Sociedad Rural de Río Cuarto, Año 19, N° 223 Junio 2024

LA REVISTA DE LA RURAL

La Expo de Otoño sumó más visitantes que nunca

El gran aporte de las empresas familiares agropecuarias es la pasión

Señales en el sentido correcto para empezar a despejar el horizonte

Quesos de oveja del IPEA 215 que buscan ser gourmet

(358) 4 630 492 www.agroucacha.com @agroucacha
Río Cuarto Adelia María General Cabrera Alejandro Roca
Agro Ucacha

BUTEN
FEEDS
NUTRIENDO AL
CAMPO ARGENTINO
BUTEN FEEDS
NUTRICIÓN ANIMAL
la nutrición del futuro · hoy
C
25 PESO NETO KG
CARNE
T
TERNERO
L
LECHE
un producto de AGRO IMPERIO
(0358) 463-2974 | +54 9 358 509-3125 · Ruta A005 - Km 11 - Río Cuarto, Cba.

sumario

LaREVISTA RURAL

4 - Editorial - Señales en el sentido correcto para empezar a despejar el horizonte

7 - La Expo de Otoño sumó más visitantes que nunca

14 - ¿Cómo elegir el forraje que mejor se adapte al sur de Córdoba?

16 - La Jornada Ovina volvió a destacar por la amplísima convocatoria y participación

19 - Quesos de oveja que, desde el IPEA 215, buscan ser parte de un espacio gourmet

24 - Alumnos de Bulnes encontraron el secreto para hacer chacinados de oveja sabrosos y saludables

28 - AFA tiene una solución diferente y particular para cada productor y su campo

31 - El 75% de las empresas en argentina son familiares

34 - La pasión es el gran valor que las empresas familiares agropecuarias tienen para ofrecer al mundo

40 - La Rural de Río Cuarto se suma al pedido de NO PRÓRROGA de las tasas con las que el BCRA grava injustamente a la producción

Señales en el sentido correcto para empezar a despejar el horizonte

El Gobierno Nacional dispuso la modificación de la normativa que regula la exportación de granos, carnes y lácteos, y la simplificación del Registro Único de la Cadena Agroalimentaria (RUCA), una medida que busca potenciar la industria agropecuaria, liberar al sector de trabas innecesarias y fortalecer la inserción internacional del campo argentino.

Sin dudas es una medida que viene a terminar con una serie de disposiciones y exigencias que como capas geológicas se fueron superponiendo, como ocurre en muchas otras áreas, y que terminan siendo un lastre que dificulta y hasta impide el avance y el desarrollo de muchas actividades económicas sin una contracara positiva.

Eliminar burocracias que ya perdieron sentido o que nunca lo tuvieron es otra forma además de ganar competitividad en un mundo cada vez más desafiante y exigente. No se puede salir a conquistar al mundo con una pesada mochila sobre las espaldas porque el resto de los competidores van en otras condiciones, mucho mejor preparados. En ese plano, también es necesario destacar que el avance de la Ley Bases y el paquete fiscal en el Senado pueden potenciar ese rumbo a partir de ahora.

Lo dispuesto por la actual administración es muy importante, no porque vaya a cambiar radicalmente la situación de los productores y las exportaciones argentinas, sino porque apunta a una sustancial modificación en la mirada. Hay que dejar de observar a las cadenas agropecuarias como caja inagotable de recursos porque eso terminó siendo el factor central por el cual la Argentina se mantiene rezagada en su producción agrícola y ganadera.

La extracción sin fin de recursos fue un severo limitante a la hora de invertir en genética, infraestructura, tecnología, maquinaria o capacitación. Sin ir más lejos, Córdoba destinó 3.500 millones de dólares en concepto de retenciones en la última campaña agrícola. ¿Cuánto podrían haber movido esos recursos a los pueblos de toda la provincia si se hubiesen quedado donde se generaron? ¿Cómo serían esos pueblos y localidades de todo el interior productivo luego de 20 años ininterrumpidos de vigencia de los derechos de exportación? Mirando a los competidores, la situación argentina es incomprensible. Aquí se cobran derechos para poder exportar mientras los otros países invierten para que haya más exportadores y exportaciones. Los resultados no deberían sorprender.

Las recientes medidas del Gobierno no van por ahora en dirección a eliminar los derechos de exportación, aunque el presidente Javier Milei y el ministro Luis Caputo lo volvieron a mencionar como objetivos de mediano plazo a medida que el ordenamiento fiscal siga consolidándose, pero sí apuntan a simplificar la normativa, desburocratizar el sector, favorecer una competencia leal y aumentar las exportaciones, a la vez que se mejora la eficiencia en el uso de los recursos del Estado y se generan menores costos administrativos para el sector privado. Es un punto de partida, en la dirección correcta.

El Director

LaREVISTA RURAL

Av. Sabattini 3801 Tel. 4646691/0757
Pagina Web: www.sruralrc.org
e-mail: sruralrc@gmail.com
Ventas y publicidad: comercialsrrc@gmail.com
Whatsapp +549358 422 5909

staff

Director: Heraldo Moyetta, Presidente SRRC
Comité Editor: Comisión Directiva SRRC
Redacción y edición: Susana Alvarez
Diagramación: Débora Vicario
Producción comercial: Paola Menossi
Area Comercial y Eventos SRRC
Fotografías: Cooperativa Al Toque

ALFREDO S. MONDINO
HACIENDAS · CEREALES

alfredosmondino

CADA CAMPO ES ÚNICO

CONSULTÁ LAS CONDICIONES CON EL COMERCIAL DE TU ZONA

Somos **familia** Somos **pasión** Somos **futuro**

PRÓXIMOS REMATES

MES DE JUNIO

14 **BUENA ESPERANZA**
Desde Predio Ferial Alfredo S. Mondino
Remate físico y streaming / elrural.com

25 **RÚSTICOS PREMIUM 2024**
6to edición - Tandil Bs. As.
En vivo por canal rural

26 **OLAVARRÍA, B.A**
Desde la Sociedad Rural de Olavarría
Remate físico y streaming / elrural.com

28 **BAHÍA BLANCA, Bs. As.**
Pampa Húmeda / en vivo por canal rural
Remate televisado hacienda general

bio4 ARGENTINA

Entregamos hoy la energía y alimentos del futuro

www.bio4argentina.com.ar

Más de 750 personas respondieron a la invitación y participaron del Almuerzo de la familia en la Rural..

La Expo de Otoño sumó más visitantes que nunca

***"Es muy importante para nosotros que el rol social que cada uno de ustedes tiene, se quede en la puerta de este salón junto con la entrada que entregaron, y así, más livianos de mucho, se puedan compartir, de igual a igual y en familia, en esta oportunidad que genera la Rural de Río Cuarto"*, dijo el presidente de la entidad anfitriona, Heraldo Moyetta...**

al ofrecer el discurso de bienvenida al Almuerzo de la Familia que fue, una vez más, el momento cúlmine de la Exposición de Otoño 70 que se vivió este año.

Muchísimo más convocante que otras veces, con más días de desarrollo, cargada de propuestas de todo tipo y con el eje puesto en la capacitación, la edición número 70 de la Exposición de Otoño de la Rural de Río Cuarto dejó un balance más que positivo reflejado en los comentarios positivos de los asistentes, y en la gran convocatoria que demostró. "*Fue una muestra extraordinaria",* la califica alguien con amplia experiencia en exposiciones de la Rural como es **Gilberto Migani** que desde hace años es el Comisario Mayor de las mues-

Continúa en página 8.

La Exposición de Otoño...

Viene de página 7.

El Paseo Feria de la Rural en el Quincho de Socios atrajo la presencia de numerosos visitantes durante el sábado y el domingo de la 70º Exposición de Otoño de la Rural.

tras que organiza la entidad, y que además asegura: *"fue distinta a la de los otros años, ya que no solamente fue la exposición de porcinos como era antes sino que estuvo complementada con diversas actividades y estuvo muy buena",* remata el productor agropecuario que tantas veces caminó los pasillos del predio de la Rural cuidando que todo funcione como corresponde.

Animales, capacitaciones y ferias

Desde el lunes, con el ingreso de animales bovinos que una vez más, deslumbró por la excelente calidad, y que además sorprendió por la cantidad, más de quinientos fueron los que llegaron para participar en los concursos; hasta el Almuerzo de la Familia que reunió a más de setecientos cincuenta comensales a los que mantuvo entretenidos hasta pasada la hora 18; además de las numerosas jornadas de capacitación que, de martes a sábado, superaron las expectativas de los asistentes, sumado al Primer Paseo de Ferias de la Rural, el Paseo de Feriantes y el Patio Gastronómico, todo ello configuró una generosa propuesta a la que las familias de la ciudad y de la región respondieron aprovechando cada oportunidad que tuvieron para disfrutar de dicha oferta variada de la Expo.

Bovinos

Cerca de 250 cabezas entre novillos y vaquillonas terminadas entraron para el 51º Concurso de novillos y para el 4º de vaquillonas, además 250 terneros y terneras para el 2º Concurso del Centro. Lo que hizo un total de quinientos animales para disputar calidad, a los que se sumaron otras mil cabezas más que fueron a remate como haciendas generales por intermedio de la firma Ferialvarez SRL que fue la consignataria encargada de la subasta que se desarrolló el martes de la muestra.

Fueron los que abrieron la puerta de la 70º Exposición de Otoño de la Rural de Río Cuarto y

PREMIADOS BOVINOS

51º Concurso de Novillos Terminados

Primer premio Mejor novillo liviano individual - **BOX 118 - SAN RAFAEL**
Primer premio Mejor novillo mediano individual - **BOX 122 - DIEGO MUSSO**
Primer premio Mejor novillo mediano individual y Mejor Novillo de la muestra- **BOX 127 - HUGO REINERI**

4º Concurso de Vaquillonas Terminadas

Primer premio- Mejor vaquillona liviana individual - **BOX 104 - LA NEGRITA**
Primer premio- Mejor vaquillona pesada individual- Mejor vaquillona de la muestra - **BOX 101 - BAGGINI HNOS**

2º Concurso de Terneros y Terneras del Centro

Primer premio terneros livianos - **BOX 92 - ANTONIO PAGLIARICCI**
Primer premio terneros pesados - **BOX 79 - JUAN ROMANELLI**
Primer premio terneras livianas - **BOX 90 - RAUL MOYETTA**
Primer premio terneras pesadas - Mejor lote invernada - **BOX 98 - NESTOR ABATEDAGA**

REMATE BOVINOS

Se conocieron los valores máximos del remate a cargo de la firma FERIALVAREZ SRL (aclaracion el valor es por kg)

Novillos livianos
- Box 118: mejor individual $2810. Precio del resto $2240

Novillos medianos
- Box 122: mejor individual $2430. Resto $2140

Novillos pesados
- Box 127: mejor individual y mejor novillo de la muestra $2150, resto $1990

Vaquillonas livianas
- Box 104: $2200

Vaquillonas pesadas
- Box 101: mejor individual y de la muestra $2400, resto del lote $2250

Terneros livianos
- Box 92: $2300

Terneros Pesados
- Box 79: $2070

Terneros livianos
- Box 92: $2300

Terneros Pesados
- Box 79: $2070

Los terneros y terneras volvieron a estar presentes en la Exposición de Otoño de la Rural en el marco del 2º Concurso de terneros y terneras del centro del país.

Continúa en página 10.

La Exposición de Otoño...

Viene de página 9.

los que volvieron a elevar la vara exhibiendo una calidad excepcional. Más que satisfecho con la cantidad y la calidad de los animales ingresados, y agradeciendo el auspicio de la Asociación Argentina de AnGus, el médico veterinario, **Omar Barlasina,** comisario del área, resaltó: *"es de destacar la muy buena calidad de hacienda que se vió en el predio, de excepcional calidad, la mayoría Aberdeen angus, negros y colorados, tanto en gordos como en terneros y terneras para concursos, excelentes animales",* no duda **Barlasina.**

Porcinos

Después fue el turno de los cerdos que, como recuerda **Gilberto Migani**, eran los históricos protagonistas de las muestras de otoño pero y debido a los difíciles momentos que viene atravesando el sector, cada vez quedan hay menos cabañas con cerdos de las razas que suelen presentarse a exposición y su protagonismo ha ido disminuyendo. *"La exposición de otoño era solamente para cerdos, pero como el tipo de cerdos que viene a este tipo de exposición se está quedando afuera del mercado, y los grandes criaderos tienen otro tipo de cerdos, entonces se ha venido buscando sumar otro tipo de actividades para suplir esta falta, hasta llegar a la muestra de este año que sorprendió por lo variada",* remarca **Gilberto** y agrega: *"nunca vi tanta cantidad de público en una exposición de otoño, tantas familias, que vengan a pasar un rato agradable como pasó este año".*

Así y todo, y a pesar de la mala situación de los cabañeros porcinos que no mejora, hubo quienes dijeron de todas formas presente y coronaron la jornada de jura, clasificación y premiación, con un remate que, a cargo de la firma San Luis Feria, logró vender stock completo y a excelentes precios.

Ovinos

Por su parte, los ovinos tuvieron la tradicional Jornada del viernes que vivió su octava edición con el eje puesto en el valor agregado de la producción ovina y con experiencias más que interesantes como la de productores que buscan en la producción de leche y en la elaboración de quesos artesanales sacar el mayor provecho a este tipo de producción que despierta pasiones y no para de crecer. También es de destacar, la presencia de alumnos y docentes de 15 instituciones educativas agrotécnicas de nivel medio de la región que, en su currícula pedagógica incluyen la producción ovina como experiencia de aprendizaje y que acompañaron la Jornada tanto para capacitarse como para aportar su experiencia.

Equinos

El sector de equinos una vez más se vistió de entusiasmo y alegría con sus tradicionales competencias ecuestres que reúnen a público de todas las edades y procedencias. Desde muy temprano en la mañana del sábado se pudo ver el ingreso de animales al predio y también a los jinetes y sus familias apropiándose de los espacios que transitarían durante ese y el siguiente día. Las dos series clasificatorias del Aparte Campero que se desarrollaron entre sábado y domingo, tuvieron el aliciente de que, en ellas se jugaba la posibilidad de pasar a la instancia mayor que implica participar en la exposición de Palermo. El trío "Don Zenón" hizo el mejor tiempo consiguiendo el mejor lugar, seguido por el equipo "Los Canalenses" que lograron el segundo puesto. También la prueba de Rienda Felipe Z Ballester hizo las delicias de los presentes, el domingo, que pudieron asistir a la increíble destreza de los jinetes que participaron de la misma.

PREMIADOS PORCINOS

MACHOS

Campeón Hampshire - **BOX 1 - Cabaña Los Prados de Cristián Iommi**

Campeón Spotted Pollan - **BOX 2 - Cabaña Don Valentín e Hijos de Marcelo Gambrich y Liliana Lombardi**

Campeón Yorkshire - **BOX 3 - Cabaña Don Valentín e Hijos Marcelo Gambrich y Liliana Lombardi**

Campeón Híbrido - **BOX 8 - Cabaña Ne May de Néstor Ladu**

Mejor Macho Terminal - **BOX 9 - Cabaña La Severa de Daniel Zavala**

HEMBRAS

Gran Campéon Spotted Pollan - **BOX 10 - Cabaña Don Valentín e Hijos Marcelo Gambrich y Liliana Lombardi**

Gran Campeón Landrace - **BOX 11 - Cabaña Don Valentín e Hijos Marcelo Gambrich y Liliana Lombardi**

Gran Campeón Yorkshire - **BOX 13 - Cabaña La Severa de Daniel Zavala**

Gran Campeón Híbrido - **BOX 23 - Cabaña San Antonio de Jorge Dezotti**

REMATES PORCINOS

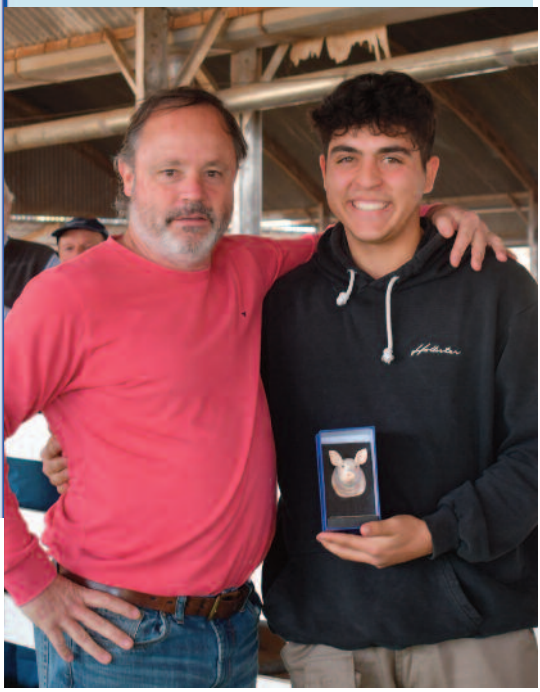
Se conocieron los valores máximos del remate a cargo de Ernesto Colombo de la firma San Luis Feria S.R.L. (aclaracion el valor es por animal)

MACHOS
Spotted Poland BOX 2 $1 millón 200 mil.

HEMBRAS
Landrace BOX 11 $500 mil.

MACHOS HIBRIDOS
Campeón BOX 8 $820 mil.
Mejor terminal BOX 7 $520 mil.

HEMBRAS HIBRIDOS
BOX 22 $410 mil.



La presencia de jóvenes del Ateneo local es esencial para la realización de cada muestra. En este caso, Nicolás Grumelli entrega el premio al cabañero Néstor Ladú.

"Lo más importante", asegura **Gilberto Migani,** *es tratar bien a los expositores y a los asistentes, para que al año siguiente vuelvan"*. Parece que la Rural de Río Cuarto lo consigue porque cada muestra que lleva adelante supera en convocatoria a la anterior y, sobre todo, se impone en propuestas y actividades, pero también en posibilidad de encuentro. Y, de esa manera se avanza para lograr el mayor objetivo, que como bien explica Heraldo Moyetta, presidente de la Rural, es *"conseguir una sociedad unida, que comprenda que todos vamos por el mismo lugar, más allá de las diferencias y los intercambios de ideas que uno pueda tener, pero siempre en pos de mejorar".*

La Exposición de Otoño...

Viene de página 7.

Arriba: Equipo "Don Zenón" obtuvieron el primer puesto en la clasificación para el Aparte Campero de Palermo.

Debajo: Equipo "Los canalenses" obtuvieron el segundo puesto en la clasificación para el Aparte Campero de Palermo.

PREMIADOS EQUINOS

Equipos participantes en el Aparte Campero que clasificaron para participar en Palermo 2024

1er Puesto equipo "Don Zenón "

2do Puesto equipo "Los Canalenenses "

La Pista de Ganadería sin un espacio libre en las gradas, el martes de la Expo de Otoño, por la gran cantidad de asistentes al remate de las 1500 cabezas de ganado que puso en juego la firma Ferialvarez S.R.L. "Estamos muy contentos, con este nivel de convocatoria, es algo nunca visto antes en una exposición de otoño", aseguró Heraldo Moyetta, presidente de la Rural.

¿Cómo elegir el forraje que mejor se adapte el sur de Córdoba?

Campo de alfalfa, la forrajera cuyas raíces pueden extenderse hasta seis metros de profundidad para extraer humedad de las napas y hacer más eficiente la captación de agua.

Hace tres años que los profesionales de INTA Marcos Juarez vienen trabajando en situaciones experimentales en campos de Adelia María y Monte de los Gauchos para determinar cuál es el forraje que mejor se adapta a esta zona del sur de Córdoba asegurando productividad y sustentabilidad.

El Ing. Agr. **Nicolás Bertram** se refiere a ese trabajo y explica: *"en conjunto con productores, asesores, gente de INTA y de la Universidad nacional de Río Cuarto, venimos monitoreando dos establecimientos de la zona de Adelia María y de Monte de los Gauchos para determinar la producción de pasto que se genera en esos ambientes y cómo los sistemas ganaderos con base pastoril mejoran algunos índices edáficos o ambientales, buscando determinar el mejor forraje para esta zona en cuanto a lo productivo y a lo sostenible".*

En cuanto a los factores que se deben tener en cuenta a la hora de tomar la decisión sobre la forrajera que mejor se adapte a la situación de cada lote, el **Ing Bertram** recomienda: *"antes de elegir la pastura que permita ir armando una cadena forrajera, lo primero es ambientar; y para ello, lo que hay que hacer es determinar las limitantes del ambiente, la salinidad, la sodicidad, el hecho de tener una napa*

cercana o demasiado lejana, también si hay alguna dureza de perfil más superficial; y en función de la existencia o no de esas limitantes, determinar dentro de la paleta forrajera qué opción se adapta mejor a las características del suelo cruzadas con la variabilidad de la situación climática".

Teniendo en cuenta las características del ambiente en el sur de Córdoba, con su clima variable que alterna ciclos bien húmedos con épocas de sequía, el **Ing. Nicolás Bertram** destaca algunas forrajeras como la alfalfa, pero también recomienda el panicum coloratum o la achicoria, ya que las tres consiguen estabilizar la producción especialmente en años con pocas lluvias. "*Lo que nos dimos cuenta en este tiempo es que, frente a este clima tan variable, hay algunas forrajeras que se comportan mejor, la alfalfa es una de ellas, porque su estructura radicular hace que busque el agua que necesita, en momentos en los que no está lloviendo. El panicum coloratum también tiene un muy buen comportamiento, sobre todo en años secos, porque estabiliza la producción, lo mismo que la achicoria. Son todos forrajes con potencialidades para ayudar a estabilizar la producción forrajera especialmente en años en los que las precipitaciones no acompañan".*

Respecto del almacenamiento del forraje, Bertram aconseja evitar almacenarlo por el costo que genera ese procedimiento, aunque reconoce que el logro de este objetivo tiene que ver con la posibilidad de hacer coincidir la oferta y la demanda lo más que se pueda, y como eso no siempre es posible, en el caso de tener que almacenar, la opción más barata que se presenta es enrollar. *"Nosotros intentamos ajustar primero la carga a la producción de forraje, si logramos que ese ajuste sea bastante finito, la cantidad de forraje que vas a almacenar va a ser bastante bajo. Si se come el forraje en pie, se va a estar comiendo forraje de mejor calidad y abaratando costos. Pero eso lleva a una ingeniería que busca hermanar la oferta y la demanda de pasto lo máximo posible. A veces eso no sucede del todo y uno tiene que estar almacenando, y si almacenamos, la forma más barata de hacerlo es enrollar",* explica **Nicolás Bertram.**

Asistentes al Panel de Productividad Forrajera en la zona sur de Córdoba en el marco de la 70º Exposición de Otoño de la Rural de Río Cuarto.

Finalmente y pensando en el cuidado de los suelos, de manera que no se agoten y sigan siendo productivos, el técnico de INTA Marcos Juárez, alerta sobre la necesidad de alternar la producción agrícola con los sistemas de base pastoril. *"Vemos que en cuestiones físicas y químicas del suelo los sistemas con base pastoril, manejados de una manera no extractivista, mejoran mucho los índices como la materia orgánica, el fósforo y el nitrógeno, e incluso algunos valores físicos como la dureza de perfil. Por lo que, una manera de ir recuperando suelos es recurrir a ese tipo de sistemas, ya que, con una agricultura permanente de muchos años, se corre el riesgo de perder productividad y sustentabilidad".*

La Jornada Ovina volvió a destacar por la amplísima convocatoria y participación

Heraldo Moyetta, presidente de la Rural de Río Cuarto y Marcelo Ruano, productor de ovinos y representante de la Cooperativa del 4º Río en la apertura de la 8º Jornada Ovina

La Jornada Ovina que ya es un clásico de los viernes de la Exposición de Otoño de la Rural de Río Cuarto, este año, en su octava edición, volvió a destacar por la gran convocatoria y por la participación tanto de productores, como de profesionales y también de comunidades educativas que llegaron desde distintos lugares de la región cercana a nuestra ciudad.

También se encontraron presentes en la Jornada, el Ing. Agr. Néstor Franz, el Méd. Vet. José Luis Roberi y la productora Ovina Rosa Dellafiore, quienes desde el mes de Marzo están y estarán brindando desde este espacio información sobre la producción ovina, y haciendo referencia a temas específicos según la época, como será el caso, en la próxima edición de la Revista, cuando se compartirá un artículo sobre Gestación y Parto.

Cabe destacar que, durante la tarde de la Jornada Ovina que acaba de quedar atrás, tanto el Ing. Néstor Franz como el Vet. José Luis Roberi llevaron adelante en la pista de ovinos de la Rural, una demostración de ecografías en ovejas, y mostraron las características de las razas carniceras deslanadas.

Compartimos la experiencia de cada uno en la 8º Jornada Ovina:

La 8º Jornada Ovina destacó por el nivel de sus disertantes, a la Izq. el Ing. Agr. Esteban Suárez Follari de INTA San Luis y a la Der. el Ing. Agr. Néstor Franz especialista en producción de ovinos.

Rosa Dellafiore, productora de ovinos

"Como productora debo decir que fue muy interesante la Jornada, las charlas fueron muy productivas, se pudieron observar distintas alternativas que se realizan con la lana, leche, y carne ovina. Resalto mucho la participación, el trabajo e interés de los colegios agrotécnicos, algunos de los cuales estarán participando en el mes de Agosto en las VI Ovinpíadas 2024 que se desarrollarán en Huinca Renancó. En suma, este tipo de jornadas son muy positivas y ayudan a difundir la actividad, que es nuestro principal objetivo".

José Luis Roberi, Médico Veterinario, especialista en producción ovina

"Hemos participado una vez más de la Octava Jornada Ovina junto a la Universidad de Río Cuarto y a la Sociedad Rural de Río Cuarto, y esta vez no lo hice como asistente, sino como disertante. Por suerte, nos estamos acostumbrando a tener un mayor número de convocados a través de las escuelas agrotécnicas que tenemos en la región, en el sur de Córdoba y ellos también están demostrando sus distintas facetas de lo que están realizando año tras año. Eso nos está motivando a que continuemos haciéndoles un aporte como devolución, desarrollando también el aspecto práctico, que en este caso fue, un desarrollo en las pistas de ovinos del predio, y lo que vimos es que, tanto los alumnos como los docentes prestan mucha atención, formulan consultas y preguntas, y éso nos hace que salgamos más que satisfechos después del cierre de la jornada.

Y seguiremos haciéndolo también porque nosotros tenemos un corazón ovejero que nos lleva a compartir lo que sabemos, y año a año también estamos aprendiendo de ellos a través de lo que viene haciendo cada escuela en sus distintas actividades, ya sea con la producción, ya sea haciendo algún subproducto como lana, queso, carne, y eso hace que nos interese ver y diversificar en estos momentos difíciles por los que atraviesa la producción ovina en general.

En síntesis, me siento muy satisfecho por haber participado, por haber estado junto a colegas, docentes y alumnos, y pensando ya en las próximas jornadas 20-25 acompañando una vez más."

Ing. Agr Néstor Franz, especialista en producción ovina

"Como balance de la 8º Jornada Ovina que se desarrolló en la Rural de Río Cuarto, debo valorar que se contó con excelentes presentaciones tanto nacionales como internacionales en la cadena de carne ovina, con temas de actualidad y de alto impacto para el desarrollo de nuestra producción regional. Se priorizaron las temáticas de valor agregado en carne y leche ovina con un gran aporte de productores, alumnos y profesores de escuelas agrotécnicas de nuestra zona. Lo que, a su vez, demuestra el alto potencial de la actividad ovina del centro sur de la provincia de Córdoba. Descontando el éxito de la convocatoria en la Rural con más de 350 personas asistentes, dejando consolidado el evento por ocho años consecutivos

Hay que destacar el excelente marco que ofrece el predio con instalaciones, con la recepción, y con la atención de los organizadores; además de contar con un gran patio de comidas de las más variadas, a base de carne ovina.

Todo ello hace que el balance sea un total éxito y que nos decidamos a ir por otro año más."

RÍO CUARTO CBA. ARG.

Ferialvarez®

MUCHO MÁS QUE BUENOS NEGOCIOS

Remates de **hacienda gorda e invernada y cría.** | Socio **integrante** ROSGAN

WWW.FERIALVAREZ.COM.AR

Alumnos del IPEA 215 de Holmberg aspiran a producir un queso artesanal gourmet a partir de leche de oveja.

Quesos de oveja que, desde el IPEA 215, buscan ser parte de un espacio gourmet

La pandemia que, para muchos fue una instancia más que difícil de atravesar, para otros fue el tiempo de la oportunidad. Tal fue el caso de la comunidad educativa del IPEA 215, Raúl Scalabrini Ortiz de Holmberg, que aprovechó el tiempo que ofreció el aislamiento en pandemia para desarrollar un proyecto de elaboración de quesos artesanales a partir de leche de ovejas que hoy es experiencia pedagógica para los alumnos, y con el que sostienen la aspiración de llegar a ocupar un espacio gourmet.

Carla Sartori, la docente encargada de la producción ovina lechera, habló con la Revista de la Rural y compartió la experiencia.

- ¿Cómo empezó todo?

- C.S. La pandemia nos permitió empezar a escribir un proyecto para la elaboración de quesos artesanales a partir de leche de ovinos. Nosotros tenemos un predio experimental de dos hectáreas y media, es un campito chiquito, en el que los chicos realizan actividades formativas que se llaman unidades didácticos productivas porque son producciones a pequeña escala y entonces pensamos en una alternativa productiva que nos permitiera tener actividades diarias y constante con los chicos y que le pudiéramos dar un valor agregado. Y así es como surge la iniciativa de incursionar

Continúa en página 20.

Quesos de oveja que, desde el IPEA 215...

Viene de página 19.

con la producción de ovina lechera.

- ¿Qué pasó con ese proyecto que elaboraron?

- C.S. Como te comentaba, hace cuatro años presentamos en Buenos Aires un proyecto con el tema de la producción ovina lechera, y dentro de ella, la elaboración de quesos artesanales, la idea era obtener el crédito fiscal que permite ese tipo de proyectos. Es así como salimos seleccionados primeros en la provincia de Córdoba y nos otorgaron todo el equipamiento para la fábrica de quesos. Después y gracias a otro programa de financiamiento, logramos comprar la maquinaria para la sala de ordeñe y después empezamos con la búsqueda de los animales. El productor de ovinos Agustin Spina nos donó dos ejemplares de la raza frisona y después y a partir de una participación con los chicos en unas Olímpiadas en Curuzú Cuatiá, me contacto con Gloria Lynch, que era una profesora de la Universidad de La Plata que se entusiasmó con nuestro proyecto y nos ayudó a conseguir nueve hembras más y el carnero. Así pudimos empezar el año pasado con la producción y a fin de año los chicos empezaron a ordeñar.

- ¿Cómo vienen trabajando?

- C.S. Los chicos hacen los ordeñes por la mañana con una producción láctea que da entre diez y doce litros. Eso lo refrigeramos y elaboramos quesos a los tres días más o menos. Se trata de quesos artesanales, y la expectativa es ir mejorando, porque recién comenzamos.

-¿Cómo es el vínculo de los alumnos con los animales?

-C.S. Las ovejas son animales muy dóciles,al principio teníamos la incertidumbre de no saber qué iba a pasar, si íbamos a poder subir a los animales a las mangas, si las íbamos a poder manejar; pero en una semana las ovejas se adaptaron, como son animales dóciles, se adaptó el animal y se adaptaron los estudiantes para poder hacer el trabajo. Es una rutina de ordeñe que es sencilla, no es nada complicada, y además es la experiencia formativa que necesitan los chicos como estudiantes de una escuela agrotécnica.

-¿Cómo se organizan para que todos los alumnos participen?

- C.S. Hacemos cuadrillas semanales y van rotando grupos de cuatro estudiantes que son los que se encargan de de hacer el ordeñe y después, los chicos de séptimo, se ocupan de elaborar los quesos en la asignatura de industrialización.

- ¿Por qué es importante esta posibilidad de experiencia pedagógica para los estudiantes?

-C.S. Ellos dentro de su trayectoria como alumnos deben adquirir todas las habilidades que les permita después recibir el título técnico a nivel nacional que es el título de técnico agropecuario, entonces esto le brinda más experiencia y más habilidades técnicas que es lo que uno busca para que los chicos puedan estar preparados y tengan después una buena salida laboral.

R. ¿Han llegado a la etapa de comercialización de los quesos?

- C.S. Por ahora lo que producimos, lo hemos vendido en el pueblo, e incluso en la exposición pasada de primavera tuvimos un stand y también vendimos acá. Y este año, todas nuestras expectativas están puestas en ir mejorando y tratar de llegar a elaborar quesos que puedan tener una aceptación en un espacio más gourmet, pero bueno ésa es la aspiración que tenemos a largo plazo, esperamos poder llegar a eso. Mientras tanto ha tenido aceptación en la localidad, nos compran los papás y la gente del pueblo.

Continúa en página 22.

Galería de fotos

MARCONI
MAQUINARIAS, REPUESTOS
Amplio stock en repuestos originales
Servicio post venta propio
Ruta A005 Km 3
5800 - Río Cuarto - Cba.
rubenjosemarconi@gmail.com
0358 4700452
358 6023 077
MAINERO
PIEROBON
MUCCILLO

Alumnos del IPEA 244 de Bulnes producen chacinados a partir de carne de ovejas Dorper.

Alumnos de Bulnes encontraron el secreto para hacer chacinados de oveja sabrosos y saludables

La comunidad educativa del IPEA 244 de Bulnes tiene veintidós ovejas, a las que les han puesto nombre y así las llaman toda vez que necesitan trabajar con ellas. Hace tiempo que docentes y alumnos se han embarcado en una experiencia de aprendizaje que busca avanzar en el valor agregado de la carne de oveja elaborando chacinados sabrosos y saludables.

El docente de producción animal de esa institución educativa que es agrotécnica y de nivel medio, **Juan José Giofredo**, comparte con la Revista de la Rural la experiencia pedagógica de los alumnos y revela el secreto para que los chacinados que elaboran sean tan ricos y, al mismo tiempo, resulten más sanos.

- ¿Con qué tipo de oveja trabajan?

-J.J.G. Nosotros estamos trabajando con la raza ovina carnicera, deslanada, dorper, lo que nos permite no tener que esquilarla. Lo primero que tuvimos que determinar, cuando hicimos el proyecto, fue con qué raza íbamos a trabajar. En razas carniceras, en la zona hay tres predominantes, una es la Hampshire Down o cara negra, la Texel y la Dorper. Nos decidimos por la Dorper, porque es deslanada, por lo cual no hay que esqui-

larla; y además es poliéstrica anual, es decir que se comporta como una vaca. En general, los ovinos tienen concentrada su temporada reproductiva en otoño y con esta raza en particular, que tiene un período de ocho meses, si uno hace un buen manejo, puede estar teniendo corderos con ese lapso de tiempo.

- ¿Qué significa que uds estén llegando a la Raza Dorper pura por absorción?

-J.J.G. Quiere decir que vamos comprando machos de la raza Dorper y damos servicio a una majada general, que puede ser la de cualquier productor, nos vamos guardando las crías, esas crías van recibiendo servicio con Dorper y al cabo de cinco años deberíamos estar teniendo ejemplares puros.

-¿Qué características tiene el IPEA 244 como institución educativa?

-J.J.G. El IPEA 244 es un colegio público que cuenta con internado, tenemos más de 200 alumnos y son 105 alumnos los que tenemos en el internado, la mayoría son de la zona de campo. El objetivo nuestro es introducir a los estudiantes en la producción ovina, para que el día que ellos se reciban como técnicos agropecuarios, sigan estudiando o no, tengan la posibilidad de iniciar su emprendimiento con ovinos conociendo la especie y la raza.

-¿En qué consisten los talleres que desarrollan los alumnos, es decir, la parte práctica del aprendizaje con ovinos?

-J.J.G. Justamente ahora, por la época en la que empiezan los fríos, vamos a comenzar con la elaboración de los chacinados. Es todo prueba y error, porque en la producción ovina y más en esta zona no hay mucho hecho. Recurrimos a papás de productores

Continúa en página 26

Alumnos de Bulnes encontraron...

Viene de página 25

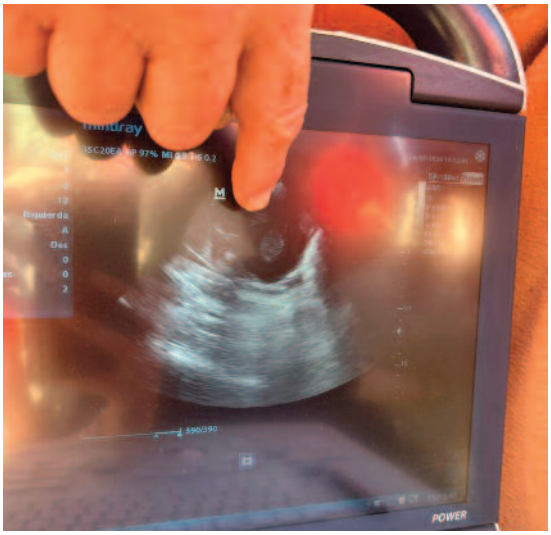
que tienen experiencia, también a otras instituciones y cuando explicamos que venimos del colegio, que es un agrotécnico, siempre nos están abriendo las puertas, por suerte.

-¿Qué tipo de chacinados elaboran?

- J.J.G. Hacemos chorizos, jamones, bondiolas, incluso escabeches, la idea en este último caso es darle valor agregado a las ovejas de refugo, en lugar de preguntarnos, ¿qué hago con la oveja vieja?, nos propusimos hacer escabeches y hamburguesas. Y tenemos un secreto, hay que sacarle la grasa, o sea, se trabaja con grasa de cerdo porque la grasa del ovino tiende fácilmente a ponerse rancia y eso es lo que da el olor feo, al tomar contacto con el oxígeno, la grasa se pone amarilla y agarra ese sabor u olor desagradable, así que, para evitarlo, en lugar de usar la misma grasa del ovino, usamos la del cerdo y eso lo aprendimos, como dije, a prueba y error.

-¿Cómo viven los chicos la experiencia de aprendizaje en contacto directo con lo que es la producción ovina?

-J.J.G. Cada vez que vamos al campo a hacer el práctico, los chicos están enloquecidos. Además, el ovino es un animal muy noble. Tenemos 22 ovejas y cada una con su nombre y responden. Es algo loco pero es lindo, es lindo de ver eso y a los chicos los entusiasma y apasiona. Y te aseguro que nuestros alumnos, el día de mañana, una vez egresados, van a estar capacitados para llevar adelante un emprendimiento ovino, porque saben determinar edad, saben despezuñar, se les enseña esquila, hacemos visitas a los campos de productores vecinos, que nos abren las puertas para realizar la esquila, así que bueno, la finalidad es pedagógica y que los chicos salgan capacitados para salir adelante, si así lo deciden, al frente de un emprendimiento ovino.


mindray
POWER

IPEA
244

AFA es la cooperativa agrícola de primer grado más grande del país, tiene casi 92 años de antigüedad en servicios de acopio y maneja aproximadamente el 6% de la producción nacional.

AFA tiene una solución diferente y particular para cada productor y su campo

Hace un año que la cooperativa Agricultores Federados Argentinos desembarcó en la ciudad y ofrece sus servicios a los productores de Río Cuarto y la región. En ese desembarco, una de las acciones destacadas viene siendo la articulación con la Rural de Río Cuarto al punto de haber decidido constituirse en sponsor de la pasada Exposición de Otoño 70 de la entidad local.

"Desde la llegada de AFA a la zona pudimos entablar muy buena relación con la sociedad rural, se dio de inicio una simbiosis muy buena entre ambas entidades, lo que para nosotros es muy importante por el accionar que vemos en esta Rural que además de un excelente trabajo viene organizando muy buenas expos", explica **Franco Malatini,** representante comercial de la cooperativa en esta zona.

AFA la cooperativa agrícola de primer grado más grande del país, con casi 92 años de antigüedad en servicios de acopio, maneja algo del 6% de la producción nacional, y la mitad con almacenamiento propio; a su vez, tiene su propia formuladora de agroquímicos, y brinda servicios de asesoramiento a campo a la medida de cada productor y su campo.

La Revista de la Rural dialogó con **Franco Malatini** para conocer más de cerca lo que hace

Franco Malatini, responsable comercial de AFA en Río Cuarto

Agricultores Federados Argentinos.

- ¿Qué ofrece AFA al productor que se acerca a consultar?

- F.M. Nos abocamos principalmente a brindar soluciones comerciales al productor para que pueda tener variadas herramientas a la hora de defender su producción. Hoy mucho pasa por los números, por eso los invito a que se acerquen a AFA, donde contamos con profesionales para atender las necesidades específicas de cada productor y su campo.

- ¿Cuáles son las inquietudes más comunes que les plantean los productores por estos días?

- F.M. La consulta que más tenemos por estos días, es sobre la siembra de trigo, vienen y nos dicen ¿hacemos o no hacemos trigo?; y la respuesta no es uniforme, depende de cada lote y de cada producción, sabemos que esta no es

Continúa en página 30

AFA tiene una solución...

Viene de página 29.

una zona cien por ciento triguera, entonces hay que analizar bien el lote, la rotación que tiene, el perfil de humedad, control de malezas, es un manejo que hay que llevarlo adelante en conjunto entre el técnico y el productor, pero sí hay lugares, digamos, lotes y zonas en donde sí se puede realizar trigo.

- Teniendo en cuenta las consultas que reciben, ¿cómo ves que está enfrentando la situación de incertidumbre, el productor agropecuario ?

-F. M. Frente a esta situación de incertidumbre el productor generalmente es cauto y está perfecto que sea cauto en cuanto a su producción, son sus granos y es su economía, entonces hoy por hoy, el productor está receptivo y observando cómo se van dando los movimientos en este corto período de cambio de gobierno, todos sabemos que, en general, el productor hace los movimientos justos y necesarios para cubrir sus necesidades y queda expectante para planificar su futura producción y siembra, haciendo frente al manejo del campo día a día.

- ¿Cómo pueden entrar en contacto los productores agropecuarios con el asesoramiento de AFA?

-F. M. Los invito a que se lleguen a las oficinas, estamos en una oficina nueva en la ruta A 005, en la colectora oeste 2794 ahí nos pueden encontrar. Creo que el celular 358-6021769 es la mejor opción para un primer contacto y después pueden acercarse a las oficinas para que les podamos dar una atención personalizada, que se acerquen a ver los números y a conocer lo que es AFA y todo lo que brinda para el productor.

Temas de interés
Empresas Familiares

De Izq. a Der. María Laura Ortega, Mariela Grassi, Patricia Correa, Emilia Macor, Mónica Lucero, María Marta Ortega y María Inés Ortega en el escenario de la 1º Jornada de Empresas Familiares Agropecuarias en la Rural de Río Cuarto

El 75% de las empresas en argentina son familiares

La contadora Patricia Correa (*) es consultora de empresas familiares certificada (CEFC). Desde hace tiempo viene ayudando a numerosas familias a transitar los procesos de traspaso generacional que inevitablemente atraviesan y que, en muchos casos, cuando no se logran acuerdos, desembocan en la muerte y desaparición de esas empresas.

A través de un asesoramiento personalizado, la contadora Correa busca ayudar a establecer acuerdos y a reconocer la necesidad de profesionalización de la empresa para evitar su desaparición. *"Sólo en un 3% de los casos una mala situación económica es la causa de muerte de una empresa familiar, en la mayoría, lo que sucede, es que los problemas más grandes aparecen en el momento de la sucesión, ya que no se logra llevar a cabo exitosamente la transferencia generacional"*, explica **Patricia Correa.**

Continúa en página 32

El 75% de las empresas en..

Viene de página 31.

Si se tiene en cuenta que se calcula que el 75% de las empresas en Argentina, son familiares, se podrá entender por qué, trabajar para lograr su supervivencia es crucial para la economía del país. *"Estadísticas exactas no hay porque, ese es un tema de las políticas públicas sobre el que todavía falta trabajar, pero se estima que hay un 75% del total de empresas de nuestro país, que son familiares", aclara la contadora Correa quien además suma los siguientes datos: "son esas empresas las que generan aproximadamente un 70% de los puestos de trabajo, y aportan más o menos entre un 70 y un 75% al Producto Bruto Interno".*

Frente a este estado de cosas, se impone la pregunta sobre qué se puede hacer para que esos procesos de traspaso generacional se lleven adelante de manera exitosa en la mayoría de los casos. *"Es un tema complejo y que requiere de un abordaje muy bien planificado para que la generación que continúe tenga las herramientas suficientes como para poder continuar con la impronta de la empresa familiar agiornada a la nueva generación, y no es que, porque el padre tuvo una mirada y apuntó a que la empresa tuviera determinadas características, eso tiene que quedar inamovible, sino que hay que plantearse cuál es la mirada en común que tienen estos nuevos miembros que están llevando adelante la empresa de familia, entonces que esos hermanos o esos primos que son los continuadores, puedan reformularse cuál es el deseo que tienen desde lo individual y desde lo empresarial, como para poder dirigir la empresa hacia ese camino que comparten como aspiración",* detalla la consultora de empresas familiares.

Lo primero que es necesario para lograr acuerdos, dice la contadora **Correa,** *"es tener el deseo de acordar",* y después es importante comprender que en las negociaciones que sobrevengan, no siempre se va a ganar sino que va a haber que ceder para poder negociar puntos en común, completa **Patricia Correa.** Pero además, aparece el concepto de profesionalización de la empresa familiar para marcar el rumbo y sobre todo para determinar cómo se deben llevar adelante los procesos buscando lograr la supervivencia y por qué no, el crecimiento y fortalecimiento de esa empresa familiar. *"Para esto, bueno, es importante la comunicación, poder saber qué es lo que se quiere hacia adelante y la profesionalización, es decir, que se pueda dotar a la empresa de familia de estructuras que colaboren a que las conversaciones se realicen en los espacios que estén conformados para tal fin",* no es conveniente, recomienda la profesional, que se traten temas personales en el ámbito de la empresa o en momentos de trabajo, como tampoco es apropiado que se traten temas de empresa en la comida familiar del domingo, por ejemplo. *"Que lo que sea una cuestión de familia empresaria se trate en el ámbito del Consejo de Familia y no en la mesa del asado como pasa muchas veces; que las reuniones de accionistas se lleven a cabo y que las decisiones no se comuniquen por whatsapp, y que las discusiones por la propiedad se den en el espacio de la Asamblea de accionistas. Es decir, poder dotar de estructura, de institucionalidad a la empresa de familia en sus tres aspectos, en lo que es familia, en lo que es empresa y en lo que es propiedad",* concluye **Patricia Correa.**

La contadora **Patricia Correa** forma parte del Instituto Argentino de Empresas de Familia, del IADEF, y del Registro de Consultores Certificados, en ese sentido y para quien necesite asesoramiento en problemas como los mencionados anteriormente, aconseja ingresar al IADEF, buscar el Registro de Consultores, que es donde se la encuentra a ella y al resto de sus colegas para poder decidir adonde requerir el acompañamiento necesario. *"Yo puntualmente estoy en la zona de Villa María, y desde allí voy trabajando con las distintas empresas de familia, con algunas empresas trabajamos de manera virtual, otras familias prefieren que sea presencial, y con otras hacemos un mix; nos adaptamos a las necesidades de cada familia y, sobre todo, a lo qué esté dispuesta esa familia".*

En ese sentido, la contadora remarca el hecho de que es importante reconocer que se trata de procesos voluntarios, que implican compromiso y esfuerzo. *"Estos procesos no se dan naturalmente"*, aclara **Patricia Correa.** *"Lo natural es que uno deje pasar las cosas, que todo quede en un statu quo, y si así se hizo, así lo seguiremos haciendo. Profesionalizar, por el contrario, implica un esfuerzo muy grande, pero es la herramienta que tienen las empresas de familia para volverse sostenibles, para que se pueda dar ese paso de generación a generación que permita la continuidad y la supervivencia de ese tipo de empresas"*, concluye la contadora.

Temas de interés
Empresas Familiares

Mónica Lucero, cofundadora de Las Chicas del Agro con la Ing. Agr. Emilia Macor que brinda su testimonio por ser parte de una empresa familiar agropecuaria.

La pasión es el gran valor que las empresas familiares agropecuarias tienen para ofrecer al mundo

La fundación Las chicas del agro (*) es una asociación civil sin fines de lucro que busca inspirar, integrar y acompañar la trayectoria de más mujeres en la agroindustria. Sus integrantes enfocan sus acciones para contribuir a la difusión de la agroindustria, para brindar herramientas que potencien el liderazgo personal, como así también para generar espacios de intercambio.

Mónica Lucero es una de las cofundadoras de la Fundación y cuando se refiere a las empresas familiares agropecuarias y a la búsqueda de supervivencia de las mismas, no duda en asegurar que lograr acuerdos empieza siempre por uno mismo y que, el gran valor que tienen este tipo de empresas para ofrecer como aporte al mundo que las rodea, es la pasión, "*Las empresas familiares del agro tienen una gran posibilidad de ofrecer sostenibilidad al mundo, además del conjunto de valores que impulsan su accionar y, sobre todo, la pasión, creo que no hay una persona que trabaje en el agro que no sea apasionado*", enfatiza la cofundadora de **Las chicas del agro.**

La Revista de la Rural dialogó con **Mónica Lucero** y esto dijo:

- Cuando analizas el tema de las empresas familiares agropecuarias, ¿qué riquezas encontrás?

-M.L. Existen dos grandes riquezas, una de ellas es la diversidad. Hoy en día las empresas buscan que sus equipos sean diversos para que puedan ser adaptables a los entornos cambiantes en los que vivimos y esa diversidad aporta una mirada de 360º que ayuda a llevar el barco, direccionarlo e ir hacia donde uno quiere ir. Y precisamente, la diversidad es de los aspectos más valiosos que yo veo dentro de las empresas familiares, porque no hay hermano que se parezca al otro, son todos distintos, y si uno consigue gestionar esa diversidad de manera adecuada, los acuerdos llegan y se hacen de buena manera. Y la otra es el marco de valores semejantes, algo que en la familia eso se da de manera muy natural, porque lo esperable es que ese marco sea compartido.

- ¿Por qué los acuerdos deben empezar por uno mismo?

-M.L. Porque en realidad, para qie uno pueda ir hacia el otro, es muy importante ser muy consciente de lo que uno quiere, lo que uno desea, cuál es su propósito, qué pretende, qué es lo que desea del otro y para poder hablar en términos de igualdad es muy importante que todo ese análisis propio este

Continúa en página 36

La pasión es el gran valor ...

Viene de página 35.

dado previamente, para que sea más sencillo caminar hacia la unidad. Cuando yo le digo a la otra persona qué pretendo de la empresa familiar, o trabajar y obtener un salario, o ser sólo accionista, es muy importante que yo lo analice primero. Entonces desde ahí va a ser más fácil que llegue hacia el otro y que se generen esos acuerdos.

-¿Cómo crees que hay que manejar el tema de los sueños propios y los sueños en común para que los acuerdos lleguen y para que la supervivencia de las empresas familiares se dé?

-M.L. Creo que lo primero es que nunca hay que dejar de soñar, cada uno tiene que soñar, lo que quiera que sea que sueñe, pero que sueñe. Y creo que hay posibilidades de integrar eso que está en nuestro deseo, con los de los otros y buscar seguir siendo parte de esa empresa familiar. Aunque también creo que es loable y noble que, quien quiera seguir su sueño, aún cuando no lo lleve a estar relacionado con la empresa familiar, que lo siga. Todas las opciones son válidas. Siempre es importante que uno esté en comunicación continua y desde un lugar de sinceridad o de verdad para que el otro pueda entender la situación y realmente que lo que surja, se dé de la mejor manera posible.

- ¿Por qué es importante fortalecer la autoconfianza a la hora de querer llegar a un acuerdo?

-M.L. Básicamente es importante, para poder hablar de igual a igual, o sea, si yo voy como la hermana menor y siento

En primera fila María Marta, María Inés y María Laura Ortega con su madre Marta Guemberena, antes de compartir su testimonio como integrantes de la Empresa Familiar Ortega Guemberena.

Continúa en página 38

Hacé tu evento en nuestros salones

Charlas | Convenciones | Fiestas | Egresos

Reservas:

+54 9 358 422 5909

comercialsrrc@gmail.com Av. Amadeo Sabattini 3801

La pasión es el gran valor ...

Viene de página 37..

que mi palabra no es valorada, lo primero que tengo que entender que lo que sé y tengo para ofrecer es valioso, pero yo misma tengo que creer eso, antes que nadie; entonces la autoconfianza viene a ser parte de de un complejo más grande emocional que me va a permitir llegar hacia la otra persona de igual a igual, partiendo de igual a igual y sacándome por ahí esos prejuicios que a veces se generan por el lugar que uno tiene dentro de la familia.

- ¿Qué es lo que la empresa familiar tiene para ofrecer al entorno que la rodea?

-M.L. Creo que a veces uno se queda cortito pensando que las empresas familiares agropecuarias tienen para ofrecer su trabajo de producción y la realidad es que es mucho más lo que tienen para ofrecer. Hay un concepto nuevo que se usa ahora en las empresas para hablar de sostenibilidad, que es esta mezcla de sustentabilidad, de diversidad e inclusión y creo que las empresas del agro tienen en la palma de la mano esa posibilidad de ofrecer su sostenibilidad al mundo, además de su conjunto de valores y la pasión, no hay una persona que trabaje en el agro que no sea apasionado. Todo eso tienen para ofrecer.

Programa Provincial de Transporte

A pesar de la crisis, seguimos acompañando a quienes usan el Transporte Público de Pasajeros

Incorporamos nuevos beneficiarios:

- Monotributos de las Categorías E
- Docentes Universitarios

Encontrá más información acá

BOLETO EDUCATIVO CORDOBÉS | BOLETO OBRERO SOCIAL

Secretaría de TRANSPORTE

GOBIERNO DE LA PROVINCIA DE CÓRDOBA

La Rural de Río Cuarto se suma al pedido de NO PRÓRROGA de las tasas con las que el BCRA grava injustamente a la producción

Es la libertad y no las trabas lo que permite el crecimiento. Este es el momento y la oportunidad para que el gobierno refrende con hechos lo que repetidamente declama.

Este 30 de junio se vence la prórroga de la decisión tomada durante el gobierno de Alberto Fernández de aumentar el gravamen que pagan productores de soja y mixtos al BCRA por el financiamiento que reciben. A fines de 2023 y a través de la Comunicación "A" 7930 del Banco Central (BCRA) se estableció que "hasta el 30/6/24, la tasa nominal anual de interés compensatorio de las financiaciones de entidades financieras en pesos –cualquiera sea la forma de instrumentación– a clientes con actividad agrícola inscriptas en el Sistema de Información Simplificado Agrícola (SISA) en carácter de 'Productor' con acopio de su producción de soja, será como mínimo el 120% de la última tasa de Política Monetaria publicada".

En aquel momento, las entidades del campo agrupadas en la Mesa de Enlace Nacional, advirtieron de lo regresiva de la medida a través de un comunicado en el que manifiestan lo incomprensible que es que se tomen decisiones que, "*en lugar de avanzar hacia un escenario de mayor flexibilidad y apertura económica, se perpetúen medidas que castigan injustamente a los productores agropecuarios*", y explican que *"este recargo no sólo impacta en quienes se dedican exclusivamente a la producción de soja, sino que también afecta de manera negativa a los productores mixtos, quienes ven cómo se incrementa la tasa de interés para inversiones ganaderas, por ejemplo"*, dice el comunicado.

Ahora, y con el 30 de junio pisando los talones, la Rural de Río Cuarto considera, al igual que lo han hecho CRA y Cartez en sendos comunicados, que el gobierno nacional tiene en sus manos la posibilidad para seguir quitando palos en la rueda a la producción agropecuaria y permitir que se ponga en pie de una vez por todas, uno de los sectores cuyo crecimiento gravita siempre en beneficio de todos.

Con la Ley Bases camino de su aprobación por la confirmación en Diputados, con el equilibrio fiscal controlado y los niveles de inflación a la baja, pero con una economía deprimida fruto del ajuste necesario precisamente para estabilizar las variables antes mencionadas, salta a la vista de todos que lo que Argentina necesita ahora, más que nunca, es potenciar su producción que tiene en lo agropecuario a uno de sus mejores aliados. En ese sentido, se vuelve evidente lo imprescindible de se-

guir quitando trabas. El gobierno nacional parece haberlo entendido toda vez que acaba de simplificar el RUCA (Registro único de la cadena agroalimentaria) y como se planteaba en la editorial última publicada en Tranquera Abierta: *"Eliminar burocracias que ya perdieron sentido o que nunca lo tuvieron es otra forma además de ganar competitividad en un mundo cada vez más desafiante y exigente. No se puede salir a conquistar al mundo con una pesada mochila sobre las espaldas porque el resto de los competidores van en otras condiciones, mucho mejor preparados".*

Ahora, el gobierno nacional, tiene una oportunidad más de avanzar en ese rumbo, si decide el próximo 30 de junio no prorrogar el cobro de tasas extraordinarias por parte del Banco Central a quienes sólo buscan que los dejen trabajar y producir. **Heraldo Moyetta,** presidente de la Rural de Río Cuarto, explica el por qué del pedido de NO PRÓRROGA: *"Ante el inminente vencimiento de la normativa del Banco Central que grava con un 20% más a las tasas actuales de financiamiento y crédito a aquellos productores que tienen un 5% o más de stock de soja declarado, es que las entidades pedimos que esta normativa no se renueve, porque creemos que es una medida discriminatoria y que no tiene sentido; pero y sobretodo advertimos, como lo hemos dicho desde su creación allá por el 2022, lo importante que es el crédito y el financiamiento para el productor, y que un 5% o más de stock no significa que el productor esté atentando contra el Estado nacional, sino que muchas veces, es la posibilidad de contar con una moneda de cambio ante un país con tasas inflacionarias muy altas. Esto significa que también el productor puede estar necesitando el financiamiento para otras actividades agropecuarias, sabemos que hay muchos productores de soja que también son ganaderos, que también producen otro tipo de productos agropecuarios y necesitan del financiamiento. No vemos la necesidad de castigar a los productores por tener un resguardo y creemos que todo debe ser bajo las mismas condiciones. Todo este análisis es el que nos lleva a solicitar que el Gobierno Nacional entienda que tiene una gran posibilidad de dar una señal importante, como viene dando algunas otras a la actividad agropecuaria, en el sentido de simplificar y sumar posibilidad a los productores para que puedan tomar crédito a tasas de mercado sin tener ningún castigo. Esperamos que se escuche este reclamo de las entidades que representamos a los productores para poder seguir creyendo que el gobierno está pensando realmente en poner a la producción de pie",* concluye **Moyetta.**

Es parte del convencimiento expresado repetidamente por el presidente Javier Milei, que es la libertad y no las trabas, lo que permite el crecimiento. Este es el momento, y está dada la oportunidad, de refrendar con hechos aquellas expresiones. Ojalá el gobierno sepa verlo y actúe en consecuencia.

¿Conoces todos los beneficios de ser socio de la SRRC?

Descuentos exclusivos
Ingreso gratuito a la Expo Rural
Descuentos en Salónes y Cowork de la Rural

UBP UNIVERSIDAD Blas Pascal

Estancia Rural PARRILLA & RESTAURANTE

PENTRE RENOVABLES

OVIS 21

FULLing ENERGY

SINERGIA B NODO OVIS 21

Solicitá más información

+54 9 3584 222615
0358 4640757 | 4646691
Av. Dr. Amadeo Sabattini 3801
sruralrc@gmail.com

Cerca tuyo,
llevándote soluciones.

CONSULTA CON TU MÉDICO VETERINARIO.

NUEVA BIOPOLIGEN® Q

Cada dosis, protege a tu rodeo del **síndrome respiratorio bovino** y de la **queratoconjuntivitis.**

Escaneá para más info.

Biogénesis Bagó