

LA
REVISTA
DE LA

RURAL



El stock bovino crece pero aún está lejos de los niveles históricos



Las lluvias apuntalan los cultivos en la región

Se elige la nueva Comisión Directiva

SOMOS LA MEJOR SOLUCIÓN PARA TUS MAÍCES DE SEGUNDA



NUTRICIÓN ANIMAL

NUEVO LOCAL COMERCIAL

*Encontranos de Lunes a Viernes
de 8:00 hs. a 18:00 hs.*

LA NUTRICIÓN DEL FUTURO · HOY




AGRO IMPERIO

BUTEN
FEEDS


nutrifams

Ruta A 005 km 25 | Colectora Oeste
Río Cuarto, Cba.

4 - EDITORIAL: El valor del diálogo y la necesidad de tener un horizonte previsible

8 - El jueves 25 se realiza la asamblea para elegir la nueva conducción

10 - El stock bovino crece, pero aún está lejos de los niveles históricos

12 - De los temores a la esperanza: las lluvias apuntalaron los cultivos

15 - En dólares, la cosecha aportaría un 34% más que el ciclo anterior

19 - Francisco Chiesa, pasión por el campo y un fuerte compromiso

22 - Inscripciones abiertas para la terapia asistida con caballos

24 - Quincho para socios: el avance de obras supera el 70 por ciento

28 - Ante los ataques, CRA afirmó que el campo no es formador de precios



Pág. 24



M RUBEN MARCONI

Amplio stock de repuestos originales a precios oficiales de fábrica" "Servicio pos-venta propio"

CONCESIONARIO OFICIAL

M
E.B. BEITTI
Librería - Servicios

(0358) 4700452 / 4629706 - ventas@rubenmarconi.arnetbiz.com.ar - Ruta A005 KM 3 - Río Cuarto

El valor del diálogo y la necesidad de tener un horizonte previsible

El compromiso del presidente Alberto Fernández de no subir los derechos de exportación ni intervenir los mercados constituye un punto de partida que puede conducir a la búsqueda de consensos para producir más y con calidad, incrementar las ventas al exterior y abastecer adecuadamente al mercado interno, siempre que el diálogo sea fluido y las medidas que se adopten no sean inconsultas.

Después de las fuertes advertencias al campo de diversos funcionarios y del propio Presidente, no deja de ser un aliciente la reunión que mantuvo el primer mandatario con la Mesa de Enlace.

Los referentes del campo salieron a explicar por distintos medios que los productores no son formadores de precios y que los aumentos en los alimentos encuentran distorsiones en otros eslabones de la cadena comercial y, fundamentalmente, en los altos índices de inflación que erosionan el poder adquisitivo de la ciudadanía.

Si bien la reunión dejó buenas sensaciones para restablecer el diálogo, el campo no deja de sostener sus principios básicos en defensa del productor, con la convicción de que su aporte para contribuir con el país y la mesa de los argentinos es por demás generoso, con una transferencia superior a los 100 mil millones de dólares al Estado desde la instauración de las retenciones, sin que se haya rendido cuentas del destino de ese aporte extraordinario.

La reafirmación de que el productor no es formador de precios, que los granos tienen escasa incidencia en el valor final de los alimentos, que la suba de éstos obedece a otras distorsiones y que su contribución al Estado es fabulosa se puede graficar con algunos ejemplos.

Retenciones.- De los 50 países que más exportan, sólo 5 aplican retenciones: Indonesia, Rusia, Hungría, Argentina y Kazajistán, ubicando a nuestro país en el podio de los derechos de exportación, con alícuotas del 33% para la soja y del 12% para maíz y trigo, según el informe de Index Mundial. Esto resta competitividad y la posibilidad de incorporar más tecnología para una mayor y mejor producción.

Precios.- Desde distintos sectores del Gobierno se alienta un “desacople” de los precios internacionales y los locales. Este desacople se da con creces en el caso del productor primario debido a las retenciones y a la política cambiaria. A valor actual, recibe 29.200 pesos por tonelada de soja, ya que se le paga a un dólar oficial y con 33% de retenciones. En cambio, sin los derechos de exportación y con un dólar de mercado (Bolsa, contado con liqui o solidario) le correspondería percibir más de 70 mil pesos por tonelada.

Brecha.- La brecha de precios de la tranquera a la góndola subió fuertemente en y se ubica en 5,51 veces promedio. Es decir que el productor recibe 10 pesos y en la góndola ese producto se vende a 55,10.

Impuestos.- La presión tributaria es la que mayor incidencia tiene en la formación de precios, más aún cuando el gobierno decidió restituir el IVA a los alimentos. El 41,3% del valor final de un producto son impuestos. Es decir que de una compra de 3.000 pesos, más de 1.200 son de carga fiscal. Por eso es necesario revisar y sincerar toda la cadena de comercialización. El campo sigue apostando al diálogo y sólo persigue un horizonte de previsibilidad que le permita incorporar tecnología y realizar inversiones para producir un shock productivo, para que ingresen los dólares que tanto necesita el país y para abastecer con calidad la mesa de todos los argentinos.

El Director

LaREVISTA
RURAL 

Av. Sabattini 3801 Tel. 4646691/0757

Pag Web: www.sruralrc.org.ar

Mail: srrc@sruralrc.org.ar

Publicidad: comercialruralrc@intercity.net.ar

staff

Director: David Tonello, presidente SRRC

Comité Editor: Comisión Directiva SRRC

Redacción y edición: Alberto Llobell

Diagramación: Débora Vicario

Producción comercial y diseño publicitario:

Comercio e Industria SRRC

Impresión: INGRAF



CORDOBESA AGRO

**FINANCIACIÓN
HASTA 180 DÍAS**

TASA 0%

Más info en www.bancor.com.ar



bancor

FINANCIACIONES CORRESPONDIENTES A CARTERA COMERCIAL. Tasa Fija Nominal Anual (TNA): 0%, Tasa Efectiva Anual (TEA): 0%. Para Personas Humanas menores a 65 años: Costo Financiero Total Nominal Anual (CFT): 1,87% en base a TNA, costo de seguro de vida por saldo deudor del 0,30% y gasto de resumen de \$18. Para Personas Humanas mayores de 65 años: Costo Financiero Total Nominal Anual (CFT): 0,30% en base a TNA, costo de seguro de vida por saldo deudor del 0,40% y gasto de resumen de \$18. Para Personas Jurídicas: Costo Financiero Total Nominal Anual (CFT): 0,22% en base a TNA y gasto de resumen de \$18. El otorgamiento de la financiación y monto de la misma están sujetos a calificación crediticia y al cumplimiento de condiciones comerciales y requisitos de elegibilidad definidos por el Banco de la Provincia de Córdoba S.A., normativas crediticias y demás condiciones establecidas por el BCRA. Para más consultas ingresar en www.bancor.com.ar. Banco de la Provincia de Córdoba S.A., CUIT 30-8902898-0, San Jerónimo 186, Córdoba.



Biofarma

**Una verdadera organización
al servicio de la nutrición animal.**

www.biofarmaweb.com.ar





Sembrando
Innovación,
Trabajo en Equipo
y Efectividad


ARGENTINA

vida institucional

El jueves 25 se realiza la asamblea para elegir la nueva conducción

Ese día, a las 19, tendrá lugar en la sede de la Sociedad Rural de Río Cuarto la elección anticipada de la nueva comisión directiva, cuyo mandato será por el término de dos años

En un nuevo paso institucional dentro de su rica trayectoria, la Sociedad Rural de Río Cuarto celebrará el jueves 25, desde las 19, la asamblea general ordinaria para elegir la nueva comisión directiva.

La siguiente es la convocatoria a Asamblea General Ordinaria, que fue oportunamente publicada por los canales correspondientes.

Señor Asociado:

Lo invitamos a participar de la Asamblea General Ordinaria, que se realizará el 25 de febrero 2021, a las 19 hs., en forma virtual y presencial (dependiendo de la situación sanitaria por pandemia en esa fecha) en las instalaciones de la entidad, ubicadas en Av. Sabattini 3801, a fin de tratar el siguiente

ORDEN DEL DÍA

- 1- Designación de 2 socios para firmar el acta.
 - 2- Consideración de memoria, balance general, cuadro de recursos y gastos, cuadros y anexos e informe de la Comisión Revisora de Cuentas, correspondientes al ejercicio cerrado al 31 de octubre del 2020.
 - 3- Elección (anticipada) de Comisión Directiva por el término de dos (2) años (Art. 13º estatuto vigente).
 - 4- Elección (anticipada) de Comisión Revisora de Cuentas, 2 (dos) titulares y 1 suplente, por el término de un año. (Art. 26º estatuto vigente).
 - 5- Cuota Social.
- Ing. Agr. Heraldo Moyetta Secretario SRRC
Lic. David Gustavo Tonello Presidente SRRC



David Tonello, presidente de la Rural.

Un año atípico

La actual conducción encabezada por David Tonello tuvo que atravesar un año difícil, signado por la pandemia, que obligó a suspender la mayoría de las actividades previstas para el 2020, como por ejemplo la tradicional Exposición Nacional Ganadera, Comercial, Industrial y de Servicios, que anualmente es visitada por unas 100 mil personas.

De esta manera se abrió un nuevo horizonte, con un arduo trabajo gremial ante las desacertadas decisiones del gobierno (suba de retenciones, marginación de los productores de las líneas de créditos accesibles, intentos de expropiación de una empresa agroexportadora y de intervenir los mercados, etc...), pero también con un fuerte

Ferrialvarez

www.ferrialvarez.com.ar

Tel/fax 0358 4645307/6283/7319 - ferrialvarez_1@incmail.com

La VD² es MOVIMIENTO MOVETE

RADIO ELECTRON
www.radioelectron.com
registro de RecElec

C. Central, Cabrera 726
Iluminación, San Martín 345
C. de Distribución,
José Mármol 658
0358 4635900

compromiso social ante la emergencia.

En este caso, la Rural se puso a disposición del comité de emergencia sanitaria y cedió su salón principal para convertirlo en un centro de aislamiento, al tiempo que trabajó junto al Municipio y otras instituciones en campañas para confeccionar barbijos, batas y cofias para los equipos de salud, que pusieron cuerpo y alma en la lucha contra el coronavirus.

Pero surgieron otras adversidades donde la institución tuvo que asistir a socios y productores en general. El caso más agobiante fue la decisión del gobierno de San Luis de bloquear sus accesos, impidiendo trabajar campos propios o en alquiler en la vecina provincia.

Además de asistirlos en los test obligatorios y en la documentación requerida por la administración de Alberto Rodríguez Saá, se presentó un amparo judicial contra esa arbitraria medida. Tras un fallo favorable en la Justicia Federal de Río Cuarto para que se liberen los accesos, la Justicia de San Luis avaló lo actuado por su provincia durante la pandemia, por lo que el caso llegó hasta la Corte Suprema de Justicia de la Nación.

También, ante el desastre productivo y ambiental por los incendios en el sur provincial, que devoraron miles de hectáreas, se desarrolló entre socios y particulares una campaña para aliviar la situación de los productores afectados, con la donación de rollos y alimentos para el ganado.

Pese a la imposibilidad de realizar eventos de carácter masivo, atendiendo a la necesidad y la predisposición de los cabañeros de la provincia se realizó con éxito una exposición de bovinos, de manera virtual; luego se desarrollaron la muestra de ovinos y porcinos, los remates del Test Pastoril del Río Quinto y el concurso de novillos terminados.

Uno de los proyectos más ambiciosos de la actual gestión es poder contar en el predio de la Rural con un colegio secundario de orientación agro-ambiental. Este ímpetu se vio frenado ante el cierre de los organismos oficiales durante la pandemia, aunque la coordinación del proyecto, los miembros de la comisión directiva y los equipos técnicos continúan trabajando denodadamente en pos de ese objetivo, esperando reanudar las gestiones lo más pronto posible.

La comisión saliente

La siguiente es la comisión directiva que viene rigiendo los destinos de la Rural hasta la realización de la asamblea del jueves 25:

Presidente: David Tonello



Heraldo Moyetta, actual secretario.

Vicepresidente 1º: Francisco Demarchi

Vicepresidente 2º: Ernesto Monchietti

Tesorero: Carlos Julio Echenique

Protesorero: Laureano Muguza

Secretario: Heraldo Moyetta

Prosecretario: Alfredo Castañeira

Vocales titulares: Omar Barlasina, Ernesto Monchietti, Ana Laura Vaschetto, Laureano Muguza, Martín Sentous, Alfredo Castañeira, Heraldo Raul Moyetta, Javier Augusto Rotondo, Roberto Quadrelli, Gilberto Migani, Carlos Sánchez, Fernando Lagos

Vocales suplentes: Marcelo Grumelli, Fernando Pagliarici, Hugo Príncipe, Raúl Moyetta

Tribunal de Cuentas: Gabriel Gatti, Franco Mugnaini, Eduardo Zacchi.



El stock bovino crece, pero aún está lejos de los niveles históricos

Se observa un lento repunte en nuestra zona, según los datos de las campañas de vacunación brindados por la UEL Centro del Sur y Comechingones. En siete años creció un 10 por ciento.

El stock vacuno en la región repuntó un 10 por ciento desde el 2013 hasta la actualidad, aunque aún está muy lejos de los niveles históricos de comienzos del milenio, de acuerdo con los datos suministrados por la Unidad Ejecutora Local (UEL) Centro del Sur y Comechingones, sobre la base de las sucesivas campañas de vacunación contra la aftosa.

El coordinador de vacunación de la UEL, José Luis Cocco, detalló que en el 2020, en la primera campaña -donde fueron vacunados todos los bovinos- el stock alcanzó las 127.142 cabezas contra las 115.881 que había en el 2013, lo que representa un incremento del 9,7 por ciento.

En la segunda campaña del año pasado, que no abarcó toros ni vacas, fueron inoculados 81.033 animales, unos dos mil menos de lo previsto debido a la mortandad que hubo por los voraces incendios en las sierras del sur.

El daño productivo causado por las políticas erráticas para el sector ganadero fue contundente: en los albores del milenio en la jurisdicción de la UEL había unas 145 mil cabezas, sin contar con el Plan de Las Acequias, que ahora sí está contemplado y el stock apenas supera los 127 mil animales.

El análisis de Moyetta

Raúl Moyetta, presidente de la UEL Centro del Sur y Comechingones y reconocido productor ganadero, explicó que cuando se impulsieron pre-

cios máximos a la hacienda comenzó a bajar el stock. "Se perdieron más de 12 millones de cabezas que no se lograron recuperar. Hay un leve repunte pero no deben ser mucho más de 3 millones de cabezas".

"El resto no creo que se pueda recuperar porque hacer un plantel de madres hoy es prácticamente imposible, y aquel que se desarmó no se arma más", manifestó.

En cuanto a este paulatino repunte consideró que "es más por los feedlot que por la cría, con esto no quiero decir que no se haya intensificado algo la cría, porque el ganadero que tiene un plantel lo agrandó, pero no hubo colonos que no tenían nada y de golpe se hicieron ganaderos".

La política en las épocas del kirchnerismo desalentó a los productores y muchos se desprendieron de sus planteles y se volcaron decididamente a la agricultura, por lo que se dismantelaron corrales y molinos, tornando muy difícil un regreso a la actividad.

Al respecto, Moyetta se preguntó cuánto cuesta hacer un ternero. "Hay que tener la madre, el toro o inseminación y nueve meses de gestación, después seis meses para un destete y hacen falta seis meses más para tener una vaquilloncita o un novillito. Se van por lo menos de dos a dos años y medio".

"La realidad no es la misma para el ganadero que para el agricultor, que siembra soja o maíz y a los seis meses la cosecha", señaló.

No obstante, como ganadero de alma aplica "el

BYC
BRESSAN
& COMPAÑÍA
Comercialización de
Hacienda y Cereales

Casa Central Río Cuarto (Cba):
Bv Mugnaini 40 - Piso 4 - Telefax 0358 464 4676/5968
Sampacho (Cba):
Hipólito Yrigoyen 356 - Tel 03582 439140
Chajarí (ER):
Urquiza 1080 - Tel 03456 420027
San Luis:
Maipú 697 - Tel 0266 4422797
www.bressanycompania.com.ar





José Luis Cocco, coordinador de vacunación, y Raúl Moyeta, presidente de la UEL Centro del Sur y Comerchingones.

concepto de nuestros viejos que la ganadería es la caja de ahorro”, porque “si tenés ganadería siempre hay un recurso, es un fondo de reserva, siempre va a quedar el respaldo de que lo vas a reponer porque no se vende todo, sino la producción para capitalizarte”.

También el largo ciclo de la ganadería en tiempos de economía frágil y cambiante es otro obstáculo, que genera preocupación e incertidumbre. “Nos pasó muchas veces que se cría un animal con una estabilidad económica y en el medio te ponen precios máximos, lo que origina una pérdida fuera de lugar”, reflejó Moyetta.

En cuanto al debate sobre el precio de la carne, expresó: “Si quieren controlar me parece bárbaro, pero que lo hagan como se tiene que hacer. Por ejemplo si un productor vende un novillo a 150 pesos promedio el kilo, de ahí para adelante fíjense en la cadena a ver dónde está la distorsión. Y gran parte son impuestos, por esa razón no quieren investigar...”

“Aquellos que no generan actividad económica buscan todos estos artilugios porque no saben lo que es tener empleados, un capital, moverte para todos lados y comprar”, concluyó.

LA EVOLUCIÓN DEL STOCK

Año 2013: 115.881 cabezas

Año 2014: 111.914 cabezas

Año 2015: 112.380 cabezas

Año 2016: 120.099 cabezas

Año 2017: 123.023 cabezas

Año 2018: 124.108 cabezas

Año 2019: 123.106 cabezas

Año 2020: 127.142 cabezas

Fuente: UEL Centro del Sur y Comerchingones, de acuerdo con los datos de las sucesivas campañas de vacunación contra la aftosa.

De los temores a la esperanza: las lluvias apuntalaron los cultivos

En nuestra región se augura una buena cosecha de maíz y soja. También la siembra de sorgo creció fuerte y no alcanzaron las semillas. El girasol recupera hectáreas



Las buenas precipitaciones de enero potencian los rindes en la soja.

Después de la sequía del invierno que malogró la siembra de trigo y los cultivos de cobertura, y la prolongación del fenómeno Niña en la primavera, las abundantes lluvias volvieron a hacerse presentes en nuestra región, apuntalando la campaña gruesa y permitiendo albergar esperanzas de una gran cosecha.

El ingeniero agrónomo Alfredo Castañeira planteó que “el año arrancó complicado con una primavera seca y mucha superficie que se iba a

destinar a maíz de primera se pasó a maíz tardío; en la zona de Río Cuarto y a 100 kilómetros la mayoría es maíz tardío”.

“Tuvimos un enero como hace varios años que no se veía, con más de 150 milímetros de precipitación. El que alcanzó a sembrar maíz de primera creo que va a tener muy buenos rindes, y los maíces tardíos están entrando en floración, la mayoría con un perfil lleno y con un alentador pronóstico”, señaló.



En cuanto a la soja, Castañeira –miembro de la comisión directiva de nuestra entidad- trazó un panorama similar porque las buenas lluvias y las temperaturas no tan elevadas de enero permiten que los lotes ingresen en su “período crítico con buenas condiciones, no se ven estresadas”.

No obstante, manifestó que hubo “un ataque muy fuerte de bolillera, creo que general, por lo cual la mayoría de los productores tuvieron que realizar aplicaciones”.

A nivel provincial, la Bolsa de Cereales de Córdoba indicó que en el caso del maíz “las precipitaciones ocurridas en las últimas semanas lograron mejorar las condiciones generales de la mayoría de los cultivos que sufrieron un estrés hídrico severo al inicio de su ciclo. Aun así, algunos lotes ubicados al este y sureste de la provincia refieren síntomas de estrés hídrico y térmico leves”, indicó la entidad bursátil.

En general, el 91 por ciento de los lotes implantados con este cultivo se encuentran entre buen y excelente estado, de acuerdo con la valoración de la Bolsa.

Con respecto a la soja, el optimismo reina para el 85 por ciento del área sembrada. “Al igual que en maíz, las precipitaciones lograron recuperar al cultivo pero en algunos lotes particulares se reportaron síntomas de estrés hídrico y térmico leves”, señaló la Bolsa.

A nivel nacional, la Bolsa de Cereales de Buenos Aires destacó que “las lluvias acumuladas apuntalan la condición en cultivos de verano”, y citó puntualmente que mejoran las perspectivas de rinde de soja sobre parte de la provincia de Córdoba, Santa Fe y la zona núcleo.

“Temperaturas templadas, junto a las precipitaciones acumuladas durante el inicio del presente mes, mejoran la perspectiva de los rendimientos sobre el centro del área agrícola”, enfatizó la Bolsa porteña.

El fenómeno del sorgo

En el sur provincial y en San Luis creció considerablemente la superficie sembrada con sorgo, lo cual Castañeira adjudicó a una “cuestión de precios y de mercado”.

“El sorgo llegó a un muy buen precio y es un cultivo que en ambientes inferiores en calidad de producción se adapta muy bien”, indicó el profesional.

“Muchos se han volcado al sorgo y lo mismo ha



En el sur provincial y en San Luis el sorgo gana terreno.

pasado con el girasol, sobre todo en el oeste, en los ambientes de pie de sierra, hacia San Luis, donde por ahí la soja puede fracasar y estos cultivos se defienden un poco más”, agregó.

En el caso del sorgo, la demanda superó la provisión de semillas. Al respecto, el productor dijo que “no es un cultivo que a los semilleros los motive producir porque la superficie suele ser muy baja, en comparación con maíz y soja”.

Las semillas de sorgos resistentes fueron las primeras que se agotaron, y la mayor demanda se la adjudica a que la semilla es más económica, tiene un perfil tecnológico más bajo y por lo tanto el resultado económico es superior si se dan buenas condiciones.

También el ingeniero agrónomo se mostró sorprendido por la implantación de girasol, sobre todo hacia el oeste. “Desde Achiras y La Punilla hacia San Luis siempre se hizo girasol”.

Consideró que los productores habían dejado de sembrar girasol porque en precio no podía competir con la soja aunque en esta campaña “arrancamos con un panorama de seca y con precio de girasol bastante bueno, y creo que ese precio mejoró porque no hay superficie y las aceiteras tuvieron que salir a pagar un poco más, lo cual motivó a la siembra”.

Finarvis

YPF agro

CICLO DE FERTILIZACIÓN

Aplicación de
fertilizantes



Asesoramiento
técnico y muestreo
de suelo



Logística de
fertilizantes a campo



Mezclas físicas y
químicas



**TE ACOMPAÑAMOS EN TODO
EL CICLO DE TU CULTIVO**

En dólares, la cosecha aportaría un 34% más que el ciclo anterior

Se estiman que ingresarían divisas por 33,9 mil millones de dólares debido a las mejores perspectivas productivas y los precios récords para los últimos años



El precio del maíz se sostiene por la fuerte demanda china y por la caída del stock global.

Los agro-dólares apuntan alto este año y la cosecha podría aportar 33,9 mil millones en 2021, lo que representa un 34 por ciento más que el año pasado, debido a las mejores perspectivas productivas y el nuevo nivel de precios en el mercado mundial.

Así lo sostiene Juan Manuel Garzón, economista del Ieral (Fundación Mediterránea), quien destacó que la campaña agrícola avanza con muy buenas noticias para la economía argentina, según publicó Agrofy News.

En una nota editorial, Garzón señala que, luego de un cierre de año con buena parte de la región productiva en sequía y atravesando un macroclima dominado por el fenómeno Niña, las abundantes lluvias de enero y comienzos de febrero mejoraron en forma importante la condición de los suelos y el estado de los cultivos:

"Las proyecciones de producción se muestran más optimistas de lo que estaban semanas atrás y

los volúmenes a cosechar de los principales granos podrían no alejarse mucho de los logrados en la campaña previa".

Por otra parte, el arranque del 2021 ha sido excelente en materia de precios internacionales. Desde el Ieral remarcan que los valores se ubican en los niveles más altos de los últimos 7 años (en dólares corrientes), dominados por un ciclo alcista cuya profundidad y duración resulta difícil de determinar, dado que los fundamentos de mercado están repartidos.

"La superación de la pandemia, la recuperación económica global, la gran fortaleza de la demanda china y las bajas existencias de granos son los principales factores que presionan sobre los precios; pero también hay factores bajistas, básicamente la mejora del clima en Sudamérica y una cosecha 2020/2021 que se va afirmando en los dos líderes productivos de la región (Brasil y Ar-

Sigue en página 16

panorama agrícola

En dólares, la cosecha aportaría...

Viene de página 15

gentina)", comenta Garzón.

En este sentido, por las mejores perspectivas productivas y el nuevo nivel de precios, el aporte de agro dólares apunta alto este año: la pregunta es qué tan alto.

En base a 5 niveles de producción posibles y 3 de precios, se construyen distintos escenarios de valor de exportaciones 2021, incluyendo principales granos y derivados industriales.

En el escenario base de volúmenes y precios, los envíos llegan a US\$ 33,9 mil millones, un 34% por encima del año 2020 (+US\$ 8,6 mil millones).

Hay escenarios más expansivos, aquellos que suponen ya sea mayores saldos exportables (por mayor producción) y/o mayores precios internacionales, en los que el aporte de divisas adicional al 2020 supera los US\$ 10 mil millones, mientras que hay otros donde sucede lo contrario, los volúmenes enviados y/o los precios de exportación son más bajos y el aporte extra de divisas se ubica cerca de los US\$ 5 mil millones (y menos aún).



REMATES DE HACIENDAS GENERALES
EL 3º MIÉRCOLES DE CADA MES EN RÍO CUARTO

REMATES DE HACIENDAS GENERALES
EL 4º MIÉRCOLES DE CADA MES EN ALEJO LEDESMA

VENTAS DIRECTAS

TRABAJAMOS TODOS LOS DÍAS
A LA PAR DE NUESTROS CLIENTES
DANDO RESPUESTAS RÁPIDAS Y EFICIENTES
A SUS NECESIDADES, AGILIZANDO
LOS MEJORES NEGOCIOS.



**ARIEL
SAENZ**
& CÍA | CONSIGNATARIA
DE HACIENDA

WWW.ARIELSAENZCIA.COM

SUIPACHA 304 ESQ. O'HIGGINS
RÍO CUARTO
TEL: (0358) 4647455

La confianza es grande,
la distancia es corta.

LA CESIRA **Vet**

40 AÑOS ASISTIENDO
AL PRODUCTOR.

soluciones veterinarias en todo el país.

www.lacesira.net 0810 444 5695

RÍO CUARTO | LA CESIRA | VILLA MARÍA | CANALS | GRAL. VIAMONTE

visitá

www.carneargentina.org.ar

< la nueva web de la carne argentina desarrollada por el

IPCVA Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina

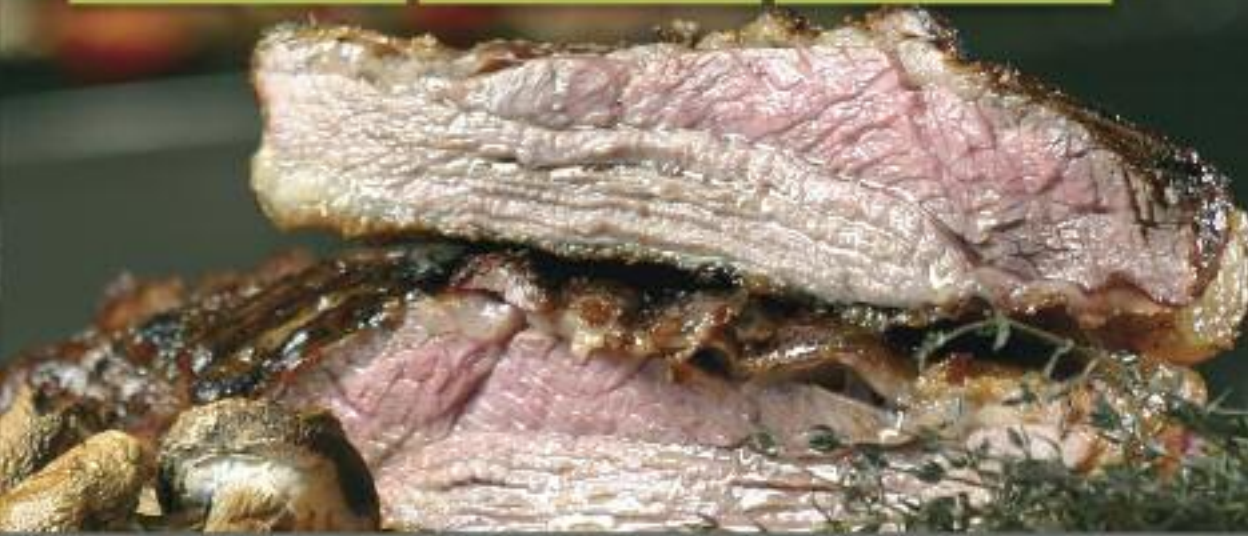


Descubrí lo mejor de la carne en un solo lugar

RECETAS

CONSEJOS

TIPS



SABER LO QUE CONSUMIMOS ES VALORAR LO QUE PRODUCIMOS

IPCVA Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina

CARNE ARGENTINA

vida institucional

Francisco Chiesa, pasión por el campo y un fuerte compromiso

Fue elegido nuevo presidente del Ateneo Juvenil. "Es un orgullo, pero también una gran responsabilidad y un lindo desafío", aseguró. Tiene 21 años y estudia Medicina Veterinaria



Francisco Chiesa: "Vivir en el campo era mi sueño desde chiquito".

Francisco Damián Chiesa vivía en el pueblo pero desde muy chiquito esperaba con ansiedad los fines de semana o las vacaciones para ir al campo de su abuelo. "Vivir en el campo era mi sueño", dice. Esa vinculación se fue consolidando con el paso del tiempo y hoy, con 21 años, tiene un fuerte compromiso gremial y además estudia Medicina Veterinaria.

Ahora tiene un "lindo desafío" por delante, como lo es presidir el Ateneo Juvenil de la Sociedad Rural de Río Cuarto. Es oriundo de Río de los Sauces aunque aclara que nació en Berrotarán y actualmente reside en Río Cuarto, donde cursa sus estudios.

- Que lo hayan elegido para presidir el Ateneo significa un orgullo pero también responsabilidad y un gran desafío...

- Representa un orgullo que mis compañeros hayan depositado su confianza en mí y me hayan

elegido para liderar el grupo este año. Es una gran responsabilidad sin dudas, pero es una responsabilidad linda porque uno se involucra porque quiere y lo termina haciendo con pasión, entonces no cuesta nada. También es un lindo desafío, el Ateneo siempre te pone desafíos enfrente, es lo que nos ayuda a crecer, a capacitarnos y formarnos que es uno de los objetivos principales.

El desafío está potenciado con todo lo que se viene viviendo con la pandemia, con las medidas que viene tomando el Gobierno...

- ¿Cuáles son los objetivos y proyectos para esta nueva etapa?

- Siempre se resalta un objetivo primordial que es la formación y la capacitación los jóvenes en lo que es el aspecto dirigencial y de liderazgo, en esto del gremialismo del campo. De mi parte es lo que más me gusta y me interesa poder potenciarlo.

Sigue en página 20

vida institucional

Francisco Chiesa, pasión por el...

Viene de página 19.

Todavía no comenzamos las actividades para que se planteen proyectos, aunque tenemos proyectos inconclusos debido a la pandemia, los dirigentes cambian pero los proyectos quedan, y esto sigue funcionando. Uno es un proyecto que se llama Ateneo Foresta, que consistía en hacer reproducción de árboles y esos árboles cuando llegue el momento de ser trasplantados van a las zonas afectadas por los incendios en las sierras.

- ¿Cuál es su vinculación con el campo?

- Mi vinculación con el campo arranca desde muy chiquito, mi abuelo vivía en el campo y yo disfrutaba muchísimo pasar vacaciones enteras o todos los fines de semana del año con él, porque yo vivía en el pueblo. Eso es lo que me llevó a elegir mi carrera y estar vinculado con el campo, me gusta todo desde el gremialismo hasta ir a renegar al campo con lo que se te ocurra.

De ahí en más en mi entorno familiar no tengo otra vinculación, porque mi mamá es maestra y mi papá verdulero. Lo cuento porque hay una idea errada en la sociedad y muchas veces dicen que los ateneístas o los que participamos en estos movimientos somos todos hijos de productores. Este ejemplo sirve para abrir un poco los ojos a la gente.

- ¿Para un joven como usted, qué representa la actividad agropecuaria?

- Cuando era más chico a la actividad agropecuaria la veía como un estilo de vida. Vivir en el campo era mi sueño, hoy con todo lo que uno va adquiriendo y escuchando de la gente que sabe puedo pensar que la actividad agropecuaria es una potencia en la Argentina o quizás el eslabón más desarrollado o el que más se podría explotar en la cadena de la producción, pero no tiene el respaldo necesario o las posibilidades para hacerlo de manera correcta.

- ¿Qué sensación le produce esta escalada de "militantes anti-campo" o bien gente indiferente ante uno de los sectores que más le aporta a la economía?

- Siento que en el caso de los indiferentes es por falta de información, la cual hay que hacérsela llegar para que tomen una postura con sentido crítico.

A la gente anti-campo siento que les han vendido un discurso falso, que les han contado cosas que no son ciertas, entonces califican como malo a algo que quizás no es así.

Por ahí he escuchado que los gobiernos populistas intentan polarizar la sociedad para poner gente en contra de gente, como una maniobra de manipulación y eso está sucediendo. Escucharlo



decir al Presidente que no va a permitir que el campo deje intranquilos a los ciudadanos es necesariamente polarizar la sociedad, y no es lo correcto porque el Estado somos toda la sociedad, el campo junto con la ciudad.

- ¿Y cómo se articula esa información para brindársela a la sociedad?

- Articular la comunicación siempre fue un desafío, manejamos redes sociales, pero hay que ir más allá. Quizás la forma de llegar sea ir a la ciudad, a lo mejor algún día nos vemos repartiendo folletos en la plaza central. Hay que sentarse y pensar bien la estrategia. Seguro que vamos a encontrar el método para que la información llegue a toda la sociedad.

- El Ateneo no sólo está integrado por jóvenes estudiantes ligados a la actividad agropecuaria...

- Si bien la mayoría estudiamos Agronomía o Veterinaria, hay gente de recursos humanos, de Geografía y carreras como martillero público, corredores inmobiliarios.

En las fotos subidas a las redes sociales, Francisco Chiesa aparece casi siempre junto a un caballo. Respecto de su pasión por los equinos, comentó: "También comienzo desde los 3 años cuando iba al campo de mi abuelo, desde ese momento nunca me bajé de un caballo. Mi tío era amansador de caballos, entonces por ahí el vínculo estuvo siempre presente. Es algo que me apasiona y me gusta mucho, esa pasión la tengo y la voy a tener siempre".

La nueva conducción

La nueva comisión directiva del Ateneo Juvenil está integrada de la siguiente manera:

Presidente: Francisco Chiesa.

Vicepresidente primero: Sofía Aguirre.

Vicepresidente segundo: Rocío Darder.

Secretaria: Ana Arhex.

Prosecretaria: Zoe Nicolosi.

Tesorero: Federico Parisse.

Protesorero: Martín Aramayo.

Revisor de cuentas: Facundo Ciccioli.

Vocales: Belén Astudillo, Agustina Colombo, Lázaro Arias, Catalina Torres, Francesco Quadrelli, Agustín Lisa, Facundo Capellari y Ana Gerasimchuk.

VIERNES
19
MARZO
14 HORAS

En Directo por:
CANAL
RURAL

87° REMATE
TELEVISADO

Solicite con tiempo la
filmación de su hacienda
0358 4650890

Comuníquese también con nuestros representantes
y acreedores que figuran en nuestro sitio web:
WWW.TALANOHERMANOS.COM.AR

Talano
HERMANOS S.R.L.
• CONSIGNATARIOS DE HACIENDA •
Maipú 1751 | Río Cuarto
consignataria@talanohermanos.com.ar

equinoterapia

Inscripciones abiertas para la terapia asistida con caballos

Las actividades de este año se cumplirán con todos los protocolos sanitarios establecidos, luego de un 2020 signado por la pandemia que obligó a suspender la atención en resguardo de los pacientes



Las profesionales del Centro de TACAs/Equinoterapia de la Sociedad Rural de Río Cuarto informaron que están abiertas las inscripciones para la terapia asistida con caballos y que las actividades se realizarán cumpliendo con todos los protocolos sanitarios establecidos.

Los interesados pueden comunicarse con quienes integran el equipo interdisciplinario: Lorena Busto (médica veterinaria) tel: 358-4365128;

Soledad Oviedo (estudiante avanzada de Psicopedagogía) tel: 358-5610384; Victoria Cortes (acompañante terapéutica especializada en discapacidad) tel: 358-6001195; o bien a las siguientes redes sociales:

Instagram: equinoterapia.srrc

Facebook: Centro de TACAs/Equinoterapia SRRC

Se explicó que la terapia asistida con caballos es una terapia integral y complementaria, imple-

mentada por un equipo de profesionales que cubren tres áreas fundamentales: salud, educación y ecuestre. La misma se lleva a cabo mediante el uso y aprovechamiento de las características morfológicas y sensorio-perceptivas que tiene el equino, como aumento:

- Un aumento de temperatura corporal en comparación con la temperatura óptima del ser humano, beneficiando que, durante la monta, se desarrollen diversos movimientos que conlleven a un relajamiento muscular general; propicio en aquellas patologías que tienen como base un compromiso a nivel motor.

- Además, los movimientos tridimensionales que desarrolla en su caminar (adelante-atrás, arriba-abajo, izquierda-derecha), permiten el aprovechamiento de los mismos, ya que simulan el andar natural de las personas, provocando, a

largo plazo, que los estímulos sensoriales que se generan en cada sesión, contribuyan a automatizar de alguna manera los movimientos propios de la marcha, en los pacientes/jinetes/amazonas.

- Otra de las características es la transmisión de sus impulsos rítmicos que se transmiten desde el lomo del caballo y van hacia la cintura pélvica del paciente/jinete/amazona, y desde aquí hacia su columna vertebral, miembros superiores, inferiores y cabeza; generando excelentes respuestas a nivel psicomotriz como ajustes posturales necesarios para mantenerse estable, resultando un excelente mecanismo de defensa, enderezamiento y equilibrio.

- Además, la sensación de impulso hacia adelante, de avance, así como también, la responsabilidad del cuidado del animal, el tamaño del mismo y lo que representa ir montado a otra altura; restablecen la confianza en el propio yo, fortalecen el autoestima, posibilitando que se experimenten nuevas reacciones psicológicas en relación con él mismo y el entorno. Asimismo el beneficio de realizar esta terapia al aire libre y lo que conlleva el contacto con la naturaleza. Como se describe, son múltiples los beneficios que otorga la terapia asis-

tida con caballos, además, el abordaje terapéutico que se lleva a cabo es mediante un plan de tratamiento que ejecutan interdisciplinariamente las profesionales del Centro, con objetivos a corto y largo plazo, que se van renovando año a año, dependiendo las necesidades de cada niño, adolescente o adulto que concurra al establecimiento.

Las profesionales indicaron que "el año 2020 fue bastante particular, ya que tuvimos que cerrar las puertas del Centro, por la situación de pandemia que atravesamos. Fue la única vez desde que el Centro comenzó, en el año 2008, que el mismo tuvo que dejar de brindar la actividad en resguardo de nuestros pacientes, ya que la mayoría pertenece al grupo de riesgo, y respetando las medidas impartidas por el COE Central, Regional y el Consejo Asesor de Discapacidad, al cual pertenecemos".

"Por eso, gracias a la comunicación constante que manteníamos y mantenemos con nuestros pacientes/jinetes/amazonas, y con las familias de los mismos, pudimos observar que muchos de los mismos, han presentado involuciones a raíz de la falta de actividad y contacto con el aire libre", concluyeron.



La genética de las semillas más pequeñas
construye a las grandes empresas

SEMINARE

Ruta A005 KM 2,6 | 0358 4210012
seminare@seminare.com.ar

vida institucional

Quincho para socios: el avance de obras supera el 70 por ciento

Los trabajos se fueron realizando a medida que la pandemia lo permitía. Por el costo de los materiales hubo que ajustar el presupuesto. Se estima que estará listo en tres o cuatro meses

El avance de las obras en el quincho para socios en el predio de la Sociedad Rural de Río Cuarto supera el 70 por ciento y se estima que será inaugurado dentro de tres o cuatro meses, siempre que no surjan nuevas restricciones debido a la pandemia, que frenó notoriamente los trabajos.

“Queríamos ver si podíamos terminar el quincho para la asamblea (del jueves 25) y hacerla en este nuevo espacio, pero la pandemia y el aumento de los materiales sumado a la falta de ingresos por la imposibilidad de hacer eventos nos jugó una mala pasada y las obras se fueron demorando”, señaló Carlos Sánchez, integrante de la comisión directiva y coordinador del proyecto.

“Nosotros teníamos un presupuesto al inicio de la obra, pero por la inflación lo que se programa hoy en muy poco tiempo ya no sirve más, se nos acrecentó mucho el presupuesto”, indicó.

Además, manifestó que “al no haber tenido exposición el año pasado y tampoco otros eventos que siempre se realizan en la Rural, los ingresos no fueron los que proyectábamos y esto también hizo que nos atrasáramos un poco”.

“Tuvimos que ajustarnos los cinturones no sólo para mantener lo que es el funcionamiento de la institución en sí, sino todas las inversiones, y fuimos avanzando en la medida de lo posible”, agregó.

En cuanto al avance de las obras dijo que supera el 70 por ciento: “La cocina está prácticamente terminada, falta solamente la colocación de las piedras y después equiparla. Los baños también están terminados y faltan colocar las piedras y los sanitarios, pero ya los tenemos”.

La particularidad del quincho es que tendrá baños para damas y caballeros, y un tercero adaptado

foc seed

Facilitando el desarrollo de los nuevos sistemas agrícolas

BAYER DEKALB

Calle Pública 6025 - Río Cuarto (Cba.)

0358 - 4210478 / 154203776 / 154203306

administracion@focseed.com.ar



Así se verá el frente y el ingreso al quincho cuando la obra esté finalizada.

especialmente para personas con discapacidad. Sánchez consideró que se colocarán las piedras y los sanitarios una vez que el galpón esté cerrado, tras concluir otras obras.

Características y capacidad

El quincho para socios va a contar con “mesas re-

Continúa en página 26



LA NEGRITA

CENTRO DE INSEMINACIÓN ARTIFICIAL

Venta de Semen y Reproductores / Transferencia embrionaria

Tel.: (0358) 154116778

vida institucional

Quincho para socios: el avance...

Viene de página 25.

dondas, aunque en alguna ocasión quizás se tengan que armar peines, y con los peines calculamos que la capacidad será para unas 150 personas”, explicó Sánchez. Si bien la idea es que el quincho sea utilizado por los socios, también está proyectado que cuando no haya reservas se pueda alquilar a empresas que quieran dar charlas o cursos.

Sobre la estimación de cuándo estará inaugurado, manifestó: “Tenemos los presupuestos prácticamente definidos. Ahora hay que ver cómo lo vamos a cumplir; creo que en 60 a 90 días vamos a tener todo lo que necesitábamos para terminarlo y después tardaremos un mes más para los detalles”.

Sánchez concluyó que “hace muchos años que la Rural tenía previsto hacer un quincho para socios, pero por distintos motivos no se pudo arrancar con la obra y en esta gestión se decidió encararlo y esperamos poder terminarlo pronto”.



Los trabajos se fueron haciendo a medida que lo permitía la pandemia.

Es un **\$uper precio.** Estás en **SUPER TOP**

OFERTAS TODO EL AÑO. Ahorrá y comprá más!

Río Cuarto	La Carlota
Villa María	Cura Brochero
Mina Clavero	Merlo (San Luis)
Laboulaye	General Cabrera
Huinca Renancó	Bell Ville

GERMINAR S.R.L.

Venta de insumos agropecuarios,
semillas forrajeras, agroquímicos y fertilizantes



**Arauca
Seeds**

Genética Internacional en Forrajes

PRESENTA LAS NUEVAS

**ALFALFAS
IMPORTADAS**

TROPERA (Grupo 9)

y ARGENTA (Grupo 6)

Av. Godoy Cruz cruce Ruta N°8

Río Cuarto, Córdoba

358 4640678 / 4647248

358 156027176

germinarsrl@gmail.com

CALIDAD DE SEMILLAS DE ESTACIÓN

MAÍCES HÍBRIDOS

SORGOS HÍBRIDOS

SEMILLAS DE SOJA

política agropecuaria

Ante los ataques, CRA afirmó que el campo no es formador de precios

Según el trabajo que presentó la entidad, el trigo multiplica siete veces su precio al llegar el pan al consumidor final y dos de esas siete son impuestos. También puso ejemplos de la carne, la leche y el pollo

Desde sectores oficiales hubo una fuerte embestida contra el campo por el precio de los alimentos. Durante la reunión que mantuvo el presidente Alberto Fernández con la Mesa de Enlace, los representantes de los productores dejaron en claro que no son formadores de precios. En ese sentido, Confederaciones Rurales Argentinas (CRA) presentó un trabajo donde ejemplifica la mínima incidencia de los granos en el precio final de los alimentos, los cuales se encarecen fundamentalmente por la alta carga impositiva.

El siguiente es el planteo de CRA:

"Decir que los productores agropecuarios somos formadores de los precios pagados por el consumidor final en góndola, no es sólo una falta de veracidad técnica, es también un desconocimiento pleno de cómo funciona el andamiaje productivo del país.

Los productores somos el eslabón primario de todas las cadenas, aquel donde empieza el flujo

de materia prima que luego llega a la mesa de cada hogar; somos el primero en mérito, aquel que enciende la maquinaria productiva y transformadora del país; no lo dice un sector, lo dicen los números, las estadísticas, lo muestra nuestra participación en las exportaciones, en el PBI, en el empleo formal privado.

Sin embargo, somos el último eslabón de la cadena en flujo monetario ya que el mismo inicia en el consumidor final y va desandando cada eslabón en la cadena hasta llegar al productor. Esto es lo que hace que el productor sea un tomador de precios en el mercado y no un formador.

Los productores gestionamos costos y no precios, establecemos nuestra estructura productiva en base a los precios que el mercado refleja para nuestros bienes, resultado de nuestra producción; y es que "en una cadena comercial no hay más dinero para repartir que el que un consumidor paga por ese bien o servicio".

ALGUNOS TENEMOS EL DON DE SOÑAR. OTROS EL DON DE PROYECTAR,
ALGUNOS TENEMOS EL DON DE EMPRENDER PERO...

TODOS TENEMOS EL **DON** DE HACER

Acindar
Temium

RUTA 9 KM 606.5 P.D. CUARTO 103521 662 2122
www.mdozelli.com.ar - #MDOzelliyle

MDO NZELLI
Y CASA
EL DON DE HACER LAS COSAS BIEN

¿CÓMO PODEMOS SER FORMADORES DE PRECIOS?

Entre lo que gana el productor y lo que paga el consumidor:



La Carne Bovina multiplica **4 VECES** su precio al llegar al consumidor final



Más de 1 de esas 4 SON IMPUESTOS

¿CÓMO PODEMOS SER FORMADORES DE PRECIOS?

Entre lo que gana el productor y lo que paga el consumidor:



El Trigo multiplica **7 VECES** su precio al llegar al consumidor final



2 de esas 7 SON IMPUESTOS

¿CÓMO PODEMOS SER FORMADORES DE PRECIOS?

Entre lo que gana el productor y lo que paga el consumidor:

El grano utilizado para la alimentación del pollo parrillero se multiplica



4,47 VECES su precio



1,38 de esas veces SON IMPUESTOS

¿CÓMO PODEMOS SER FORMADORES DE PRECIOS?

Entre lo que gana el productor y lo que paga el consumidor:



La Leche multiplica **4 VECES** su precio al llegar al consumidor final



Más de 1 de esas 4 SON IMPUESTOS

Cómo podemos ser formadores de precios, si de lo que le pagan al productor:

- El trigo multiplica 7 veces su precio al llegar al consumidor final y 2 de esas 7 son impuestos.
- Si la leche multiplica 4 veces su precio y 1 vez de esas 4 son impuestos.
- Si la carne bovina se multiplica 4 veces su precio y 1 vez de esas 4 son impuestos.
- Si el grano utilizado para la alimentación del pollo parrillero se multiplica 4,47 veces y 1,38 son impuestos.

Es por esto que, si por falta de información, de conocimiento, por ignorancia o por una ideología carente de sustento y desacoplado de la verdad,

de la realidad; se establece una suerte de "caza de brujas", que es (al igual que en la inquisición) querer echarle la culpa de una situación que en Argentina ya es estructural a los que no solo no la tienen, sino que también son los que hoy trabajan para que en la mesa de cada uno no pase las privaciones que vemos en otros países cercanos. Cuando dicen: "¿Por qué suben los precios?" En Argentina hay dos componentes excluyentes en la formación de todos los precios:

Los impuestos (41% de lo que cargamos en el cambio de un supermercado son impuestos) y la inflación, en Argentina durante el 2020 fue de

Continúa en página 30

política agropecuaria

Ante los ataques, CRA afirmó que el...

Viene de página 29.

36,1%, mientras que otros países como Uruguay alcanzó el 8,1%, México el 3,5%, Chile el 3,1%, Perú solamente 2,6%.

De acuerdo al Departamento Económico de CRA, desde enero del 2017 a febrero del 2021:

- La carne se multiplicó por 4,3 veces.
- La leche en góndola se multiplicó 4,4 veces.
- El gasoil se multiplicó 4,3 veces.
- La canasta básica se multiplicó 4,23 veces.
- El dólar oficial Banco Nación se multiplicó 5,8 veces.

Para entenderlo mejor, en enero de 2017 con \$ 100 se podía comprar una combinación y una cantidad determinada de productos de la canasta básica, mientras que para comprar hoy en febrero de 2021 esa misma cantidad y combinación se necesitan \$ 383, la inflación en Argentina se genera por las políticas monetarias, la presión fiscal y las intervenciones viciosas en las cadenas de precios. En economía como en la vida, se puede hacer cualquier cosa, lo que no se puede, es evitar las consecuencias de sus actos.

Buscar culpables en vez de soluciones, tener diagnósticos de situación basados en posiciones ide-

ológicas y no académicas, lleva a una caza de brujas que sólo da lugar a más incertidumbre y miedo del futuro".



SWI USO DE LÍNEA TELEFÓNICA | ÁMPLIA COBERTURA REGIONAL | TARIFA PLANA | RÁPIDA INSTALACIÓN

CONECTAMOS EL CAMPO AL MUNDO

Un pack de soluciones pensadas para el campo, ideales para productores modernos que buscan optimizar tiempo y recursos.

Intercity, buenas conexiones.

TELEFAX (0358) 4210000
AV. SABATTINI 1837
(5800) RÍO CUARTO / CRA.
ventas@intercity.net.ar
www.intercity.net.ar

El futuro de la agricultura

*lo hacemos
juntos.*

