido a la situación por todos conocida, este remate se realiza sin la presencia de público.

#QuédateEnCasa

La sequía pegó fuerte: los rindes...

Viene de página 11

El maní viene bien

Distinta es la situación del maní, que tiene una superficie menor de siembra esta campaña pero mejores rindes, según el último informe de la Bolsa de Cereales de Córdoba emitido el 10 de mayo.

Para la región manisera de nuestra provincia se espera una producción en caja de 1.035.500 tn, lo que implicaría una disminución del 19% respecto a la campaña precedente, pero sin embargo sería un 11% superior al promedio histórico de las últimas doce campañas.

El rendimiento promedio en caja, sucio y húmedo, sería de 38,1 qq/ha. Ya se ha arrancado el 54% de las 271.500 hectáreas cosechables, valor que es muy bueno para la época.

A su vez, el avance de cosecha era cercano al 5%, por lo que gran cantidad de cajas yacían en el suelo a la espera de ser cosechadas y la sensibilidad a heladas es muy importante.

Hasta el momento, la superficie perdida es de 1.200 hectáreas, la cual es inferior a campañas



En la zona de Río Cuarto los rindes de la campaña gruesa estuvieron muy lejos a los de ciclos anteriores.

previas. Sin embargo, ahora que las cajas están expuestas en la superficie se está detectando una importante presencia de carbón del maní (*Thecaphora frezii*) principalmente en Río Segundo y Juárez Celman, lo que podría afectar los rendimientos finales.



La genética de las semillas más pequeñas
construye a las grandes empresas

SEMINARE

Ruta A005 KM 2,6 | 0358 4210012
seminare@seminare.com.ar

panorama agrícola

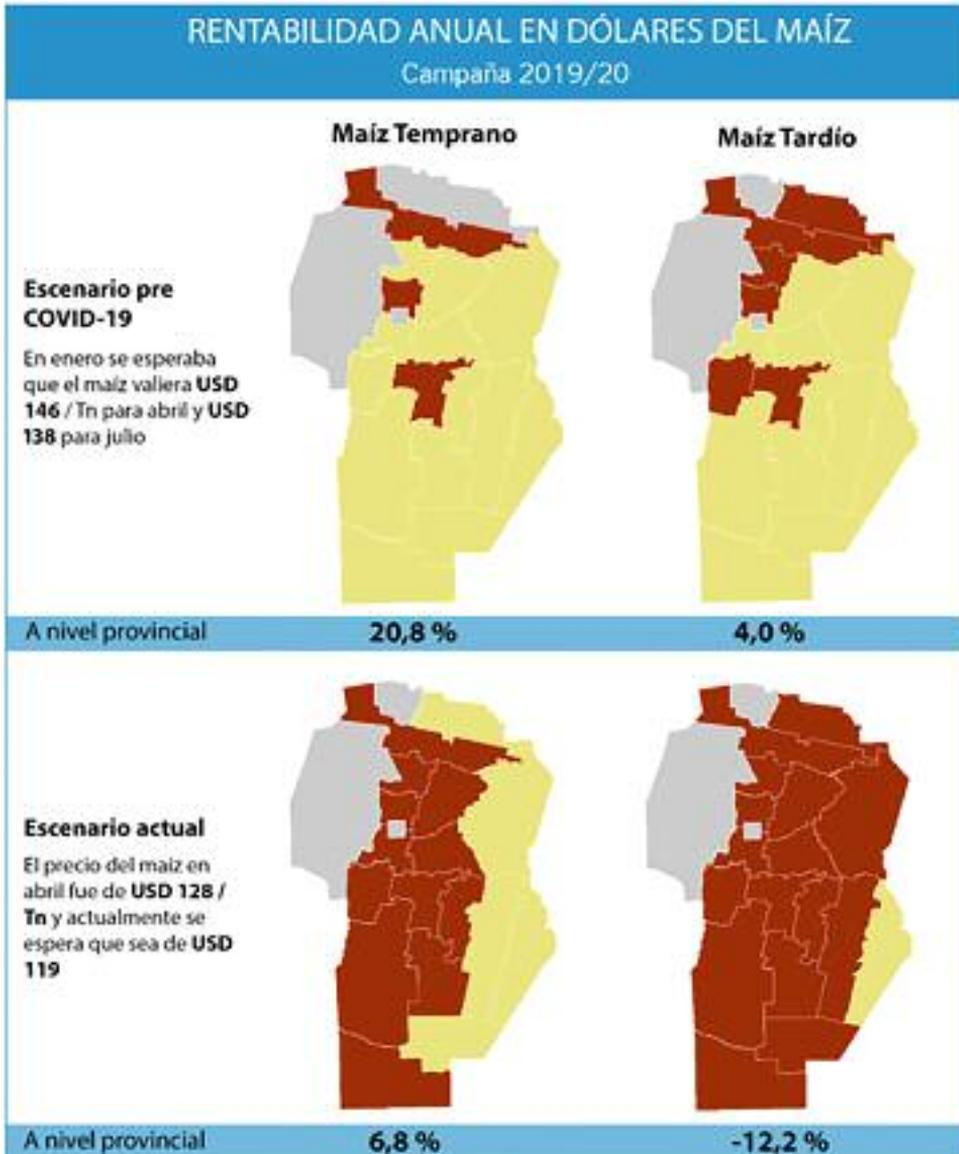
Córdoba perderá US\$ 660 millones por la baja de precios en soja y maíz

La provincia de Córdoba perdería alrededor de US\$ 660 millones por la pérdida del valor bruto de la producción de soja y maíz por la pandemia de coronavirus, estimó la Bolsa de Cereales local

(Bccba).

De acuerdo con los datos del Departamento de

Sigue en página 14



En el maíz temprano, la rentabilidad promedio en Córdoba pasó de un 20,8%, y sólo 3 departamentos en números rojos, a una rentabilidad del 6,8% y 12 departamentos con resultado negativo. La situación del maíz tardío se vio más afectada, pasando de una rentabilidad promedio en la provincia de un 4% a un -12,2%, y de 6 departamentos con rentabilidad negativa a 17 departamentos.

Córdoba perderá US\$ 660 millones...

Viene de página 13

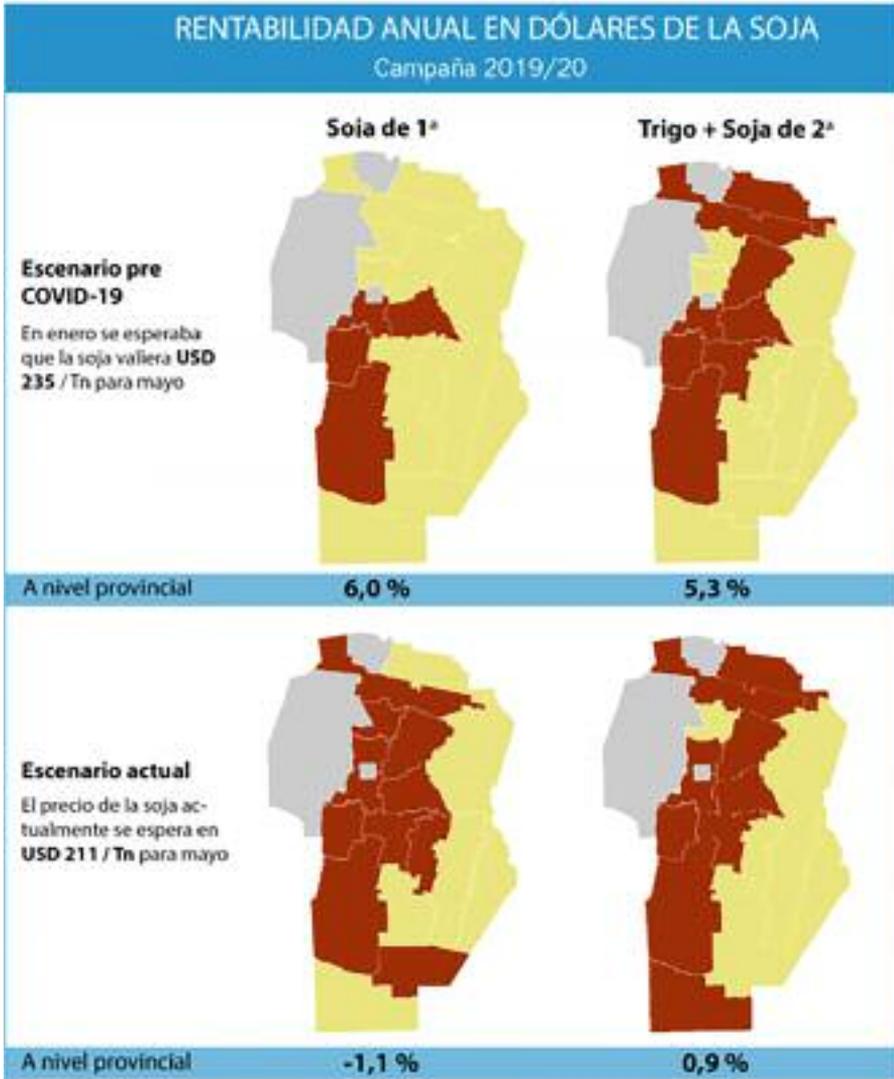
Información Agronómica de la Bccba, “la pandemia de Covid-19 ha afectado a la economía mundial y también ha dejado sus secuelas en el sector agrícola de Córdoba”, con numerosos departamentos –entre ellos Río Cuarto– con rentabilidad negativa en maíz y soja.

Al respecto, añade que sumado a un contexto internacional que mantenía los precios de los granos en niveles relativamente bajos, “esta pandemia no ha hecho más que profundizar” la

baja de esos valores.

En ese contexto, la institución estimó que la pérdida en el valor bruto de la producción de la provincia, ocasionada por la baja de los precios, será de US\$ 246 millones para la soja y de US\$ 414 millones para el maíz.

“A nivel del productor, la rentabilidad promedio se redujo severamente, y existen departamentos con resultados negativos tanto para soja como para maíz”, resalta el informe económico.



La rentabilidad de la soja pasó de un promedio esperado del 6% en enero, a un valor negativo de -1,1%. Para el planteo combinado de trigo con soja de segunda el efecto fue menor, debido a que la mayor parte del trigo fue comercializado con anterioridad, llevando los resultados de un 5,3% a un 0,9%. Esto implicó pasar de 4 departamentos con rentabilidad negativa a 12 departamentos en el caso de la soja de primera, y pasar de 8 departamentos con resultado negativo a 10 en el caso del planteo combinado de trigo con soja de segunda.

La confianza es grande,
la distancia es corta.

Dr.
LA CESIRA Vet

40 AÑOS ASISTIENDO
AL PRODUCTOR.

soluciones veterinarias en todo el país.

www.lacesira.net 0810 444 5695

RÍO CUARTO | LA CESIRA | VILLA MARÍA | CANALS | GRAL. VIAMONTE

motor de la economía

De cada 10 dólares exportados por el país en 2019, 6,3 provienen del agro

Un informe de la Bolsa de Comercio de Rosario resalta "el rol del sector agroindustrial como generador de divisas". La provincia de Córdoba está tercera en el ranking

Argentina se ubica entre los principales productores a nivel mundial en lo referido a cereales y oleaginosas, y la provincia de Córdoba se sitúa en el tercer lugar del ranking nacional, según un informe de la Bolsa de Comercio de Rosario.

El trabajo analizó la evolución en la participación de la cadena agroindustrial respecto al total de las exportaciones: "Se vislumbra que dicho sector ha presentado una tendencia ascendente en su participación desde un valor cercano al 50% en el año 2009 hasta un máximo del 66% en 2016".

Ahora, según el último dato de 2019, la cadena agroindustrial detenta una participación del 63% en el total exportado.

En Argentina desde 2011 se registra una merma importante en las exportaciones totales, desde US\$ 83.000 millones hasta los US\$ 56.784 millones en 2015, coincidiendo con una caída del 30%. Luego, en los años subsiguientes se observa un estancamiento con un leve repunte en 2018-2019.

En tanto, la BCR destaca "el rol del sector agroin-

dustrial como generador de divisas, ya que en momentos de fuertes ajustes en las exportaciones argentinas 2011-2015, dicho sector ha aumentado su participación en las exportaciones totales, brindando indicios de al menos un menor efecto contractivo en su valor exportado".

Origen de las exportaciones

Respecto del origen de las exportaciones agroindustriales, las provincias de la Región Pampeana que integran la Zona Núcleo (Córdoba, Santa Fe y Buenos Aires) son las que adquieren mayor relevancia en el valor exportado. En el año 2019, estas tres provincias exportaron US\$ 31.136 millones, lo cual equivale al 75% del total de las exportaciones agroindustriales argentinas.

De forma individual, la provincia de Santa Fe lidera el ranking de exportaciones de dicho sector, con US\$ 12.280 millones, luego continúa Buenos Aires con US\$ 11.372 millones y Córdoba con US\$ 7.484 millones.

ALGUNOS TENEMOS EL DON DE SOÑAR. OTROS EL DON DE PROYECTAR,
ALGUNOS TENEMOS EL DON DE EMPRENDER PERO...

TODOS TENEMOS EL **DON** DE HACER

Acindar
www.acindar.com.ar

Temium

RUTA 9 KM 608,5 PID. CUARTO 103501 652 2622
www.mdozelli.com.ar - #MDOzelliUYO

MDO NZELLI
Y OASA
EL DON DE HACER LAS COSAS BIEN



El 75% de las exportaciones agroindustriales de Argentina salen de Santa Fe, Buenos Aires y Córdoba.

En cuanto al restante 25% de exportaciones agroindustriales, existe un menor grado de concentración y las diversas regiones mantienen valores de exportación más uniforme.

Por orden de importancia, La Región del Nor-

oeste Argentino detentó un valor de US\$ 3.142 millones en 2019, seguida por la Región Patagónica con US\$ 1.974 millones, La Región de Cuyo US\$ 1.967 millones y por último, el Noreste Argentino con US\$ 1.048 millones.

SIN USO DE LÍNEA TELEFÓNICA | AMPLIA COBERTURA REGIONAL | TARIFA PLANA | RÁPIDA INSTALACIÓN

CONECTAMOS EL CAMPO AL MUNDO

Un pack de soluciones pensadas para el campo, ideales para productores modernos que buscan optimizar tiempo y recursos.

Intercity, buenas conexiones.

TELEFAX (0358) 4210000
 AV. SABATTINI 1837
 (5800) RÍO CUARTO / CBA.
ventas@intercity.net.ar
www.intercity.net.ar



bloqueo de accesos

Una increíble odisea: ser cordobés y producir en San Luis

La decisión de Alberto Rodríguez Saá de “blindar” los ingresos provoca innumerables inconvenientes. Productores de nuestro medio relatan sus padecimientos



Fernando Pagliaricci selecciona por fotos y videos las cachorras que dejará para reposición de madres.

La rigidez del gobierno de Alberto Rodríguez Saá de bloquear los accesos a San Luis genera numerosos inconvenientes a productores del sur de Córdoba que tienen campos o alquilan en la vecina provincia y no pueden ingresar, con lo cual están obligados a manejar de manera remota la hacienda a través de fotos y videos que les envían sus empleados.

El médico veterinario Fernando Pagliaricci y el ingeniero agrónomo Jorge Giuggia son dos productores de nuestro medio que arriendan campos en San Luis y sufren las consecuencias del bloqueo, que tiene un alto impacto no sólo en la producción sino también en sus economías.

“Nosotros alquilamos un campo para hacer ganadería y cría bovina y porcina en Villa del Carmen; se cerraron los pasos fronterizos y una sola vez se pudo pasar por un día cuando a través de la Sociedad Rural de Río Cuarto se gestionaron los hipopados”, señaló Pagliaricci.

Confío que se está manejando a través de las fotos y de videos que le envían el encargado del establecimiento rural y otros empleados, para guiarlos en el manejo de los rodeos.

Además dijo que “hay una sequía importante y hay que descomprimir el campo por falta de forraje; esto nos va a impactar porque allá los inviernos son más prolongados y recién a fin de

B/C
BRESSAN
& COMPAÑÍA
Comercialización de
Hacienda y Cereales

Casa Central Río Cuarto (Cba):
Bv Mugnaini 40 - Piso 4 - Telefax 0358 464 4676/5968
Sampacho (Cba):
Hipólito Yrigoyen 356 - Tel 03582 439140
Chajarí (ER):
Urquiza 1080 - Tel 03456 420027
San Luis:
Maipú 697 - Tel 0266 4422797
www.bressanycompania.com.ar





Jorge Giuggia monitorea "remotamente" su hacienda en un campo ubicado a 15 kilómetros de La Punilla.

octubre o noviembre hay algo de pasto. Hay gente que no ha podido hacer verdesos".

El productor hace 18 años que alquila ese campo y maneja un promedio de 450 animales. En cuanto a la posibilidad de adquirir rollos para alimento, aseguró que "lo que se consigue allá es muy poco, hay que pagarlo con sobreprecio y no es de la calidad que tenemos acá".

Pagliariacci reflejó que "lo que hacemos de grano es para el propio ganado" y que quienes hacen picado para los feedlots han tenido que contratar empresas de San Luis, cuya calidad profesional está lejos del nivel de los locales.

Otro de los padecimientos fue no poder llevar los molineros cuando hubo problemas con la aguada, por lo que tuvo que contratar el camión regador de Villa del Carmen para que abasteciera los tanques.

"Esta situación reporta una pérdida económica importante y el impacto es a futuro también. Yo como veterinario tenía que hacer trabajos de inseminación y no los pude hacer", expresó.

Sumatoria de complicaciones

A su vez, el ingeniero agrónomo Jorge Giuggia relató la sumatoria de complicaciones que se le presentaron en el campo que alquila a unos 15 kilómetros de La Punilla, llegando al colmo de tener que abonarle el sueldo al empleado en el límite entre Córdoba y San Luis.

"Después de que se decretó la cuarentena pude entrar un ratito firmando una declaración jurada y otra vez por 24 horas cuando me hice el hisopado en el Nuevo Hospital San Antonio de Padua", declaró.

"Desde hace un mes me manejo por teléfono con el empleado, pero tengo que llevar un veterinario para hacer tacto y es imposible... tendré que buscar un veterinario de allá", dijo con resignación.

Otro inconveniente es que desde febrero tiene un nuevo empleado, que recién se está adaptando al movimiento del campo, por lo que tiene que comunicarse reiteradamente y ver fotos y videos para decidir las acciones a seguir.

"El empleado lo ha podido llevar, el drama es que

Hambas		Caridad	Kilos
B422 8	B420 1	3	600
B406 6	B427 9	2	425
B404 1	B414 7	3	395
B429 5	B533 1	3	550
B423 6	B548 8	3	600
B525 9	B536 4	3	540
B543 7	B412 0	2	435
B418 4	B428 7	3	560
B425 2	B413 9	2	410
B534 8	B408 2	3	600
B409 0	B529 1	3	560
B545 2	B465 8	2	460

También hay que controlar por fotos los números de caravana para no equivocarse a la hora de cargar los animales.

tengo que hacer el tacto, hay que bajar la cantidad de cabezas que tengo en el campo por falta de forraje, es un año muy complejo", indicó.

"Tendría que estar sacando unos 100 o 150 animales, vacas vacías, algunas vaquillonas y toda la ternera... No tenemos inconvenientes en cuanto al movimiento de animales porque la guía la hacemos on-line, el drama es que tendría que ir a apartar para ver las que van a quedar para cría", agregó.

Además, el veterinario que se encarga de toda la parte sanitaria y de hacer el seguimiento de toda la parte reproductiva es de Río Cuarto y tampoco puede ingresar a la vecina provincia.

En el cúmulo de contratiempos se rompió un tractor y hubo problemas con algunos molinos, y a su molinero de confianza, que es de Achiras, no lo dejaron pasar a San Luis.

Y remató: "Hasta se me complicó para pagarle el sueldo al empleado... Se lo tuve que pagar en el límite entre las dos provincias".

ganadería

La pandemia y la crisis ponen en jaque a los productores de cerdos

El freno de las exportaciones y la retracción en el consumo condicionan la salida de animales y disparan los costos, resintiéndose toda la cadena productiva

“Estamos en una situación muy compleja que no sabemos cuándo termina”, aseguró el productor Alfredo Irico al referirse al delicado momento que atraviesa el sector porcino, por la crisis que venía arrastrando y por todas las complicaciones que generó la pandemia en la cadena productiva.

Irico se considera productor porcino “desde el alma” y también trabaja en una consignataria, por lo cual conoce bien el negocio. Estuvo unos 40 días sin poder cargar animales (antes tenía una salida de tres cargas al mes) y no dudó en afirmar que “de varios años esta crisis es la peor”.

“Esto nos ha pegado durísimo por un conjunto de cosas. Históricamente en la primera y la segunda semana de abril el consumo se retrae un poco y este año se nos vino la pandemia y ahí se destruyó todo”, señaló.

A la caída en el consumo se sumó el freno de las exportaciones para terminar de derrumbar las expectativas, generando un sobre-stock. “La cría de cerdos es muy intensiva y de una semana para

otra te empieza a sobrar”, y al no registrarse salidas faltan espacios en el criadero, generando más costos. “Hay una sobreoferta por falta de consumo, con la misma cantidad de cabezas produciendo más kilos”.

“Cuando parás la salida se incrementan los costos porque comen y cortás la cadena productiva... Hay un parate de entrada de dinero, se empezó a cortar la cadena de pagos y hay molestias dentro del criadero”, resumió.

El productor tiene su establecimiento a unos 40 kilómetros de Río Cuarto, entre Río Seco y La Invernada: “Es una zona de mucha chacra, no hay grandes estancias; me crié en un lugar donde había muchos cerdos y ahora prácticamente soy el único que queda”.

“Cuando cambió el gobierno habían quedado dos o tres pero ya no están. Tengo hectáreas dedicadas al maíz y soja (para el consumo de sus animales) pero no me alcanza. Estoy entre 100 y 110 capones mensuales, lo que significa tres cargas...

**SOMOS LA IMPRENTA
MAS ELEGIDA**

Experiencia **SMART PRINT**
La marca más inteligente es hacer elegir tu imprenta.

INGRAF
INDUSTRIA GRAFICA

Comercialización: San Martín 985, Río Cuarto, Córdoba, X5800D15. Líneas rotativas (0358) 452 105 1. WhatsApp: 3584206788
Planta Industrial: Mugnini 1037. WWW.IMPRENTAINGRAF.COM.AR



Los criadores de cerdos viven una acuciante situación.

Y estuve 38 días sin poder cargar porque a la persona que yo abastecía se le frenó la salida, cuando pudo me retomó las cargas y también largué algo para Buenos Aires”, relató.

“Hay ciertos criaderos que se han desacomodado bastante, por espacio, por atrasar los destetes y la parte productiva no está igual”, dijo, y advirtió que “el productor de cerdos no tiene una reserva importante como para decir me banco cinco a siete meses y después sigo”.

El consumo

Al analizar los hábitos de consumo, Irico sostuvo que “vivimos en el país de las vacas y la carne de cerdo es la tercera alternativa después de la vacuna y la de pollo. Si hay oferta de carne vacuna, la gente la elige, es una cuestión cultural”.

“Si la carne de vaca se pone difícil para el ama de casa, va al pollo y en tercer lugar viene al cerdo. Si bien es sustituta de la carne de vaca, la de cerdo se consume más que nada en ocasiones especiales como Navidad, Año Nuevo o algún otro festejo”, consideró.

Sobre esta abrupta caída en el consumo puso un ejemplo muy gráfico: “El cerdo se usa mucho para fiambres o embutidos... Y se pararon hasta las canchas de fútbol, nadie come un choripán, también se cortaron las reuniones sociales y no hay más picadas...”

“Desde hace tres años teníamos un veranito de dos o tres meses bien y otros dos o tres mal, pero ahora nos agarró esto, y no termina mañana, es-

tamos en una situación muy compleja que no sabemos cuándo termina”, aseveró.

Los productores nucleados en siete entidades y consorcios lanzaron una promoción de cortes de calidad premium a un precio especial, consistentes en cuartos traseros y delanteros de cerdo (paleta y jamón) que llegarán al consumidor a menos de 155 pesos el kilogramo.

Al respecto, Irico juzgó que “si hay un cartel que dice ‘oferta’ todos la miran, sirve pero no sé si en gran medida. El éxito sería que todo se encamine, que la exportación vuelva a traccionar”.

Sobre la intención de China de invertir en el sector porcino cordobés, indicó que “creo que está todo frenado, quizás el proyecto sigue pero la inversión no está”.

“Estamos viviendo un momento duro y va a ser más duro. Al productor de cerdo esto le va a pasar factura”, concluyó.





Sembrando Innovación,
Trabajo en Equipo y
Efectividad


ARGENTINA

ganadería

Córdoba gestiona exportaciones de despojos y menudencias a China

El Ministerio de Agricultura y Ganadería solicitó a la Nación la ampliación de protocolos para poder enviar esos subproductos al país asiático

El ministro de Agricultura y Ganadería de la Provincia, Sergio Busso, inició gestiones ante las autoridades nacionales para que la industria del sector porcino cordobés pueda exportar despojos y menudencias al mercado chino.

La Asociación de Frigoríficos e Industriales de la Carne (AFIC), le pidió formalmente a través de una nota al titular de la cartera productiva local, que inicie las tratativas para que el Servicio Nacional de Sanidad y Calidad Agroalimentaria (Senasa) amplíe los actuales protocolos de sanidad entre los dos países, a los fines de contar con la posibilidad de ingresar al estado asiático los subproductos mencionados.

Actualmente, el acuerdo comercial con China en lo referido a producción de carne porcina, incluye cortes de carne sin pata, sin cabeza ni menudencias, y lo que se pretende es que éstos puedan comercializarse.

Por ese motivo, Busso mantuvo contactos con autoridades nacionales informando del pedido de los dirigentes empresarios locales. En las últimas semanas se produjo un fuerte cambio en todo el mundo por la pandemia del Covid-19 y nuestro país y la pro-

vincia de Córdoba no fueron ajenos a dicha situación.

Este pedido es uno de los resultados de las conversaciones que los referentes sectoriales vienen manteniendo con funcionarios provinciales de las distintas áreas y con Busso en particular, en la búsqueda de diferentes alternativas para sostener la actividad.

Se viene el Rosporc

Aun cuando no se conocen demasiados detalles, la Bolsa de Comercio de Rosario anunció que se pondrá en marcha el Rosporc, un mercado digital porcino de forma similar al Rosgan.

En su página web, Rosporc propone imaginar un mercado online donde todos los actores de la cadena de valor porcina se conecten para ofrecer y comprar su producción, de manera segura y confiable. Se trata de "una plataforma que agiliza las operaciones, que ofrece nuevas oportunidades a los productores y mayor previsibilidad a la industria".

Es un **\$uper precio.** Estás en **SUPER TOP**

OFERTAS TODO EL AÑO. Ahorrá y comprá más!

Río Cuarto	La Carlota
Villa María	Cura Brochero
Mina Clavero	Merlo (San Luis)
Laboulaye	General Cabrera
Huinca Renancó	Bell Ville

ganadería

La cadena cárnica: el “espejismo” de la faena y los problemas sin resolver

La Federación de Industrias Frigoríficas expuso los múltiples problemas que afectan la rentabilidad y la sustentabilidad tanto de los ganaderos como de la industria

“La faena de abril fue alta porque hubo más días hábiles, pero en realidad hubo una reducción del trabajo diario en los frigoríficos así como menos participación de la exportación en el negocio. La demanda interna por fortuna absorbe todo lo que se le ofrece pero ajusta por precios y eso afecta a toda la cadena productiva que sigue enfrentando problemas de pendiente y necesaria solución, entre otros, los fiscales”, afirmó Daniel Urcía, presidente de la Federación de Industrias Frigoríficas Regionales Argentinas (Fifra).

En su editorial, Urcía consignó que “en abril la faena vacuna sumó 1,2 millón de animales y eso generó ciertas expectativas, pero nuestro análisis indica que en realidad cayó 5% respecto de los meses previos”.

“El crecimiento que el número absoluto tuvo fue consecuencia de que hubo más días hábiles, pero en realidad la faena diaria fue menor”, dijo.

Al respecto indicó que “cuando se pone la lupa sobre los datos de la faena del cuarto mes del año

nos encontramos con que hubo 22 días hábiles lo que determina una faena diaria de 53.126 animales. En marzo hubo 19 días de trabajo y en febrero 18, esto da cuenta de una disminución de la actividad de aproximadamente un 5% respecto de esos meses y podemos decir que se empata el registro de enero”.

En abril el consumo interno creció entre 4 y 5 kilos por habitante y se basa en el precio competitivo que tiene la carne vacuna respecto al resto de los productos alimenticios.

“La situación que vive el mercado local, la demanda interna, que absorbe más carne vacuna a precios convenientes para el consumidor, afecta particularmente al sector porcino y eso se refleja en la muy importante caída del valor del capón”, consideró.

Siguiendo con el análisis de lo ocurrido en abril con la faena vemos que la exportación, según el estudio hecho por el área de análisis económico del IPCVA, tuvo una participación en la produc-

foc seed

Facilitando el desarrollo de los nuevos sistemas agrícolas

BAYER DEKALB

Calle Pública 6025 - Río Cuarto (Cba.)

0358 - 4210478 / 154203776 / 154203306

administracion@focseed.com.ar

ción total del 22,3%, lo que fue inferior a marzo cuando llegó a 24,3% e incluso inferior a abril de 2019 cuando representó el 23,6%.

Por otro lado, el titular de Fifra expresó que “cantidad no es sinónimo de rentabilidad. El volumen ayudó a reducir costos y sirvió para amortiguar los efectos del coronavirus pero el escenario a futuro es absolutamente incierto. El valor de recupero de faena ha caído estrepitosamente, un cuero que representa un costo de disposición, pérdida de valor de menudencia, sebo y hueso, conllevan a que el matarife tenga que pagar por el servicio de faena y a que la industria también tenga mayores costos productivos”.

“El ajuste de precios de la carne y esa suba de costos se trasladó al precio de la hacienda en mayor medida que al precio de venta al público. En ese marco la suba en los valores del pago a cuenta de IVA, herramienta ideada para controlar la marginalidad, complica aún más la situación del titular de faena generándole saldos técnicos de ese impuesto”, agregó.

Por otra parte, dijo que “las empresas han asumido el costo de afrontar los salarios del personal en riesgo (por razones de edad o de salud) y sacrificado kilogramos de producción para permitir el trabajo con mayor distanciamiento y todo el costo que ello significa ha sido absorbido por el sector empresario”, indicó.

Para completar el cuadro de complicaciones



Daniel Urcía, presidente de Fifra.

hizo referencia “al problema logístico por falta de contenedores y capacidad en buques lo que ha hecho que la demanda por uso de almacenamiento de frío haya crecido notoriamente, con costos en alzas y precios de venta en baja”.

“Todo este cuadro de situación nos lleva a decir con convicción que el número de faena de abril es sólo un espejismo de la verdadera situación en que se encuentra el sector, que termina perjudicando a los eslabones productivos: al ganadero que asume el riesgo productivo y que no obtiene la recompensa correspondiente sino que sufre el traslado de los problemas internos al precio de la hacienda pero también al sector frigorífico por todo lo enumerado anteriormente, problemas que requieren no sólo atención sino sobre todo de resolución”, concluyó Urcía.



LA NEGRITA

CENTRO DE INSEMINACIÓN ARTIFICIAL

Venta de Semen y Reproductores / Transferencia embrionaria

Tel.: (0358) 154116778

“Algo huele mal”, asegura CRA

El siguiente es el comunicado difundido por Confederaciones Rurales Argentinas (CRA).

“El campo se pone en sus espaldas una vez más a la Argentina, porque en gran medida, la suerte de la misma, en el plano productivo-económico y por ilación, el social, depende de aquello que como conjunto y sociedad sabemos hacer mejor, y eso es el resultado de las cadenas agropecuarias argentinas. No lo dice un sector, lo muestran los números actuales, recientes e históricos; lo dice el mundo, lo dice un ex presidente de Uruguay, quien no puede ser tildado de capitalista, desde el otro lado del charco.

Medida tras medida, globo de ensayo tras globo de ensayo, “en diciembre que el trigo no va a alcanzar, en enero que hay que cerrar la exportación de carne, después la Junta Nacional de Granos, las idas y vueltas con el Mercosur, y ahora no hay créditos para el Campo”, una tras otra, la cadena de desaciertos, yerros y errores de diagnósticos, sea por falta de conocimientos del sector, por idoneidad o por intencionalidad. Se van acumulando uno tras otro sumando incertidumbre al único sector activo de la economía, que por sus características propias, por su capacidad y por el contexto mundial aparece como la nave insignia para poder atravesar este temporal global.

El propio Ministerio de Agricultura de la Nación indica que la liquidación de cereales y oleaginosas en su comparativa interanual rubrica una brecha positiva de diez puntos (48% vs 38% del año anterior), que ya se liquidó, anticipadamente una proporción grande de la cosecha; y es que el campo responde con intención de siembra, con cosecha y con recursos, manteniendo vivo el pujante corazón de nuestro interior productivo. Basta solo andar por las rutas de nuestro país para ver camiones, cosechadoras, tolvas y todo el andamiaje productivo del sector en movimiento.

Las estadísticas sirven para reflejar la realidad y

a veces, para distorsionarla. Aristóteles decía “la única verdad es la realidad”, y la realidad es que un sector que enfrenta tasas impositivas confiscatorias, tipos de cambio efectivos totalmente desacoplados con la realidad, políticas de Estado adversas, ausencia de planes de desarrollo estatal y es blanco de ataques sistemáticos de inútiles crónicos; es hoy, lo fue ayer y lo será mañana el único capaz de sentar las bases del desarrollo social, como fue en Australia, Canadá o Nueva Zelanda por nombrar algunos casos.

Sin embargo, hoy nos encontramos nuevamente con normativas que diseñadas sobre una planilla de Excel, no tienen en cuenta las características propias, las dinámicas productivas y de integración de cadena del principal aportante de divisas de exportación, dejándolo fuera de juego en la posibilidad de obtener créditos a tasas lógicas para las actividades productivas, es decir para la generación de empleo genuino.

Los años, las experiencias, la suma de batallas afrontadas nos dicen que algo huele mal, nos cortan el crédito por un lado, por otro aparece un antagonista de un viejo pedido del sector (los créditos a valor producto) solo que la herramienta que emerge es un DIVA (depósito de interés variable) “Plazo Fijo a Valor Producto”, y simultáneamente, cual si obedeciera a una estudiada y premeditada estrategia de pinzas en un tablero de ajedrez, llegan comunicaciones de corredores y exportadores solicitando la pesificación inmediata de los contratos de venta de cereales y oleaginosas. No está demás decir que semejante situación no hace más que agredirnos el intelecto.

La realidad puede analizarse de diferentes maneras y una de ellas nos lleva a la Fábula de “La Rana y el Escorpión” de Esopo.

Si esto se concreta, todo terminará como en la Fábula de Esopo y una vez más, “La Rana y El Escorpión” habrán explicado la realidad”.



vida empresarial

En medio de la pandemia, Bio4 se reconvierte y produce alcohol

La decisión de la firma se debe principalmente a la caída en la demanda de bioetanol, pero también para hacerle frente a la emergencia sanitaria



Bio4 realizó una fuerte inversión para la ampliación de su planta.

Ante el derrumbe del mercado de combustibles y con el objetivo de colaborar en la emergencia generada por la pandemia de coronavirus, la empresa Bio4 en sólo 30 días diversificó su producción para entregar ahora alcohol enriquecido para el mercado de sanitizantes.

Las etaloneras de la provincia de Córdoba fueron arrastradas a una fuerte crisis y a la parálisis de sus plantas de producción. Por eso Bio4 presentó una nueva inversión en equipamiento que permitirá diversificar sus procesos.

Al recibir a autoridades provinciales y municipales, encabezadas por el vicegovernador Manuel Calvo y el intendente Juan Manuel Llamosas, el presidente de la empresa, Manuel Ron, explicó que se incorporó tecnología de punta surgida en India que lidera la ingeniería para el sector a nivel mundial.

En medio de esa expansión, que reportó una inversión superior a los 4 millones de dólares, llegó la pandemia y entonces una parte de esa ampliación terminó destinándose a alcohol etílico.

“Lo hicimos en 30 días, un proceso que naturalmente llevaría mucho más tiempo. Y eso fue posible por el equipo que tenemos en la empresa que trabajó incesantemente para alcanzar este logro”, explicó el directivo de la industria local que nuclea a productores agropecuarios que decidie-

ron avanzar en la integración de eslabones, desde la semilla hasta la producción de alcohol, burlanda para feedlots y energía eléctrica.

El vicegovernador Calvo expresó que “vemos, aun en la pandemia, la fortaleza institucional que tiene nuestra provincia para transformarse en medio de la adversidad”. Y agregó: “Esto nos permite medir el valor que tenemos los cordobeses para encarar las situaciones con resolución, con ingenio y fundamentalmente con gran responsabilidad social empresaria”.

“Es el caso de Bio4, que con esta reconversión hoy está aportando, y mucho, al sistema sanitario argentino”, añadió Calvo, al tiempo que agradeció a los responsables de la firma en nombre del gobernador Juan Schiaretti.

El sector etanolero lleva mucho tiempo pidiendo por un aumento en el corte de los combustibles del actual 12% al 15%.

En este sentido, durante la recorrida por las instalaciones de la planta, Calvo ratificó el objetivo trazado por el gobierno provincial de acompañar los pedidos del sector del bioetanol, trabajando junto a la Nación para elevar el corte de los bio-combustibles del 12 al 15%, lo cual redundará en más trabajo para los cordobeses y para las plantas de este tipo radicadas en la provincia.

Somos Finarvis YPF Agro, estamos junto al campo. Somos parte de él

Fertilizantes | Protección de cultivos | Semillas | Combustibles | Lubricantes

YPF
agro

Finarvis S.R.L.



Fertilizantes



Protección de cultivos



Semillas



Combustibles



Lubricantes

Finarvis | **YPF**
agro

Ruta 8 Km 606,8 Río Cuarto, CBA CP: 5800 - 0358-4644070 - 0358-154817958
Fulvio Zamboni 610 V. Mackenna, CBA CP: 6140 | www.finarvis.com.ar

del campo a la góndola

La brecha de precios entre origen y destino aumentó un 9,2% en abril

En promedio, los consumidores pagaron 4,8 veces más de lo que cobró el productor en la tranquera de sus campos, reveló un estudio de la CAME



La brecha de precios entre lo que pagó el consumidor y lo que recibió el productor en el campo subió 9,2 por ciento en abril, respecto de marzo pasado, según informó la Confederación Argentina de la Mediana Empresa (CAME).

En ese sentido, hubo 9 productos con bajas de brechas y 16 con alzas, y las subas superaron además a la magnitud de las bajas.

En promedio, los consumidores pagaron 4,8 veces más de lo que cobró el productor en la tranquera de sus campos, cuando en marzo la diferencia fue de 4,4 veces y en febrero de 4,7.

La brecha de precios para el promedio de los 25 principales productos agropecuarios que mide el Índice de Precios en Origen y Destino (IPOD) de CAME cortó una racha de tres meses en baja, para subir 9,2% en abril y ubicarse en el segundo valor más alto del año.

El aumento se explica porque los precios de destino subieron muy por encima de los precios al productor.

En origen, la variación mensual promedio de los precios registró una suba del 1,99%, mientras que en destino los comercios minoristas midieron un aumento del 8,8% y los hipermercados, otra del 11,75%.

Agricultura y ganadería

En abril, el IPOD agrícola subió 9,2% y la brecha

para esos productos promedió en 5,07 veces, ubicándose 15,8% abajo del mismo mes del año pasado.

El IPOD ganadero trepó 9,2% también (a 3,7 veces) y se colocó 0,8% debajo del mismo mes de 2019.

La participación del productor en el precio final descendió a 24,3%, es decir, 6,2% debajo de marzo.

La naranja, cuya brecha había caído 72,3% en marzo, creció 119,6% en abril, seguida por el repollo (+33,9%) y el brócoli (+29,6%).

En origen, la variación mensual promedio de los precios registró una suba del 1,99%, mientras que en destino los comercios minoristas midieron un aumento del 8,8% y los hipermercados, otra del 11,75%.

“En abril, no hubo ningún producto con brecha de dos dígitos, por segundo mes consecutivo. La brecha mayor se detectó en el zapallito, donde el precio se multiplicó por 9,5 veces desde que salió del campo”, precisó la CAME en su informe.

Le siguieron, más atrás, el limón (9,4 veces), la naranja (8,25 veces) y la pera (7,88 veces).

En tanto, los productos con menores brechas fueron: el pollo (2,35 veces), la frutilla (2,64 veces), el repollo (2,8 veces), el huevo (2,97 veces) y la lechuga, con una brecha de 3 veces.

seguridad rural

La responsabilidad del productor, clave en la prevención del delito

Se promueve una campaña de concientización, con grupos de whatsapp para advertir movimientos extraños y una fluida comunicación con la Patrulla Rural

En los lugares donde actúa la Patrulla Rural los índices delictivos bajaron notoriamente, aunque se necesita un mayor compromiso y responsabilidad de los productores para evitar los robos en los campos.

Así lo entiende el productor Hugo Príncipe, miembro de la Comisión Directiva de la Sociedad Rural de Río Cuarto, quien promueve los grupos de whatsapp entre los vecinos y la Patrulla Rural para advertir los movimientos extraños en los caminos rurales.

“En nuestro caso somos unos 70 vecinos que tenemos un grupo y si vemos algo raro nos comunicamos. Así en vez de dos policías somos 70 quienes custodiamos los establecimientos rurales”, señaló.

Consideró que si todos trabajan de igual manera se va a bajar mucho más aún el índice de delitos, y puso como ejemplo la zona donde tiene su campo, donde “hace varios años que no tenemos

problemas” porque la Patrulla Rural hace un correcto trabajo.

“No cuesta nada, la misma policía nos dice que los llamemos”, indicó.

Asimismo, sugirió que para profundizar la prevención los productores deberían pedir certificados de antecedentes a quienes contraten para realizar trabajos temporarios en el campo.

Por otra parte, Príncipe reconoció que en algunas zonas se produjeron casos puntuales de delitos rurales, aunque ocurrieron principalmente en lugares donde no hay presencia policial.

“Sé que hay reclamos por problemas de inseguridad pero puntualmente habría que estudiar cada caso, porque no todos son iguales”, manifestó.

“Los delincuentes saben dónde funciona la Patrulla Rural, estamos cubiertos, entonces comienzan a trasladarse a otros lugares, van migrando y operan donde no hay controles”, señaló, al tiempo

REMATES DE HACIENDAS GENERALES
EL 3º MIÉRCOLES DE CADA MES EN RÍO CUARTO

REMATES DE HACIENDAS GENERALES
EL 4º MIÉRCOLES DE CADA MES EN ALEJO LEDESMA

VENTAS DIRECTAS

TRABAJAMOS TODOS LOS DÍAS
A LA PAR DE NUESTROS CLIENTES
DANDO RESPUESTAS RÁPIDAS Y EFICIENTES
A SUS NECESIDADES, AGILIZANDO
LOS MEJORES NEGOCIOS.

**ARIEL
SAENZ
& CÍA** CONSIGNATARIA
DE HACIENDA

WWW.ARIELSAENZCIA.COM

SUIPACHA 304 ESQ. O'HIGGINS
RÍO CUARTO
TEL: (0358) 4647456



La Patrulla Rural cumple una importante misión.

que consideró necesario reactivar la vigilancia en los sectores más desprotegidos.

En algunos puntos específicos donde no hay presencia policial, los malvivientes ingresaron a los campos y faenaron algunos animales. Por eso, remarcó la necesidad de una concientización entre los productores de armar grupos de whatsapp para advertir toda presencia extraña en los

caminos rurales.

Uno de los principales problemas es que numerosos campos, dedicados exclusivamente a la agricultura, no están habitados, o los dueños y encargados van esporádicamente. "Es un tema que existe, la gente va dejando las puertas abiertas..."; concluyó.

AGROVETERINARIAS VASQUETTO

**ALIMENTOS BALANCEADOS
CONCENTRADOS
PARA BOVINOS Y PORCINOS
MEDICAMENTOS
POR MAYOR Y MENOR**

**ACOPIO
DE CEREALES
Y OLEAGINOSAS**

ventas@vasquetto.com.ar
Alvear 1700 - Río Cuarto
0358 4636444

**VASQUETTO
NUTRICION ANIMAL**

www.vasquetto.com.ar

PROMOCIÓN PRE-CAMPAÑA



¡FINANCIACIÓN A DOS COSECHAS!



MONOTOLVAS - CABEZALES MAICEROS - EMBUTIDORAS



WWW.TODOCAMPOSRL.COM



TEL: (0358) 4890191 / 4890057 - SARMIENTO Y MORENO - LAS ACEQUIAS
VENTAS:  (0358) 156014152 - REPUESTOS: (0358) 156015445