

LA
REVISTA
DE LA

RURAL



Cuando vivir en el campo se vuelve una elección



Los productores, entre la sequía, las indefiniciones y los cantos de sirena

Dólar Soja III
Y llegó el tercero nomás...

Tipos de contrato y responsabilidades impositivas

194	194	197	680	809
(Grupo 9)	(Grupo 9)	(Grupo 9)	(Grupo 9)	(Grupo 9)

Cal/West
ALFALFAS

Agro Ucachá
el futuro es tecnológico

El valor agregado a través de la innovación

NUTRICIÓN ANIMAL

NUEVO LOCAL COMERCIAL

-
*Encontranos de Lunes a Viernes
de 8:00 hs. a 18:00 hs.*

LA NUTRICIÓN DEL FUTURO • HOY



Ruta A 005 km 7,5 | Colectora Oeste
Río Cuarto, Cba.

4 - EDITORIAL: Los productores, entre la sequía, las indefiniciones y los cantos de sirena

6 - Cuando vivir en el campo se vuelve una elección

12 - Y llegó el tercero nomás, con igual receta y provocando igual rechazo

16- Tipos de contrato agropecuario y responsabilidades impositivas en Argentina

18 - Volver a vivir en el campo, de la utopía a la posibilidad

24 - Caminos versus lluvias intensas, ¿luz verde o señal de stop para la producción?

28 - De la selva amazónica a los suelos argentinos

32 - ¿Para qué invertir?, ¿por qué no, invertir?



Pág. 8



**RUBEN
MARCONI**

Ampio stock de repuestos originales a precios oficiales de fábrica "Servicio pos-venta propio"

CONCESIONARIO OFICIAL



EBERTINI
Líder en Siembra

(0358) 4700452 / 4629706 - ventas@rubenmarconi.arnetbiz.com.ar - Ruta A005 KM 3 - Río Cuarto

Los productores, entre la sequía, las indefiniciones y los cantos de sirena

Mientras el mundo gira, los productores agropecuarios empezaron a encontrarse finalmente con la realidad dentro de los lotes sembrados meses atrás: una producción que lejos de las expectativas que había al comienzo de la campaña, fue deteriorándose por el efecto climático y que se convirtió en un dramático desastre de escasa referencia histórica.

Aún peor de lo imaginado, el resultado productivo se sigue recortando y con eso crecen las complicaciones económicas y financieras para seguir adelante. Hay ya un ciclo de fina que asoma y para muchos implicará un enorme desafío poder recorrerlo, sin recursos y sin financiamiento.

El Gobierno, frente a eso, puso en marcha esta semana el Dólar Soja 3; o al menos lo anunció. En los hechos, cuando debía ser un esquema más aceitado y previsible por tener dos antecedentes en septiembre y diciembre del año pasado, resultó todo lo contrario. El primer efecto que causó fue el de una confusión generalizada de los distintos eslabones comerciales que recorrieron las primeras jornadas sin el faro de los precios. No había referencia del valor de la soja. Las exportadoras, que fueron parte del anuncio del ministro Sergio Massa, brillaron por su ausencia. En las últimas dos jornadas comenzaron a aparecer precios, pero lejos de las expectativas previas de los productores. Así, nuevamente los mayores beneficios de un mejor tipo de cambio serán para quienes estuvieron sentados en el anuncio.

Por otro lado, es sabido que muchas actividades que utilizan a la oleaginosa o sus derivados como insumo ven incrementados sus costos artificialmente de un día para el otro sin que eso implique

una mejora en sus ingresos. A su vez, muchas de esas actividades están hoy atravesando la peor parte de los efectos de la sequía por lo cual se profundiza más aún su difícil situación. Será un año complejo, sin dudas.

Y puesto en perspectiva, además, el 2023 tiene por delante un proceso electoral que ya se puso en marcha y en el cual, esa misma dificultad productiva derivada de la tercera Niña consecutiva, puso a la actividad agropecuaria a la fuerza en la agenda. Y eso fue posible por la gran preocupación que le genera a la dirigencia el saber que habrá unos 20 mil millones de dólares menos este año aportados por el sector vía exportaciones. En una economía frágil, y gestiones que no supieron capitalizar los extraordinarios recursos inyectados por la actividad agropecuaria en los últimos 20 años, las secuelas empiezan a florecer. Y además, deja en evidencia que el camino tomado hasta aquí no es el correcto porque sólo agravó la situación del país y su población. En este punto resulta imperioso que quienes apuestan a asumir la conducción del país el 10 de diciembre no sólo estén dispuestos a cambiar de rumbo, sino a saber cuál escoger y cómo hacerlo. Por eso fue importante observar esta semana cómo algunos precandidatos a presidente de distintos espacios políticos dieron su visión en una convocatoria realizada por la Sociedad Rural Argentina. Y fue interesante ver que los discursos apuntaron a lo que las entidades gremiales del campo vienen manifestando: equilibrio entre ingresos y gastos del Estado, baja impositiva, eliminación de retenciones, tipo de cambio unificado y reglas de juego claras y perdurables en el tiempo. No hubo casi disidencias en ese sentido, pero se sigue observando la necesidad de conocer el cómo piensa cada uno llevar adelante el plan para alcanzar esos objetivos. Algo no menor a menos de 9 meses del cambio de gobierno en Argentina.

El Editor

LaREVISTA RURAL



Av. Sabattini 380 | Tel. 4646691/0757
Pagina Web: www.sruralrc.org
e-mail: srrc@sruralrc.org.ar
Publicidad: comercial@sruralrc.org

staff

Director: Heraldito Moyetta, presidente SRRRC
Comité Editor: Comisión Directiva SRRRC

Redacción y edición: Susana Alvarez

Diagramación: Débora Vicario

Producción comercial y diseño

publicitario: Comercio e Industria SRRRC

Fotografías: Cooperativa Al Toque

Ferialvarez

Mucho más que buenos negocios



**85 AÑOS
TRABAJANDO
JUNTO AL
PRODUCTOR
GANADERO.**



www.ferialvarez.com.ar

Oficina: Sobremonste 1044 - tel. 0358-4646080

Cuando vivir en el campo se vuelve una elección



Amanecer en el campo donde vive Fernando con su familia en la zona de la Lagunilla.

Fernando Pagliaricci es productor agropecuario y vive con su familia en la zona rural a unos treinta kilómetros al suroeste de Río Cuarto. Para Fernando, una vida de calidad, tiene que ver con poder extender la vista y que se pierda en un horizonte inacabable, con que el sonido a trinos de los pájaros sea inaugurado cada amanecer por el cacarear del gallo, hasta que después empiecen a mezclarse con el ladrido de los perros y el mugido de toros, terneros y vacas; y todo eso y más, a pesar de que el internet no sea el ideal, o que los caminos se vuelvan cerrojos cuando llueve o que haya que recordar bien todo lo que hay que comprar cuando se viaja a la ciudad porque no hay un almacén en la esquina que saque de apuros. Fernando y su familia, desde que lo son, hicieron la opción de establecerse y vivir su vida en el campo, al igual que lo hicieron sus padres y antes sus

abuelos, y desearían que cada vez las condiciones fueran mejores, para que sus hijos, en el caso que así lo decidan, puedan tomar la misma determinación.

- ¿Por qué y cómo fue que con tu familia tomaron la decisión de instalarse en el campo?

- F.P. Bueno, nosotros venimos de una familia que siempre se radicó en el campo, desde mis abuelos hasta mis padres. Después por cuestiones de educación nos mudamos a la ciudad, terminamos el secundario y la universidad, pero siempre en estrecha relación con la vida rural. Y bueno, cuando yo formé familia con mi señora y mi hijo, la decisión fue asentarnos en la zona rural. La verdad es que uno se siente muy cómodo y muy a gusto.

-¿Cómo es la vida que ustedes llevan?

- **F.P.** Nosotros estamos aproximadamente unos 30 kilómetros hacia el suroeste de la ciudad de Río Cuarto. La vida rural hoy en día ha cambiado muchísimo, hace veinte o treinta años no había electricidad en los campos, no había acceso al internet, ni muchas de las comodidades con las que hoy contamos. Hoy eso ha cambiado y hace que tengamos prácticamente las mismas tecnologías en el campo que en la ciudad, y eso facilita un poco la vida rural.

-¿Qué es lo que falta?

- **F.P.** Yo creo que lo que falta es infraestructura, tanto sea en caminos, como en educación. Se han cerrado muchas escuelas rurales, y eso lleva a la pérdida de las comunidades. Entonces bueno, teniendo esa problemática para brindar una buena educación a los hijos, más la problemática de las infraestructuras

en los caminos que hoy nos incomunican por varios días, eso nos lleva a pensarlo dos veces antes de radicarnos en la zona rural.

- Acabamos de salir de unos días de mucha lluvia, concentrado en poco tiempo. ¿Qué impacto tuvo tal inclemencia climática?

- **F.P.** Sabemos que cuando las lluvias son abundantes y en corto tiempo, traen muchas consecuencias. Y, como te digo, la ausencia de obras de infraestructura en los caminos rurales lleva a que se complique cada vez más la situación. Fue muy duro porque en realidad quedás incomunicado por varios días, incluso más de una semana a veces en algunos sitios, teniendo que modificar un montón de actividades, se complican cuestiones laborales y de la producción misma, entonces bueno, la verdad que uno tiene que estar moviéndose para un lado y para el otro, di-

Continúa en página 8



*Formamos tu futuro,
sembrando valores*

Gracias a quienes nos acompañan



Roberto Gentile



Cuando vivir en el campo...

Viene de página 7



Familia y cercanos del productor Fernando Paggiaricci compartiendo una jornada campestre.

gamos así, y complica bastante la situación.

- ¿Pensás que si este tipo de problemas estuviera resuelto, habría más personas que harían esa opción?

- F.P. Yo creo que va todo medio de la mano. Porque si tuviésemos buenos accesos en cuanto a los caminos, muchos jóvenes buscarían en la vida rural una alternativa de vida, que en realidad es un modo de vida que se lleva muy adentro. Creo que muchos jóvenes volverían a la zona rural.

- Qué impacto crees que tendría eso en la urbanidad, en el caso de que empezara a suceder?

- F.P. El impacto que tendría sería muy positivo porque, como te digo, hoy estamos muy

cerca con la urbanidad debido a las tecnologías, pero al tener más gente en la zona rural, eso nos llevaría a tener más relación comercial y productiva, habría mayor desarrollo en los pueblos cercanos y en las ciudades como Río Cuarto, más aún.

- ¿Se puede vivir en el campo?

- F.P. Sí, sí, hay costos que tenés que asumir, por ahí lo de movilidad, tenés que planificar muy bien el abastecimiento de comida, porque bueno, por ahí, como te digo, pasan cosas como lo que nos pasó hace poco con las lluvias y tenés que estar abastecido por varios días, pero sí, la respuesta es que sí se puede.

Y te digo que te despierta mucho el ingenio, te lleva a todos los días pensar, no tenés la facilidad de levantar el teléfono, o de tener el



*"Vivir en el campo te despierta mucho el ingenio",
Fernando Pagliaricci.*

almacén a media cuadra, o de decir, pido un delivery. Pero es lindo, se comparte mucho tiempo en familia, el día a día realmente es muy lindo.

- ¿Y el día a día de tu hijo?

- **F.P.** La verdad que verlos crecer en el campo, como me he criado yo, no tiene precio, porque lo ves divertirse todo el día, hay muchos que se preguntan, ¿qué haces todo el día en el campo?, no te aburrís, ni te cansás nunca; mi hijo es bastante madrugador y está todo el día a pleno, corriendo con los animales y entretenido todo el tiempo. Uno los ve criarse, crecer, mientras disfrutan muchísimo de la libertad que ofrece el campo, y te gratifica un montón.

SIN USO DE LÍNEA TELEFÓNICA | AMPLIA COBERTURA REGIONAL | TARIFA PLANA | RÁPIDA INSTALACIÓN

CONECTAMOS EL CAMPO AL MUNDO

Un pack de soluciones pensadas para el campo, ideales para productores modernos que buscan optimizar tiempo y recursos.

Intercity, buenas conexiones.

BANDA ANCHA
 TELEFONÍA FIJA
 REDES VIRTUALES PRIVADAS
 ENLACES DEDICADOS
 CÁMARAS DE SEGURIDAD
 FTTH

TELEFAX (0358) 4210000
AV. SABATTINI 1837
(5800) RÍO CUARTO / CBA.
ventas@intercity.net.ar
www.intercity.net.ar

intercity



**Entregamos hoy
la energía y
alimentos
del futuro**



www.bio4argentina.com.ar

GERMINAR S.R.L.

Venta de insumos agropecuarios,
semillas forrajeras, agroquímicos y fertilizantes



**Arauca
Seeds**

Genética Internacional en Forrajes

PRESENTA LAS NUEVAS

ALFALFAS

IMPORTADAS

TROPERA (Grupo 9)

y **ARGENTA** (Grupo 6)

Av. Godoy Cruz cruce Ruta N°8

Río Cuarto, Córdoba

358 4640678 / 4647248

358 156027176

germinarsrl@gmail.com

CALIDAD DE SEMILLAS DE ESTACIÓN

MAÍCES HÍBRIDOS

SORGOS HÍBRIDOS

SEMILLAS DE SOJA

Y llegó el tercero nomás, con igual receta y provocando igual rechazo



La gran pregunta es: ¿qué se hace con el dinero que se obtiene como excedente de la implementación de cada uno de los Dólar Soja?

"Defendemos al productor genuino, el que se arriesga, el que invierte y el que, cuando tiene condiciones claras, busca el progreso y el bienestar para todos, y estas políticas del gobierno nacional, lo único que hacen es promover el desembarco de empresas afines a él que se quieren quedar con el negocio agropecuario sin importar lo que dejan a su paso" **Heraldo Moyetta**, presidente de la Rural de Río Cuarto.

- La gran preocupación: Que no haya un plan pensado a largo plazo.

- La gran necesidad: Poder participar de la mesa de decisiones y concertación, y, por supuesto, ser escuchados.

- La gran pregunta: ¿Qué se hace con el dinero que se obtiene como excedente de la implementación de cada uno de los Dólar Soja?

"Si de verdad quieren solucionar un problema, como buscar incentivo para las exportaciones, ¿por qué lo hacen con una duración de 45 días?,

está a las claras que es más una necesidad de caja del gobierno que un incentivo exportador, como ellos lo denominan", reacciona **Heraldo Moyetta**, presidente de la Rural de Río Cuarto al ser consultado por cómo fue recibida en el sector agrario la noticia del nuevo Dólar Soja o Dólar Soja III como ya se lo conoce.

Y así llega esta nueva edición de la iniciativa que ya contó con el tiempo suficiente, los anteriores dólar soja, como para dejar asentado que se trata de decisiones que logran lo que buscan, recaudar sí, pero en desmedro de amplios sectores de la producción agraria y de todos quienes se vinculan a ella mediante servicios o actividades subsidiarias.

Y esta vez no será muy distinto el panorama, de hecho, comenzó muy parecido a las veces anteriores. De nuevo se olvidaron de los productores a la hora de armar la mesa de diálogo y concertación; de nuevo omiten mirar hacia atrás y también, por qué no, hacia los



"Defendemos al productor genuino, el que se arriesga, busca el progreso y el bienestar para todos", Heraldo Moyetta, presidente de la Rural de Río Cuarto.

lados, para percibir la terrible distorsión de precios que provocó el Dólar soja I y que profundizó el Dólar Soja II. Nuevamente pareciera no importar el después, aunque tampoco importa el antes ni el ahora, sólo la urgencia de tener dólares frescos, sea al costo que sea.

Como se dice habitualmente, para muestra basta un botón, como es este ejemplo que muestra lo que viven quienes prestan servi-

cios asociados a lo agropecuario y reclaman que deben facturar teniendo en cuenta el dólar oficial, mientras que, a la hora de adquirir insumos no pueden escapar de la cotización del dólar billete, *"yo compré otro avión y lo estoy pagando en dólar billete pero cobrando mis servicios a dólar oficial, y a ello hay que sumarle que la sequía disminuyó un 60% las horas de vuelo respecto de las que se hacían habitualmente en esta zona"*, asegura **Eduardo Pipec**, piloto de aviación agrícola, en un ejemplo claro de las distorsiones que trae aparejado el desdoblamiento cambiario, agravado por la cantidad de tipo de dólares que conviven hoy en Argentina, y por las condiciones climáticas que en estos tres años han asolado al sector.

Por eso no sorprende el amplio rechazo que, hacia la medida, se ha despertado y sobrevive en el sector agrario y como insiste **Heraldo Moyetta**, *"si realmente es una medida que funciona y una medida que incrementa las exportaciones para juntar las divisas que al país le hace falta, creo que tendría que ser una política a largo plazo y no de 45 días. Creo que vuelve a ser un parche que va a distorsionar los mercados y va a generar mayor inflación, que es lo que va a terminar repercutiendo en toda la sociedad"*, asegura el dirigente quien además explica dicho impacto negativo generalizado: *"es muy simple, primero que, al haber esta diferencia cambiaria donde están dando*

Continúa en página 14

MURRAY
TRANSPORTES Y SERVICIOS

Cel: 358-6540752 Tel: 0358-4625091 transportemurray www.transporte-murray.com.ar

Y llegó el tercero nomás...

Viene de página 13

cien pesos más por dólar, para contrarrestar esos pesos va a haber que emitir dinero, esa emisión de dinero se paga con inflación; y después, el complejo sojero está muy relacionado con lo que es el alimento de animales, porcinos, pollos, etc. Ninguna industria que genere productos a base de soja, va a conseguirla a menor valor de la que tiene el dólar soja, todo eso va a impactar en algún momento en los alimentos y eso en la sociedad en su conjunto se va a ver reflejado en el corto tiempo. En treinta o sesenta días va a haber un aumento importante de algunas cuestiones de alimentos. En el caso de carne de cerdo, aviar e incluso en algunos derivados que se utilizan también en la parte bovina. Eso va a implicar mayor inflación seguramente”, concluye el dirigente ruralista.

La gran preocupación, remarca **Moyetta**, es la falta de un plan a largo plazo; mientras que la gran necesidad es la de poder por fin ser convocados a la mesa de diálogo y concertación y por supuesto, verdaderamente escuchados; y, finalmente, la gran pregunta que surge es, ¿qué se hace con el dinero que se obtiene como excedente luego de implementar el Dólar Soja en cada una de sus versiones, o incluso con el que se logra a partir del cobro de los DEX? Por ahora todas esas cuestiones parecieran estar en el aire y así vamos, a la deriva, sin rumbo ni brújula que permita orientar la toma de decisiones en un marco de reglas claras y previsibilidad jurídica para el productor que lo único que busca es producir. De lo contrario, el caldo de cultivo queda fértil para empresas que sí tienen intereses especulativos y que, lejos de cuidar la tierra que da de comer, la saquean y explotan sin importar lo que dejan a su paso y cuyo único fin es el obtener divisas que se llevan del país. “Ya ha quedado más que demostrado que no es el productor genuino el que especula y se lleva el dinero afuera”, remarca **Heraldo Moyetta**, “el productor lo único que quiere es producir, cuando ha habido pequeñas señales



El dólar soja, otra herramienta del gobierno que no alcanza como incentivo.

*de alivio en cuanto a la presión que se le genera a los sectores productivos, han dado muestras acabadas de inversión y de cosecha récord. El productor sabe los riesgos de esta industria que es a cielo abierto, todos lo sabemos, lo único que necesita es poder producir y poder hacer su caja para poder afrontar cualquier situación, incluso las climáticas. Lo que logran estas políticas que se están llevando adelante es la aparición de grandes empresas allegadas o afines al gobierno que se van a terminar quedando con el negocio agropecuario, ya que, a los campos, los siembre el productor o no, terminan produciendo en manos de no sabemos quién. Por eso lo que nosotros defendemos desde esta institución es al productor genuino, el que se arriesga, el que invierte y el que, cuando tiene condiciones claras, busca el progreso y el bienestar para todos”, concluye **Moyetta**.*

visitá

www.carneargentina.org.ar

< la nueva web de la carne argentina desarrollada por el

IPCV  Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina



Descubrí lo mejor de la carne en un solo lugar

RECETAS

CONSEJOS

TIPS



SABER LO QUE CONSUMIMOS ES VALORAR LO QUE PRODUCIMOS

IPCV  Instituto de Promoción
de la Carne Vacuna
Argentina

CARNE  **ARGENTINA**

Tipos de contrato agropecuario y responsabilidades impositivas en Argentina

El sector agropecuario es uno de los principales pilares de la economía argentina, y su desarrollo depende en gran medida de la existencia de contratos agropecuarios claros y justos para todas las partes involucradas. En este sentido, es fundamental conocer los distintos tipos de contrato agropecuario que existen en Argentina, y las responsabilidades impositivas que corresponden a cada una de ellas.

Uno de los tipos de contrato agropecuario más comunes en Argentina es el contrato de arrendamiento. Este contrato se utiliza cuando un productor agropecuario arrienda un campo a otra persona o empresa para que lo cultive y produzca. En este caso, el arrendatario es responsable del pago de los impuestos correspondientes al alquiler, mientras que el arrendador es responsable de los impuestos que correspondan a la propiedad del campo.

Otro tipo de contrato agropecuario es el contrato de integración. Este contrato establece una relación entre una empresa integradora y un productor agropecuario, en la que la empresa provee los insumos y tecnologías necesarias para la producción, y el productor agropecuario se compromete a entregar la producción a la empresa integradora. En este caso, el productor agropecuario es responsable de los impuestos correspondientes a la producción, mientras que la empresa integradora es responsable de los impuestos correspondientes a la comercialización y exportación.

También existe el contrato de producción por cuenta ajena, en el que un productor agropecuario se compromete a producir una cantidad determinada de productos para otra persona o empresa. En este caso, el productor agropecuario es responsable de los impuestos correspondientes a la producción, mientras que la otra parte es responsable de los impuestos co-



Leticia Barroto. Abogada. Mg en Derecho Empresario.

respondientes a la comercialización y exportación.

Por último, está el contrato de corretaje, en el que un corredor de granos actúa como intermediario entre el productor agropecuario y el comprador final. En este caso, el corredor de granos es responsable de los impuestos correspondientes a la comercialización y exportación, mientras que el productor agropecuario es responsable de los impuestos correspondientes a la producción.

Es importante destacar que cada tipo de contrato agropecuario tiene sus propias características y responsabilidades impositivas, y es

fundamental que todas las partes involucradas estén al tanto de las mismas para evitar problemas legales y fiscales.

En el caso de la provincia de Buenos Aires, por ejemplo el impuesto al sello se rige por la Ley N°10.397 y sus modificatorias. Este impuesto grava los actos o contratos que se celebren o protocolicen en la provincia de Buenos Aires, y en el caso de los contratos agropecuarios, la alícuota del impuesto al sello es del 0,5% sobre el valor total del contrato. Pero, ¿a quién le corresponde pagar este impuesto?

En general, la responsabilidad del pago del impuesto al sello recae en la parte que tiene interés económico en el contrato. Por lo tanto, en el caso de los contratos agropecuarios, la responsabilidad del pago del impuesto al sello dependerá del tipo de contrato que se celebre y de las responsabilidades impositivas que correspondan a cada una de las partes involucradas. En el caso del contrato de arrendamiento, por ejemplo, la responsabilidad del pago del impuesto al sello recae en el arrendatario, ya que es quien tiene interés económico en el contrato al ser el que utilizará el campo para la producción agropecuaria. Por otro lado, en el caso del contrato de integración, la responsabilidad del pago del impuesto al sello recaerá en la empresa integradora, ya que es quien tiene interés económico en el contrato al ser quien provee los insumos y tecnologías necesarias para la producción.

Por otro lado, en la provincia de Santa Fe el

impuesto de sellos, grava los contratos de arrendamiento y los contratos de compraventa de granos, entre otros. En el caso de los contratos de arrendamiento, el impuesto de sellos se paga tanto por el arrendador como por el arrendatario, mientras que en los contratos de compraventa de granos, el impuesto lo paga el vendedor.

En el caso de los contratos de arrendamiento, el impuesto de sellos se calcula en base al monto total del contrato, y el arrendador y el arrendatario deben dividir el pago del impuesto de manera proporcional al porcentaje que le corresponde a cada uno. Es importante destacar que si el contrato de arrendamiento se realiza a través de una escribanía o un corredor inmobiliario, estos profesionales también pueden estar involucrados en el pago del impuesto de sellos.

Por otro lado, en los contratos de compraventa de granos, el impuesto de sellos se paga solamente por el vendedor y se calcula en base al precio de venta de los granos.

En conclusión, es fundamental que las partes involucradas conozcan los impuestos y su responsabilidad de pago que dependerá del tipo de contrato que se celebre.

En Barrotto & Asociados contamos con servicios de asesoramiento legal y redacción de contratos agrarios, así como también brindamos asesoramiento integral de la empresa agropecuaria, sociedades unipersonales y fideicomisos agrarios.



Barrotto & Asoc.
Asesoramiento Legal y Empresario

Leticia M. Barrotto

Abogada. Mg. en Derecho Empresario

Constitución 254
Río Cuarto - Córdoba

(0358) 154-368409
lbarrotto@hotmail.com

Volver a vivir en el campo, de la utopía a la posibilidad



“Volver a poblar los campos es el futuro de la Argentina”, Ricardo Castañeira.

¿Qué pasaría en nuestro país si se empezara a generalizar la opción que algunas personas han empezado a hacer en el último tiempo de instalarse en la zona rural? ¿Resulta desacertado pensar que un proceso de tales características lograría deshacer la centralidad de la que hoy gozan los grandes centros urbanos como Buenos Aires, el Gran Córdoba o el Gran Rosario en Argentina, y que, con ello se podría empezar a regenerar el tejido social de nuestro país, tan vapuleado, entre otras cosas, precisamente a causa de dicha centralidad?

¿Es utópico pensar en una Argentina cada vez más poblada en la zona rural y con mayor oxígeno poblacional en los centros urbanos?

De la experiencia inversa ya conocemos los resultados: hacinamiento, pobreza y deterioro de la calidad de vida, entre otros resultados que podemos adjudicar al éxodo de la población, del campo hacia la ciudad. Hoy, pandemia de por medio que nos demostró que muchas actividades bien pueden sobrevivir sin la presencialidad o casi sin ella, son cada vez más las personas que se plantean la posibilidad de mudarse, invirtiendo el éxodo que alguna vez despobló el campo argentino, apostando por desarrollar su vida en la zona rural y dejando atrás el ruido de la urbanidad.

Pero como estamos convencidos de que, para poder observar bien el presente y planificar mejor el futuro, es fundamental volver a mirar el pasado, consultamos con el médico veterinario y productor agropecuario **Ri-**

cardo Castañeira, apasionado conocedor de nuestra historia quien nos ayudó a recordar las condiciones en las que se dió el éxodo rural en nuestro país, que comenzó en 1930 pero que se consolidó y profundizó entre los 60 y los 90. **Castañeira** empieza planteando tres momentos diferenciados de dicho éxodo:

- El primer gran éxodo fue el que se produjo por parte de la mano de obra no calificada hacia la ciudad, gente que era muy hábil en su medio, que fue seducida por el proceso de industrialización de la década de 60, y que fueron quienes formaron las grandes villas miseria. Un hombre hábil de campo que se convirtió en inhábil en la ciudad.

- En simultáneo con la época de la industrialización, el gobierno militar de Onganía aprobó la ley de la indivisibilidad de la tierra, lo que provocó que, cuando moría el chacarero, jefe de familia, los hijos no podían dividir la propiedad

agraria en pequeñas superficies de tierra, la cual quedaba conformando un condominio. El hecho de que la propiedad fuera un condominio impedía el acceso al crédito, además empezó la época de la mecanización, con la exigencia de contraer deuda para volver más eficiente el trabajo gracias a las máquinas, pero, cuando algún condominio no pagaba los documentos del crédito, se generaba morosidad. Esto puso a los hijos del chacarero en la disyuntiva, o vendían toda la superficie, o quedaban sin acceso al crédito y sin poder pagar bien tanto gastos como impuestos. Tal situación por lo tanto, también trajo un gran éxodo, porque si alguno de los hijos no quería continuar en la actividad, estaban todos obligados a vender, pero la venta no aportaba a quienes querían seguir en la actividad campestre el dinero suficiente para comprar otro predio.

- El tercer éxodo brutal del agro fue durante el gobierno de Carlos Menem, cuando los precios

Continúa en página 20



focseed

Facilitando el desarrollo de los nuevos sistemas agrícolas

BAYER DEKALB

Calle Pública 6025 - Río Cuarto (Cba.)

0358 - 4210478 / 154203776 / 154203306

administracion@focseed.com.ar

Volver a vivir en el campo...

Viene de página 13



"Para poder volver a poblar el campo, tenemos que dar a los jóvenes, por lo menos, lo que la ciudad les da en confort", Ricardo Castañeira.

de la producción cayeron por el suelo y la actividad ya no era rentable ni siquiera para un mediano productor. Recordemos que en la época de Menem, con lo que costaba un ternero se llevaba un tanque de combustible para una camioneta. Un ternero valía 100 pesos o 100 dólares y una cena en un restaurante de la ciudad de Río Cuarto, para un matrimonio, costaba 100 pesos o 100 dólares. A su vez, y muy incentivado por los discursos del entonces ministro de economía de la nación, Domingo Cavallo, se produjo una profundización de la mecanización agropecuaria, lo que hizo que mucha gente por acceder a créditos carísimos para intentar mecanizarse, luego perdiera todo por no poder pagarlos.

¿Qué es lo que hace falta para que la po-

sibilidad de instalarse en el campo, sea seductora y atractiva, por contraste, con lo que implica vivir en la ciudad?

Ricardo Castañeira asegura que lo que hay que hacer para que se pueda volver a poblar las zonas rurales en la Argentina es volver a los orígenes y lograr que los sistemas de producción sean sustentables a lo largo del tiempo. *"La gente joven quiere volver al campo pero no puede"*, enfatiza el médico veterinario, quien reconoce que *"ya en el gobierno de De la Sota, en la provincia de Córdoba, se volvió a disponer de la libre división de la tierra, y que eso en sí mismo, ya fue un logro importante"*, pero llama la atención sobre la necesidad de volver sobre los pasos de algunas decisiones equivocadas como, por ejemplo, el cierre de

escuelas rurales y colegios agrotécnicos. “Entonces, ¿hoy que tenemos que hacer?”, se pregunta **Castañeira** y enumera:

Todavía nos falta recuperar el valor del producto agropecuario para que vuelva a ser el que fue en la década de 60. No hemos llegado todavía a lograr que el campo sea rentable. Hoy, un productor agropecuario, de cada 10 jaulas o camiones de soja que vende, 7 se las quita el gobierno. Hay que sacar las retenciones, tanto al cereal como a la hacienda.

Hay que volver a los colegios agropecuarios y a los colegios primarios del campo. Con la ley de Menem se cerraron muchísimos colegios de campo. No hay más colegios en el campo. Si usted tiene que llevar al chico al colegio y volver al campo, se ve obligado a hacer una cantidad de kilómetros, impresionante. Hay que volver también a los colegios

agrotécnicos y a los colegios industriales

No hay crédito para el hombre del campo. Los bancos ganan dinero con las tarjetas de crédito. Pero el pequeño productor, que se quiere tecnificar, no tiene dinero. Se ve obligado a alquilar la parte de agricultura. Tampoco tenemos créditos blandos para que se inicie con lo que se llama pequeños criaderos intensivos.

La clave está entonces, de acuerdo a lo que concluye **Ricardo Castañeira**, “en ofrecer seguridad jurídica, seguridad educacional, sistemas crediticios accesibles, una política exterior que estimule la exportación agropecuaria con la mayor cantidad de agregado de valor posible, además de inversión en servicios e infraestructura rural, y también reactivar el ferrocarril y fomentar la radicación de la industria según las zonas donde se produce la materia prima,

Continúa en página 22

altamirano/carabetta

Es un \$uper precio. Estás en SUPER TOP

OFERTAS TODO EL AÑO. Ahorrá y comprá más!

Río Cuarto	La Carlota
Villa María	Cura Brochero
Mina Clavero	Merlo (San Luis)
Laboulaye	General Cabrera
Huínca Renancó	Bell Ville

Volver a vivir en el campo...

Viene de página 21



Ricardo Castañeira arriba de su potro amigo Cencerro.

entre otros ítems. Si no, el campo se va a seguir despoblado. Ahora parece que nos vamos a quedar sin tambo. En dos años más, todos los grandes supermercados van a comprar productos lácteos a Brasil. El gobierno tiene que prestar atención al campo, estamos volviendo al latifundio, a los grandes pooles de siembra, pero el campo está siendo despoblado. Usted toma un auto de Río Cuarto por la Ruta 8, no se ven más bovinos. Y lo que sí vemos son cascós abandonados por todos lados."

El "renacimiento rural", a pesar de todo, está en marcha

Más allá de que hoy no estén dadas las condiciones para que la mudanza desde la ciudad hacia el campo sea una opción fácil de

hacer, el "renacimiento rural", como lo llama el Doctor en desarrollo rural e investigador independiente de la Universidad Nacional del Sur, **Marcelo Sili** en su trabajo "La migración de la ciudad a las zonas rurales en Argentina. Una caracterización basada en estudios de caso", ya está en marcha; y cabe, al menos soñar, con que, un mejoramiento de las condiciones que permitan dichos asentamientos, propiciaría la posibilidad de que los mismos se masifiquen como práctica social y, fundamentalmente, como opción de vida. De lo contrario, iniciativas como las de la Fundación Es Vici con su programa de repoblación sostenible de comunidades rurales, como "Bienvenidos a mi Pueblo", no estaría teniendo tantos adeptos en Santa Fe, como son los casos de Colonia Belgrano o Caferatta, por

mentar algunos, en donde se está logrando repoblar localidades casi deshabitadas y, con ello, no sólo aportar aires vitales nuevos a esas poblaciones, sino también descongestionar los centros urbanos cercanos.

Ricardo Castañeira lo ve más que claro, “volver a poblar los campos es el futuro de la Argentina”, e insiste con la necesidad de generar las condiciones propicias para que esto suceda: “sería genial porque crecerían los pueblos chicos, nosotros, acá en Córdoba, somos un ejemplo, los pueblos pequeños en los que hay producción agropecuaria son pueblos ricos; se vende en todos los comercios, el ferretero, el almacenero, el que tiene una tienda, todos ganan. Pero, para poder volver a poblar, tenemos que dar a los jóvenes, por lo menos, lo que la ciudad les da en confort, por lo menos eso”.

Ricardo Castañeira además reflexiona y asegura: “vivir en el campo es un sueño, un reto, una aventura placentera y el lugar ideal para criar nuestros hijos en su niñez. Yo hace 15 años que decidí vivir en mi campo y de vez en cuando ir a mi casa en Río Cuarto. Aquí es el único lugar donde se aprecian las bellezas de las cuatro estaciones del año y donde se puede entablar una verdadera relación directa con la naturaleza que mejora sobre manera el espíritu del ser humano.”



M.DONZELLI

U N A M I G O D E H I E R R O



Servicio
puerta a puerta



Financiación
a tu medida



Venta
mayorista/minorista



Asesoramiento
personalizado

Ruta 8 Km 608,5 (5800) - Río Cuarto / Córdoba

☎ 4622422 — 📞 3584189223 — 🌐 www.mdonzelli.com.ar — 📺📷 mdonzelli

Camino versus lluvias intensas ¿luz verde o señal de stop para la producción?

*Efectos de las lluvias de marzo en los caminos
rurales de la Regional 15 de Río Cuarto.*

Cualquiera que hable con productores agropecuarios, sabe que la buena conservación de los caminos en la zona rural es clave para sostener y no obstaculizar, tanto la producción, como la posibilidad de vivir en el campo. Un camino que soporta lluvias intensas es lo mismo que una luz verde para la actividad; de igual manera, un camino que no sobrevive a ellas se convierte en luz roja y sinónimo de grandes complicaciones para el quehacer agropecuario.

En la provincia de Córdoba existe, desde hace tiempo, un sistema de consorcios de distinto tipo que buscan asegurar condiciones sustentables a la producción agropecuaria, como son los regionales, los de conservación de suelos, los canaleros y los camineros; y desde hace no mucho, se va implementando paulatinamente, el sistema de

consorcios integrados que buscan hacer un abordaje más completo de las problemáticas que esperan por solución en el ámbito agropecuario. La modalidad “Gestión Integrada” surgió como iniciativa del área de agricultura y ganadería de la provincia con la finalidad de promover el manejo coordinado de los planes, programas, proyectos, obras y de los recursos naturales; conformando equipos multidisciplinarios tendientes a dar soluciones integrales a la problemática relacionada a suelo, agua, caminos e infraestructura.

La zona del Río Cuarto no es la excepción, durante los días de la pasada exposición número 88 de la Rural de Río Cuarto se lanzó el Consorcio de Gestión Integrada de Cuencas Arroyo El Gato-Santa Catalina, con la firma del acta constitutiva del mismo. Este consorcio abarca el departamento Río Cuarto, que

es el primer productor de maíz, de maní y tercer productor de soja, ocho localidades, 9 parajes, un Consorcio Regional Caminero y dos Consorcios de Conservación de Suelos (Jagüeles – La Brianza). Abarca una superficie de 540.000 hectáreas y es el sexto en la provincia; sumándose a los de Jesús María-Río Pinto; Río Xanaes, Tegua-Chazón, Marcos Juárez, y Cuenca Alta La Picasa; recientemente presentado en Laboulaye.

Sin embargo, y a la espera de que las acciones pensadas desde dicho consorcio integrado comiencen a verificarse en la práctica, las últimas lluvias de marzo, que se produjeron copiosas y concentradas en pocos días, demostraron que los caminos de esta parte de la provincia no están a la altura de las circunstancias, ya que, se convirtieron en verdaderos ríos que complicaron el paso de cualquier productor que quisiera entrar o salir de su campo. **Lisandro Bertone**, presidente de la Regional N° 15 de Consorcios Ca-

mineros con jurisdicción en esta región del Río Cuarto, detalla lo vivido a raíz de las últimas lluvias: *“Nos tocó justo el foco en el centro de la regional, hubo lugares donde tuvimos más de 250 milímetros. Como te imaginarás, fue un desastre, caminos convertidos en ríos, y, si bien es cierto que esos niveles de lluvia son prácticamente inmanejables, si no se sistematiza y se planea mejor la cuenca, tarde o temprano sucede lo que nos pasó este mes. Hace más de veinte años que no se veía eso, pero esa lluvia siempre llega, y a algún lado va a parar, a los caminos. Eso ya es moneda corriente. Todo el mundo que recorre uno de estos caminos, lo puede ver. Lo ideal es que los caminos estén al ras de los campos, pero lamentablemente están cada vez más deprimidos, 2, 3, 4 metros bajo el nivel de los sembradíos; y bueno, esa agua, una vez que cae al camino, corre por él y no sale más, hasta que no encuentra algún bajo donde pueda escapar o escurrir, y se hace inmanejable, con cárcavas del ancho completo de un ca-*

Continúa en página 26

REMATES DE HACIENDAS GENERALES
EL 3º MIERCOLES DE CADA MES EN RÍO CUARTO

REMATES DE HACIENDAS GENERALES
EL 4º MIERCOLES DE CADA MES EN ALEJO LEDESMA

VENTAS DIRECTAS

TRABAJAMOS TODOS LOS DÍAS
A LA PAR DE NUESTROS CLIENTES
DANDO RESPUESTAS RÁPIDAS Y EFICIENTES
A SUS NECESIDADES, AGILIZANDO
LOS MEJORES NEGOCIOS.



**ARIEL
SAENZ
& CÍA** | CONSIGNATARIA
DE HACIENDA

**SUIPACHA 304 ESQ. O'HIGGINS
RÍO CUARTO
TEL: (0358) 4647455**

WWW.ARIELSAENZYCIA.COM



Abril 25

Caminos versus Lluvias intensas...

Viene de página 25



“Lo ideal es que los caminos estén al ras de los campos, pero lamentablemente están cada vez más deprimidos”, Lisandro Bertone, presidente de la Regional 15 Consorcio Caminero Zonal Río Cuarto.

mino, de dos o tres metros de profundidad.”

Consultado sobre las responsabilidades de los distintos actores implicados en la difícil tarea de tener buenos caminos rurales, Lisandro asegura que, en la problemática intervienen diversos factores. *“El Estado no se puede hacer cargo de todo, somos propietarios de un predio privado y yo creo que medianamente deberíamos hacernos cargo también, el tema sistematización es primordial. En lo que sí debe intervenir el Estado es en regular la situación, quizás premiando al que haga obras o castigando al que no las haga. Pero el problema es responsabilidad de muchos, por ahí vienen empresas que sin consultar te modifican el curso del agua, no hace falta que hagan grandes bordes, con que te saquen un alambre*

ya te complican la situación, todos sabemos que un alambrado tiene un bordo de tierra abajo, que frena o desvía el agua, y, si cada uno hace lo que quiere, pasan estas cosas, te alteran el curso del agua y se desmadra todo. Yo creo que debemos ser conscientes de que, el estar peor o mejor, depende de las acciones de todos”, concluye Bertone.

Ahora y después de las lluvias de marzo, con picos de 250 mm, la situación está servida, ahora lo que resta es trabajar sobre las cárcavas que dejaron las precipitaciones esperando que la próxima que toque, de esas características, encuentre a los caminos mejor preparados porque se logró hacer trabajo previo de prevención. En este sentido, el



Caminos convertidos en ríos.

presupuesto asignado para los distintos consorcios también es un escollo, porque las partidas no logran ni siquiera alcanzar a la inflación galopante del país. “El presupuesto que manejamos se proyectó en octubre del año 2021, tené en cuenta todos los aumentos de

combustible, lubricantes, sueldos, repuestos como los neumáticos, etc, que hubo desde octubre del 2021 hasta la fecha; recién a partir de este mes vamos a partir con un presupuesto nuevo, que fue pactado en octubre de 2022, así que, vamos a estar mejor pero igual siempre detrás de la inflación, es muy difícil hacer prevención en este estado de cosas”, explica **Lisandro**.

Más allá del estado actual de cosas, **Lisandro Bertone**, se muestra esperanzado en que, cuando el consorcio integrado de cuencas de esta zona se ponga verdaderamente en acción, la situación empiece a cambiar. “Cualquier cosa que se haga en pos de sistematizar una cuenca o de intentar manejar el agua, negativo no puede ser. Ya hay proyectos para hacer microembalses y vados en los que estamos colaborando, lo importante es que ya está, es como que la pelota ya dio el puntapié inicial, ahora hay que saberlo aprovechar”, analiza el consorcista.

111° REMATE TELEVISADO

SALÓN SOCIEDAD RURAL RIO CUARTO

En Directo por:

VIERNES
19
MAYO
14 HORAS

Solicite filmación llamando al
0358 4650890
o con nuestro personal a los
teléfonos que figuran en:
WWW.TALANOHERMANOS.COM.AR

aranguel/D&C



productos biológicos

Cultivos de soja tratados con productos biológicos. El testigo es el que no fue tratado y el promotor es el que recibió tratamiento biológico.

De la selva amazónica a los suelos argentinos

Vivimos en tiempos en que hemos tomado conciencia de la finitud de los recursos naturales y de la importancia de cuidarlos para seguir nutriéndonos gracias a ellos. En ese sentido, existen numerosas investigaciones que avanzan con la intención de encontrar en lo saludable y lo sustentable la respuesta. El tratamiento de los suelos con productos biológicos va en esa senda y empresas como la brasileña Biotrop hace de ese tipo de desarrollos su razón de ser. Como dice su gerente de desarrollo en Argentina, el ingeniero agrónomo, **Juan Klappenbach**, “la sociedad nos viene pidiendo hace tiempo que encontremos la forma de aumentar la producción de alimentos pero de una manera más sustentable, cuidando un poco más el ambiente y en ese camino estamos”.

Quienes trabajan con productos biológicos

para el tratamiento de los suelos saben perfectamente que, hoy por hoy, es inviable pensar en una sustitución total de los productos químicos por los que ellos producen, pero trabajan para que el balance en el uso entre unos y otros sea un poco más equilibrado. “Nosotros no pretendemos que se dejen de usar los productos químicos totalmente, porque es inviable producir la cantidad de alimentos que es necesaria para la humanidad sin ese tipo de productos, pero sí vemos que hay una cantidad de productos biológicos que pueden reemplazar o disminuir en gran parte el uso de los químicos que se usan y que Biotrop es una empresa que se ha propuesto encontrar la manera de desarrollarlos”, explica **Klappenbach** y adelanta: “existe un producto biológico que es el que más se usa desde siempre, que es el famoso *rhizobium* en soja, que no hay quien no lo use, y

tiene un rendimiento enorme”.

De lo que se trata, detallan quienes se dedican a la investigación de productos sustentables para los suelos, es de comprender que la naturaleza tiene muchísimos microorganismos que aplicados de manera planificada sirven para nutrir y también para restablecer el equilibrio biológico que provoca inevitablemente las presentes formas de cultivo de la tierra. “Apelar a lo que la naturaleza ya posee en sí misma para restablecer su capacidad productiva sin perder sustancialmente rendimiento es el gran objetivo”, concluye el gerente de desarrollo de **Biotrop**.

Sobre la base del conocimiento adquirido y desde el rol que ocupa actualmente dentro de la empresa, el ingeniero agrónomo **Juan Klapenbach**, destaca los siguientes ítems a tener en cuenta a la hora de pensar en el uso de productos biológicos en los suelos:

Productos químicos Vs. biológicos

“Los productos biológicos no tienen una respuesta tan clara como los químicos. Si yo aplico un veneno para matar a un insecto, el insecto muere y al día siguiente se cae de la planta. Con un producto biológico no sucede eso, no suelen tener un efecto tan rápido, pero si yo lo aplico de la manera que tengo que aplicarlo, puedo conseguir el mismo efecto en un período un poco más largo de tiempo pero sin causar un daño al ambiente. Con el producto químico estoy matando ese insecto que me interesa matar o ese hongo que me interesa que no haga daño a mi cultivo, pero estoy matando también muchísimos otros microorganismos o insectos que son benéficos para los suelos. Y además, estoy dejando un residuo y muchas veces, puedo incluso generar resistencias, entonces tengo que buscar nuevos productos porque con la misma dosis de producto ya no mato al insecto como lo

Continúa en página 30



LA NEGRITA

CENTRO DE INSEMINACIÓN ARTIFICIAL

Venta de Semen y Reproductores / Transferencia embrionaria

Tel.: (0358) 154116778

De la selva amazónica...

Viene de página 29.

mataba hace unos años, y me veo obligado a aumentar la dosis o a mezclarlo con otro principio activo. En cambio los biológicos al tener modos de acción muy distintos, la probabilidad de generar resistencia es mucho menor”.

- Hurgando en la naturaleza para producir de manera saludable

“Por gramo de tierra, podemos obtener 10.000 millones de microorganismos, o sea, una cucharadita de tierra tiene más microorganismos que habitantes en el planeta, entonces, eso cumple una función. Hay un proyecto grande que tiene Biotrop en Brasil, que espero que algún día podamos tenerlo aquí en Argentina también, que consiste en que nuestros profesionales se dediquen a visitar distintos puntos cardinales del país para buscar cosas distintas. Cuando ven que en un ambiente hay algo distinto, entonces se preguntan por qué está sucediendo eso distinto; sacan muestras y buscan a ver qué microorganismos hay, con qué metabolitos y así van descubriendo distintos microorganismos para hacer un banco de ellos, y a partir de eso, se empieza a investigar y se empieza a hacer pruebas, y de ahí salen los productos con los que trabajamos; que van desde microorganismos hasta extractos vegetales”.

- Suelos que son mucho más que física y química

“¿Qué nos enseñan siempre?, que al suelo le tenemos que hacer un análisis físico, para saber si es arena, arcilla o limo; y un análisis químico, para conocer si tiene nitrógeno, fósforo, potasio, azufre, zinc. Y la verdad es que yo nunca escuché hablar de un análisis biológico, es decir, preguntarse ¿qué microorganismos tiene?. Y lo cierto es que el suelo no es sólo física y química. Porque si considero al suelo como lo que es, algo vivo, no puedo evitar preguntarme, con los productos que uso, ¿y qué efecto estoy teniendo sobre toda esa flora, no?. De chico, uno aprende que la función del suelo, alimentación y sostén, pero es mucho más



Ing. agrónomo Juan Klappenbach, gerente de desarrollo de Biotrop.

que eso. O sea, si yo tengo un nutriente y no tengo microorganismos, ese nutriente, ¿cómo llega a la planta? ¿la planta lo puede tomar? ¿cómo se degrada ese rastrojo?. Toda esa vida que tiene el suelo, estas nuevas formas de pensar a la agricultura lo tienen en cuenta, y tenemos muchísimo por aprender, es como la caja negra de los aviones. Creo que del suelo conocemos muy poquito y que hay muchísimo por saber y aprender”.

- El mundo está pidiendo que se piense en el después

“Soy optimista porque veo que el mundo está reclamando esto, que se dejen de usar determinada cantidad de productos que se alejan del consumo consciente, entonces, las empresas están invirtiendo en investigación, y eso hace que aparezcan cosas que contribuyen a avanzar hacia una agricultura, que pueda seguir produciendo, que no baje los rindes, porque no nos podemos dar ese lujo, porque hay gente que no comería, pero que también nos permita pensar en una agricultura más a largo plazo, o sea, cuidando lo que producimos hoy, pero protegiendo también lo que viene después”.

ORGANISMOS EN EL PREDIO

DE LA SRRC



Región Centro

Coordinador: Fernando García
(0358) 4646500

Secretaria: Estela Urquiza
(0358) 5610653

 **Mail:** centro@crea.org.ar
 **www:** creaazonacentro.com.ar



Institución encargada del plan de vacunación antiaftosa

Presidente: Raúl Moyetta
(0358) 4648206

 **Mail:** uelriocuarto@yahoo.com.ar
Veterinario a Cargo: José Luis Cocco



Presidenta: Marta Domínguez
(0358) 154325516 / (0358) 1545090683

 **Mail:** bancodealimentosriocuarto@barc.org.ar
 **Banco de Alimentos de Río Cuarto**



Médico Veterinario Sebastián Mondonio
(0358) 4622798

 **Mail:** rcuatro@senasa.gob.ar
 **www:** www.argentina.gob.ar/senasa



Tel fijo: (0358) 4672905

Boletos, marcas y señales:

358 506 5320 (Mario) / 358 412 7481 (Sergio)

Agroquímicos/Plan Forestal/

Conservación suelos/ Huertas Orgánicas:

351 520 5434 (Liliana)

Supervisa Plan Forestal, firma convenios con escuelas y municipios:

Ricardo Meinotti. Tel: 358 411 1270

 **Mail:** marcasmagya@gmail.com
 **agricultura.cba.gov.ar**

**Oficina de
emisión de:**

OTE y DUT

Al servicio de la Municipalidad de Río Cuarto

(0358) 4210417
 **Mail:** ananiovatti2018@gmail.com



inversiones agropecuarias

Disertación "Oportunidades en el mercado financiero del agro".

¿Para qué invertir?, ¿por qué no, invertir?

En un contexto de marcada incertidumbre como el que atraviesa nuestro país, con niveles inflacionarios que ya alcanzaron los tres dígitos, una brecha cambiaria que no para de profundizarse, y medidas por parte del gobierno nacional que no sólo, no aportan soluciones que logren paliar la situación, sino que, por el contrario la vuelven cada vez más crítica; pensar en la posibilidad de invertir se presenta de por sí como un gran desafío que abre numerosos interrogantes.

El presidente de Cono Sur inversiones, Ramón Agote, junto a un grupo de asesores financieros, miembros de la empresa, Ezequiel Dabbah, Juan Martín Yanzón y Agustín Vega Olmos, visitaron la Rural de Río Cuarto e intentaron evacuar la mayoría de las dudas que surgieron en el marco de la conferencia "Oportunidades en el mercado financiero del agro".

La Revista de la Rural tuvo la posibilidad de dialogar con **Ezequiel Dabbah**, asesor financiero de Cono Sur Inversiones para buscar respuestas a las preguntas más frecuentes vinculadas a las

posibilidades de inversión en el sector agropecuario.

- ¿Qué tipo de oportunidades podría tener un productor agropecuario en términos de mercado financiero?

- **E.D.** Nosotros somos Conosur Inversiones, una sociedad de bolsa en Argentina y con contratos con varios bancos en el exterior, tanto en Suiza como en Estados Unidos. Nuestra idea es hacer llegar a todos los lugares del país las ideas de inversión y de financiamiento que tenemos en Conosur y en el mercado de capitales. Creo que el mercado de capitales en Argentina tiene mucho para desarrollarse aún, porque no está bien explotado, con lo cual está bueno mostrar las herramientas que tenemos.

- ¿Cuáles son esas herramientas?

- **E.D.** Sin dudar, nuestra SGR, que es propia, y a través de la cual ofrecemos avales de pagarés y cheques en el mercado de capitales para productores que necesitan financiarse. Esto se

suele usar mucho en el agro, la SGR funciona mucho porque ayuda mucho a las empresas a financiarse y luego a colocar dinero.

También están las herramientas en el mercado en la bolsa. Estamos recibiendo muchas consultas de gente que tiene pesos y que no sabe qué hacer con ellos para no perder poder adquisitivo, no pueden comprar dólares para cubrirse contra el dólar oficial, quieren invertir pero no saben cómo hacerlo. En ese sentido, nosotros les explicamos que, por ejemplo, uno puede comprar dólares en el mercado limitado a un precio razonable, el dólar mep, que hay mucha gente que tal vez no lo tiene en cuenta, y es una buena salida para cubrirse contra una devaluación del peso, o puede optar por pagarés que te ofrecen igual posibilidad.

- ¿Cómo es el vínculo que Cono Sur Inversiones tiene fronteras afuera de Argentina?

- **E.D.** En Estados Unidos y en Suiza, tenemos acuerdos con distintos bancos en los que abrimos cuentas, tanto para personas humanas, como para empresas, o familias, con la idea de gestionar el patrimonio de las familias. Por ejemplo, si alguien tiene unos dólares guardados debajo del colchón, en lugar de tenerlos ahí, se puede empezar a plantear, ¿por qué no invertir? ¿en dónde hacerlo?, entendiendo que dejarlos debajo del colchón termina generando una pérdida inevitable. Porque si uno cree que de esa manera no pierde, se equivoca ya que el mundo hoy está teniendo inflación y está bueno cubrirse contra esa inflación.

- ¿Cuál es el nivel de riesgo de este tipo de operaciones?

- **E.D.** En cada una de nuestras primeras charlas, cuando conocemos a los clientes, yo siempre digo que uno tiene que tener en cuenta el estómago y la espalda de cada uno. El estómago es, ¿cuánto yo me banco la volatilidad de la cartera, la caída y el movimiento de la cartera?, hay algunos que piensan que son arriesgados, pero cuando la cartera se mueve mucho, de noche no pueden dormir, entonces está en nosotros y en la charla con el cliente, ver qué tan conservadores son y cuánto riesgo están



Ezequiel Dabbah, asesor financiero de Cono Sur Inversiones.

dispuestos a correr. Por eso hay una paleta de opciones enormes que ofrecemos cuando nosotros nos podemos sentar con el cliente y ver qué es lo que se necesita y qué es lo que quiere. Y el otro tema es la espalda, ¿cuánta espalda tiene uno? no es lo mismo si yo quiero invertir 10.000 dólares y tengo un millón guardados, que si pienso en invertir 10.000 dólares, y tengo 15.000; entonces hay que ver qué porcentaje de mi patrimonio es lo que estoy decidiendo invertir. El riesgo está diversificado y depende de si uno quiere tomar más o menos riesgo. Pero hay lugar para todos, para los conservadores y para los más agresivos.

- ¿Cómo es el vínculo que entablan con el cliente?

- **E.D.** Nosotros tenemos como obligación visitas tres o cuatro veces al año a los clientes para poder también tener el mano a mano y la charla directa con ellos, es decir, que no sea sólo virtual y que el cliente se sienta contenido y ver que no estamos mirando para otro lado. Lo que suele pasar con nuestros competidores es que los asesores financieros de los bancos de Estados Unidos viven allá o en Suiza, y por eso, se juntan muy poco con los clientes. Nosotros al estar cerca, de acá estamos a cinco o seis horas, y podemos contactar más fácil, hacemos una visita una vez cada tres o cuatro meses, además, obviamente del contacto y la predisposición permanente por whatsapp.

Finarvis

YPF agro

CICLO DE FERTILIZACIÓN

Aplicación de
fertilizantes



Asesoramiento
técnico y muestreo
de suelo



Logística de
fertilizantes a campo



Mezclas físicas y
químicas



TE ACOMPAÑAMOS EN TODO EL CICLO DE TU CULTIVO

Ruta 8 Km 606,8 Río Cuarto, CBA CP:5800 - 0358-4644070 - 0358-154817958
Fulvio Zambroni 610 V. Mackenna, CBA CP: 6140 | www.finarvis.com.ar



@finarvis